

近年来,烟台不少人冲着高利润开始种茶

产量上来了,茶农却发愁了

统筹 苗华茂 本报记者 赵伟 王光照 李娜

近日,各地的春茶相继上市,但在茶叶市场上,却难见烟台绿茶的踪迹。据了解,近年来,在茶叶市场高利润的吸引下,烟台越来越多的茶农开始种植绿茶。可是,较高的价格,很低的市场认可度,却给烟台茶叶带来了隐忧:名气不大价格还挺高,卖不出去可咋办?

看市场:名气不大价格挺高,烟台绿茶不好卖

21日,在烟台市三站茶叶批发市场和中正茶城,店铺外面大多写着经营的茶种,两个茶叶市场只有一家烟台绿茶经营店。日照绿茶和崂山绿茶倒是非常多见。最便宜的500元/斤,最高的7000元/斤,你相信这是烟台绿茶的价格吗? 3月份,记者在海阳采访时,海阳的留格有机绿茶产出的10多斤明前茶,已经被济南的一位客户以7000元一斤的价格全部买走了。“这个不是市场价,只能说‘物以稀为贵’。”三

合春茗茶的老板于守诚认为,烟台绿茶因为量少,价格比市场上的多种绿茶高出太多。去年,于守诚曾代卖了一些烟台本地绿茶,每斤的销售价格在800元左右。今年他却并没有继续销售的打算,用他的话说,“太难卖”。因为爱茶,于守诚20年前开始摆弄茶生意。他切身的感受是,喝茶的人越来越多了,但知道烟台本地也产茶的人却不多。醇韵香茶行的老板宋培红,在与记者聊天的时候

也感慨:“开始种茶的时候盼着产量上去,现在我更担心的是茶叶的销路。”宋培红做茶叶生意有十五六年了,她在海阳有40亩茶园,属于自种自销。做这个行业她很清楚,因为价格太高,名气不响,茶城里面除了她没有人代理销售烟台本地的茶叶。她说,现在真是两头犯愁,产量低的时候,觉得每亩四到五万元的成本投进去了,着急收回来,可是等到明年丰产了,这么多茶叶卖到哪里去,销路又成了大难题。



▲海阳市丹露春茶场负责人钱树国介绍烟台绿茶的好处。记者 赵伟 摄

▲五间屋村茶农杨月民正在采摘茶叶。记者 赵伟 摄

探茶园:种茶比种庄稼强,越来越多的人开始种茶

22日下午,当记者找到海阳市东村街道办事处五间屋村杨月民家时,他正和家人一起在茶园里采摘茶叶。青山绿水,微风鸟鸣,杨月民家的茶园犹如在一幅山水画里。“茶园环境好,种出来的茶叶自然也受欢迎。”杨月民说,2008年,他开辟了六分地种植茶叶,2010年开始采摘,由于是第一年,这个茶园只采摘了10多斤,去年茶树慢慢进入丰产期,好的鲜叶卖到了180元一斤,差的也卖到了20元一斤,整个毛利润就有16000元。“去掉人工,种苗等费用,六分地纯利润也达到了11000元。” “真是比种庄稼强多了。”

对于去年种茶的收入,杨月民也没有想到会这么可观,在他心里,也算了一笔账。“这块地,种玉米的话一年也就800斤,小麦也只有400斤,一年下来,毛利润也就几千元。”有利就有动力,去年杨月民又将自家其他的八分地也开辟出来种上了茶叶,只留下一点地种植粮食自家吃,“再等两年就可以采摘了。”五间屋村不少农民看到杨月民种茶叶赚钱,也纷纷开始效仿。“单单这座山上,茶园就又多了好几处,还有一些村民也正打算开辟茶园。”其实,不止在五间屋村,在前新治村、凉山后村等地

方,种植绿茶的农民也越来越多。前新治村农民宋福兴今年就刚刚种了两亩地。丹露春茶叶农民专业合作社负责人钱振磊称,在合作社的100户农民中,只有20多户才刚刚能采点茶,大部分都是刚刚种植茶树的新户。烟台市林业技术推广站负责人张兴泽说,2002年烟台种植茶树获得成功,2004年开始推广,经过9年发展共有6000多亩。现在烟台茶种植区分布在海阳、莱阳、蓬莱、牟平、莱州等地。其中,以海阳的种植面积最大,能占到总面积的80%左右。在海阳的邢村、东村、留格都分布着不少茶园。



烟台茶前期推广有点难

2007年,烟台成立了茶叶协会,同时,它还是烟台北方茶叶推广中心。这个推广过程并不顺利。烟台市茶叶协会办公室副主任贺晶说,在协会刚成立的时候,他们为了发动农民种植茶树,免费送给农民上万株茶树苗。但是这些茶苗并没有受到农民的“待见”,由于疏于管理,这些免费茶苗一年后大多死掉了。“特别心疼。”贺晶说这话时有些无奈,在北方培育茶苗并不是一件容易的事。从南方移植到北方,然后进行无性系培育,耗费了很长时间和经历。她回忆当时的情景说,有些家是烟台市区的技术员,不得不常驻在牟平的村子里。观望,是多数农民对于烟台绿茶的态度。有些人对这个60年代就曾来过烟台的南方经济作物,总抱着看热闹的心理。他们不管你在别的地方推广的如何,能给他们增加多少收益才是最关注的。“种茶树比种苹果更有赚头?有人种了,赚了我才相信。”贺晶说,老百姓很实在,讲未来的收益他们很难接受,但是如果村子里有人因为种茶树赚了大钱,他们就会慢慢跟着种植。海阳,这个目前烟台最大的茶树种植基地,最早种植茶树的全部都是村支书。现在烟台其他县市区比如牟平、莱阳同样是村支书在带头种茶。

有担忧:有产量有价格,可是没市场

茶树种植面积上来了,可茶农并没有更加高兴,相反,一些茶农和茶商开始担心烟台绿茶的销售问题。杨月民称,他第一年种植的茶叶,炒了两斤“明前茶”,让在青岛上大学的女儿帮忙卖了出去。“按正常价格一斤得4000多元,可就算是托关系,一斤‘明前茶’才卖了2000块。”杨月民称,“现在,种植的人越来越多,都想捞点钱,但烟台绿茶价格太高,又担心销售不出去怎么办?”

“不光茶农担心,我们也有这方面的担忧。”海阳市丹露春茶场负责人钱树国称,现在他的茶场有茶园60多亩,2003年他开始栽培茶叶,作为最早在烟台种植茶树的他,经历了几次失败,2008年才开始销售茶叶。“一开始推广真的很难。”钱树国说,烟台绿茶虽好,但没人知道,很多人也怀疑烟台能否产绿茶。为推广绿茶,钱树国跑遍了山东各地的果蔬会,只要有人来参观,就拿出

茶叶让人试喝,经过几年的努力,这才刚刚打开局面。“说实话,茶农种茶多起来,销售还真成问题。”钱树国说,现在烟台茶才刚刚有点名气,要想全面推广开,还得需要很长一段时间,这势必会影响烟台绿茶的销售。烟台市林业技术推广站站长曹国玉称,茶叶加工企业少也是茶叶推广难的原因。丹露春茶场负责人钱振磊称,茶农来炒茶,近点的也要两公里,远的则要走上20多公里。

烟台茶历史

追溯烟台茶叶发展历史,南茶北引起于1966年,种源来自安徽、浙江两省。逐年试种,1973年经鉴定试种成功并组织推广。1976年,烟台全区建茶园12520亩,1970年茶园开始产茶叶,年产量3855公斤,1977年产量高达18万公斤。受自然气候影响,越冬御寒和管理投资成本高,制茶技术原始,劳动强度大,经济效益低,毁茶改种者多。截止1985年烟台全市茶园面积仅存600亩。据烟台市林业技术推广站副站长张兴泽介绍,现代种茶再次兴起,始于2001年,烟台开辟出第一块试验田。与日照绿茶和崂山绿茶相比,这两个地方的绿茶都用茶籽,烟台是引进茶苗。老百姓开始成规模的种植是从2004年开始的。

ix35—都市SUV新选择

ix35真皮版、导航版全面升级 全新上市

活动仅限5台 最高优惠2万元

5月底前购买北京现代ix35,最高可享2万元现金优惠!超越史上最低价!仅限5台!售完即止!

- ★豪华全景式天窗
- ★DVD导航
- ★ESP车身稳定系统
- ★一键启动
- ★ECO经济驾驶模式
- ★座椅加热
- ★八向电动座椅
- ★定速巡航

北京现代金德4S店
销售热线: 6393222 6378800
北京现代博泰4S店
销售热线: 6010555 6017989

北京现代诚聘销售人员,限女性,有驾照,另招聘休息区接待人员,有意者请致电: 6932170

ix35 最高优惠 20000元 仅限5台