

都市车界

2012款逍客领潮上市

——逍客黄河湿地试驾活动圆满结束 百人见证跨界王加冕！



2012年5月26日在济南百里黄河风景区,东风日产2012款新逍客圆满上市,同时黄河湿地深度试驾营火爆开营。当天到场数百名试驾客户,报名人数一度达到爆棚,现场通过交叉路、搓板路、轮胎路、盲驾、黄河滩涂试驾等体验项目,客户对新逍客赞不绝口,当日订单突破50台。当晚大友集团还组织了烧烤盛宴,在乐队的演奏下,客户度过了一个惬意的夜晚,更是有客户一展歌喉,表达了对亲人、朋友、对东风日产的祝福。

Eco Drive节能驾驶助手
令逍客油耗降低1升油!

此次上市的2012款逍客,在智能配置上再次全方位进化,定速巡航系统、车载蓝牙系统以及多功能方向盘多项配置出现在新款逍客之上。值得一提的是,2.0L CVT级别全系配备最新研发的“Eco Drive节能驾驶助手”,这套系统可以通过智能化动力总成控制,让驾驶者的油门控制更加专业,可使逍客百公里油耗降低1升油!这也使得2012款逍客成为该级别“最省油的SUV”、“最

具驾驶感、操控感的SUV”。

“Eco Drive节能驾驶助手”通过整体控制CVT的变速反应,在提升起步的顺畅性和行驶稳定性的同时,实现低油耗行驶,全面提升燃油经济性。

同时,全新调校的XTRONIC CVT无级变速器带来更加优异的油耗表现,更多级别配备定速巡航和车载蓝牙,新增音响USB接口,为消费者提供更加顺畅、随心的驾驶体验。

逍客搭载的AVM全景式监控影像系统、CARWINGS智能行车服务、CVT智能无级变速器等先进智能装备,都是同级别车型中绝无仅有的。经过此次智能配置升级后,逍客再度实现价值跃升,性价比优势更为突出,无愧于“20万元级别SUV车型明智首选”的称号。

“好车还是要试试才能出感觉,驾驶2012款逍客体验各项复杂道路环境,说明真金不怕火炼,逍客不仅有时尚的外观,更是有跨界的本领!今天试过之后,不订都对不起这么一部好车!”订车客

户先生表达了当场很多试驾客户的感受。

试驾报名中
多项优惠活动同步开展!

2011年,逍客被权威媒体评为“泉城最时尚SUV”大奖,如今2012款上市更是将跨界时尚风格再升级!据悉,逍客试驾营活动还在继续招募中,如果您对逍客感兴趣、您也是超越时尚的跨界人士、您也想感受一次前所未有的驾驶体验……那么赶快加入我们吧,成为“都市游牧人”。另外,经销商在6月份推出了逍客购车多项优惠活动,试驾让您激动,优惠让您行动!

据介绍,东风日产V行天下活动即日起已经在全国启动,经过店头报名,同城选拔,最终将于7月1日-2日在北京进行全国总决赛和GTR试驾体验之旅。本次V行天下活动加入了内容丰富的趣味试驾活动,包括趣味试驾PK赛和户外封闭试驾体验两个环节。车迷朋友可以通过这些形式多样的试驾会来体验东风日产CVT无极变速器的科技魅力。(陆小虎)

江淮悦悦开网络营销先河

——江淮乘用车营销公司副总经理李建华访谈

对于汽车而言,试水网络营销已经不是第一次。而掐断线下交易渠道,专心做网络营销的品牌,江淮汽车在国内车企中算是“第一个吃螃蟹的人”。在5月19日,江淮和悦飞行秀德州站现场,本刊记者就悦悦网络营销事件与江淮乘用车营销公司副总经理李建华进行简短访谈。据李建华介绍,悦悦的网络直销,是以“厂家互联网直销+线下品牌体验店”模式来完成的,线下悦悦品牌4S店将专注于提供试驾、提车、售后服务。江淮轿车在

遍布全国的几百家4S店中,首批选定175个4S店完成体验、交车服务,悦悦品牌的销售渠道全部转移至线上。

“在网上购买悦悦,可以享受4000元的优惠。在办理完新车手续后还可享受3000元惠民补贴。”江淮乘用车营销公司副总经理李建华介绍,“网络销售渠道可以精准控制物流和仓储,同时也减少了营销人员成本。在此基础上,厂家直销价比以往便宜近三成。原先线下卖4万多的悦悦,在网络上3.68万起售。”

近日,记者在在其网络销售渠道上看到,目前已有近二百辆悦悦成功销售。这一远超淘宝汽车销售成交率的佳绩,显然是对江淮乘用车大胆尝试的初步肯定。而对悦悦这类经济型轿车而言,价格无疑是强有力的市场开拓武器。“我们通过网络直销的模式把成本降下来,7000元的优惠幅度对消费者而言是极具诱惑力的。在2011年,悦悦的线下销量在3000-4000辆之间。而采用网络直销的方式,我们有信心实现年销售6000-20000辆的目标。”(韩杰)

2012悦翔试驾大本营盛装开启

长安新悦翔,夏季巡回试驾大本营即将开启,邀您一起悦享轻松生活!

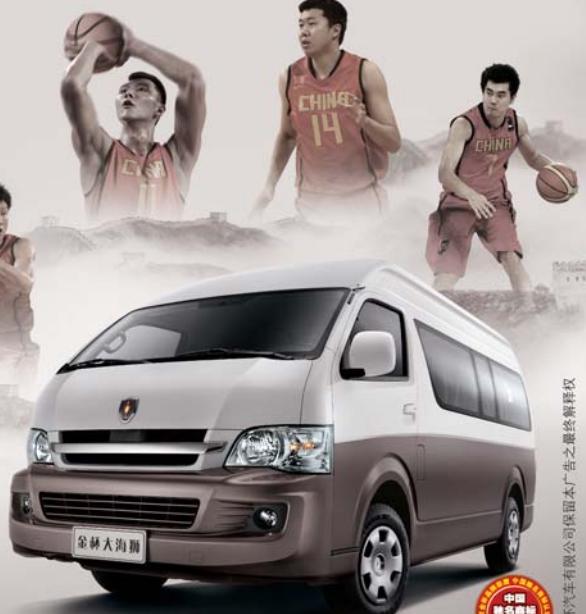
长安悦翔2012款在动力、配置上全面升级,搭载全新Blue Core发动机,整体动力性能提升5%,百公里油耗仅6升。新悦翔,动力先锋,节油典范!为了加深广大客户对新悦翔的身心体验,今夏即将开启新悦翔巡回试驾大本营活动!活动内容不仅有试驾会,还有精彩刺激的车技表演和趣味比赛,另外,现



售价25.98万起 凯美瑞·尊瑞混合动力车型上市

5月21日,全新第七代凯美瑞的压轴大作油电混合双擎动力“凯美瑞·尊瑞”在广州隆重发布,2.5HG豪华版价格为25.98万元,2.5HV至尊版价格为28.98万元,2.5HQ旗舰版价格为32.98万元,这个极具诚意、空前震撼的价格震动车坛,一举打破豪华混合动力车型价格高不可攀的神话。凭借产品价格和产品价值的完美匹配,凯美瑞·尊瑞必将掀起新能源车的普及风暴,引领豪华环保用车潮流。

(翔宇)

宽度成就高度
金杯大海狮 W 领航上市

汽油版/柴油版

双动力选择

★★连续15年轻客销量冠军★★

金杯大海狮
新概念商旅车

以凝聚力赢得胜利,金杯大海狮 W 独具 1880MM 超宽车身与 2285MM 超高顶部完美结合,辅以后排座椅随心调节,感受头等舱的尊崇礼遇;10-12 座和柴油汽油等款式随意选择,实现经济、节约的黄金比例。相伴一路是兄弟更是实力,金杯大海狮 W 新概念商旅车迎接未来挑战!



品质再升级 幸福新高度

夏利N3经过多项技术提升 换标上市



详情请咨询天津一汽经销商:

菏泽鑫升汽车贸易有限公司	0530-5159988	寿光市北方汽车贸易有限公司	0536-5221538
山东银丰汽车销售服务有限公司	0531-85988805	诸城市永盛汽车销售有限公司	0536-6151296
天津汽车工业销售山东有限公司	0531-87987734/0624	潍坊市北海汽车销售有限公司	0536-8804092
青岛中豪达汽车销售有限公司	0532-84873366	济宁市天龙汽车销售服务有限公司	0537-2279900
青岛华杰汽车销售服务有限公司	0532-86970799	济宁市宇翔汽车销售服务有限公司	0537-2935166
青岛中豪汽车销售有限公司	0532-87567558	泰安东方汽车贸易有限公司	0538-6363632
青岛瑞都汽车服务有限公司	0532-88162166	临沂市东方汽车贸易有限公司	0539-8033009
淄博天丰汽车销售有限公司	0533-2711600	滨州天丰汽车销售服务有限责任公司	0543-3355177
德州市津鲁汽车销售租赁有限公司	0534-2753111	邹平县信通汽车销售服务有限公司	0543-4618758
山东光海汽车贸易有限公司	0534-5058111	山东惠民鑫顺通汽贸有限责任公司	0543-5337982
山东圣达汽车贸易有限公司	0534-5668888	东营天丰汽车销售有限责任公司	0546-2366666
莱州市弘腾汽车销售服务有限公司	0535-2802368	威海华夏汽车销售有限公司	0631-5979000
烟台市鲁东汽车销售有限责任公司	0535-6876259/6810109	乳山市恒洋汽车销售服务有限公司	0631-6632799
烟台瑞源汽车销售有限公司	0535-7299788	文登市华利汽车销售有限公司	0631-8668988
招远市机动车检测维修有限公司	0535-8161599	滕州市欧格兰特汽车销售有限公司	0632-5675699
龙口市众立经贸有限公司	0535-8524888	日照市鸿达汽车销售服务有限公司	0633-8022897
高密市经贸汽车销售有限公司	0536-2322959	莱芜市利华汽车销售服务有限公司	0634-6115874
青岛亿隆汽车贸易有限公司	0536-3529777	聊城交运集团汽车销售服务有限公司	0635-8420627

(经销商排名不分先后)

Brilliance Auto | 一路有我 华晨汽车

华晨汽车旗下产品: 金杯大海狮 金杯海狮 商务MPV 中华骏捷 中华骏捷wagon 中华H530 中华V5 中华骏捷FSV 中华骏捷FRV 中华骏捷Cross 金杯轻卡 金杯SUV 金杯海星 华晨宝马(合资)

天津一汽夏利汽车股份有限公司 客户服务中心电话: 400-651-8000 未开通400地区请拨打: 022-88130088

传真: 022-68373200 邮箱: xsxs@tjfa.com.cn 网址: www.tjfa.com.cn

夏利