



菏泽铂程汽车园周年庆典完美落幕

5月28日，菏泽铂程汽车园开业一周年庆典活动在汽车园内盛大举行。

菏泽铂程汽车销售服务有限公司是一家集汽车4S店运营、汽车美容装潢、汽车快修为一体的汽车综合服务企业。历经一年的奋斗历程，有顺坦，也有坎坷。但是铂程汽车始终保持积极心态、克服困难，走向辉煌。在本年度周年庆典上，铂程汽车细致总结过去，大胆评价自身，积极展望未来，使大家一如既往的对铂程汽车寄予更多信心，向大家描绘了铂程汽车更为广阔的发展蓝图。

为了感谢广大消费者对菏泽铂程汽车园的厚爱于支持，

特举行此次铂程周年庆，真情回馈周活动。本次活动赢得了广大客户的认可和支持，在现场订购各车型共计35辆。在庆典活动中有15位现场交车客户集体登台领取新车钥匙，各品牌百位客户前来参与喜获园区感恩回馈奖。

经过一年来的沉淀和稳步发展，菏泽铂程汽车园不仅取得了骄人的成绩，还积极参与举办了贫困儿童的助学活动，聋哑儿童的关爱活动，还举办了公益六一绘画等活动，铂程人愿为菏泽的公益事业尽自己的绵薄之力，也会在以后的日子里长期的参与更多的公益事业。

（晓露）



斯巴鲁获评“最佳环保汽车”

出于对地球自然环境的关爱，斯巴鲁一直以来不懈创新汽车技术以提升车辆的环保性能。其在2010年研发的第三代斯巴鲁水平对置发动机（SUBARU BOXER）通过采用长冲程设计，精确控制燃油喷射，减轻活塞和连杆重量提高了燃油效率，降低了尾气排放，实现了更好的环保性能。这一新型发动机已经应用于斯巴鲁2012款Forester森林人车型和前不久斯巴鲁最新发布的SUBARU XV车型之上。（立平）

宝骏汽车大型团购会圆满落幕

5月27日宝骏汽车大型团购会圆满落幕！团购会成绩斐然，现场订车、购车客户不断，团购会优惠不断，惊喜不停！

此次活动的开展，为想买宝骏的客户提供了一个实实在在的优惠活动，宝骏汽车菏泽正鑫4S店一向秉持着“以客户为中心”的理念，着力打造一个积极健康、服务大众的团队。活动现场购车（订车）的客户络绎不绝，从现场的气氛可以看出大家对宝骏品牌的认可和肯定相信宝骏630会如同他的名字一样，

成为自主品牌的一匹宝马良驹。

据了解，作为通用汽车在华继凯迪拉克、别克、雪佛兰之后的又一全新力作品牌车型，宝骏630以其超高的性价比以及通用全球制造体系的可靠品质，赢得了广大消费者的关注，并且以全时动感外观、全球品质标准、全民安全设计、全能动力操控、全面适用空间、全程经济环的“六大亮点”吸引了大家的眼球。

（盛立平）



骑士爱心之旅走进菏泽厂家直销会圆满收官

5月27日，海马“骑士爱心之旅，走进菏泽暨厂家直销会”在海马菏泽隆源4S店内成功举办。海马厂家领导、菏泽隆源汽车销售公司领导、客户朋友们以及菏泽各大主流媒体共同见证了本次活动的空前优惠！

据菏泽隆源店总经理田茂鲁介绍，此次直销会是海马厂家为回馈所有支持海马汽车的菏泽市民，海马厂家为答谢广大消费者的支持而组织的大型让利销售活动，该活动

主要推出的车型有：海马骑士、新福美来、普力马、丘比特等。活动现场购骑士车系，最高优惠8000元；新福美来、骑士预定再送价值4000元卫星定位+3年盗抢险。

本活动是由海马厂家直接主办的一场大型厂家直销会，现场公布了厂家制定的巨额优惠政策，所有在本店当天订车的客户都享受海马厂家特惠价，优惠前所未有，并有超多礼品相送。

（张虹）



菏泽润通别克4S店：
菏泽润通建店2周年，别克凯越优惠促销正在进行中

帝豪汽车菏泽帝豪4S店
帝豪超悦版6.68万起圆梦上市，帝豪EC8最高优惠20000元。

丰源集团海马汽车菏泽隆源4S店
仅需38000，中级轿车开回家。海马金融风暴清凉一夏，0利息0担保月供低至25元。天天打车不如早日买车。

广汽丰田菏泽朗巍开发区店：
凯美瑞经典版重现。167800凯美瑞经典版开回家。

菏泽润艺雪佛兰4S店：
凡7月8日之前到达雪佛兰展厅试驾，即可参与活动。并有机会获得美国之旅，享受加州Malibu海滩

菏泽润华丰田4S店：
即日起至5月31日期间，菏泽润华一汽丰田crown皇冠品牌开启“零利率精英专案”活动，推出三款首付50%，零利率，低月供的特惠方案。

一汽大众菏泽宝捷4S店：
全新速腾已到店，欢迎到店赏车试驾！

东风风神菏泽宏邦4S店：
东风风神A60现车已到店，欢迎来店赏车试驾，首付20%，0利息0手续费分期火热进行中……

菏泽世泰奥迪4S店：
全新奥迪A6L登陆菏泽世泰奥迪临时展厅，售价区间为38.30-74.26万元。

菏泽金圣达长安悦翔4S店：
长安逸动现已到店，现全面接受预定，欢迎广大用户到店赏车试驾。订车还有精美礼品赠送！

齐鲁晚报《今日菏泽》汽车工作室
联系电话：0530——6330009
联系QQ：541737341

“彰显节油品质，倡导节约生活”。 第三届北斗星节油挑战赛开始啦！！

为奥运冠军吴静钰进军伦敦奥运会加油助力”。第三届北斗星节油挑战赛自5月底启动，拟到9月中旬结束。为期3个多月。

在全国范围内面向北斗星(K机)用户发起节油挑战号召，前期由经销商接受车主报名，经总部审批之后进行选手首轮选拔(10名以上车主报名方可进行选拔比赛)。

此次节油赛突显“团队概念”，即鼓励北斗星用户自由组队或者以车友俱乐部名义报名参赛，每队限定3车，每场比赛参赛车辆不得少于10辆。战队名称自定，每个大区推荐一组成绩最优战队进

入区域复赛，南、北区域复赛前3名，进入全国总决赛。初赛由大区经销商组织实施，复赛、决赛由公司负责组织。复赛、决赛采取外挂油箱方式，以百公里为测试距离，评分标准以3台车的平均油耗作为标准。

菏泽赛区初赛奖励：第一名1名获得1000元的保养卡一张；第二名2名各获得600元的保养卡一张；第三名3名各获得300元的保养卡一张；参与奖5名各获得价值100元的礼品一份。

大区复赛奖励：获得团队第一名的参数队伍将获得15000元电子产品奖励，第二

名9000元电子产品奖励，第三名3000元电子产品奖励，其余参数选手个人将获得500元电子产品奖励。

全国总决赛奖励：挑战成功的个人第一名奖励北斗星X5一辆，团队第一名的队伍奖励30000元电子产品，前2-3名团队各奖励价值15000元电子产品，其它名次各奖励价值9000元电子产品。

争当节油王、赢取北斗星X5！赶快报名吧！

菏泽赛区活动报名时间：5月20至6月9号
报名地址：菏泽鲁西南汽车城昌河店内。

比亚迪G6车主：动力、配置最得人心

编者：比亚迪几乎每一款车上市都会引起车市的争议和震动，G6也不例外。自2011年9月上市到现在一直受市场追捧，销售一路攀升，今年3月份，比亚迪G6 1.5TID DCT版再次来袭，实现了涡轮增压、缸内直喷、双离合三大技术的融合，掀起又一轮的高度关注。比亚迪G6到底使出了哪些“独门秘籍”来扣人心魂呢？对此小编采访了一位G6车主蒋先生，由他来为我们揭开比亚迪G6的热销密码。

车主信息：
车主：蒋先生
职业：私营企业主
购买车型：比亚迪G6 1.5TID 尊荣型

其实，蒋先生看完比亚迪G6的外观之后，心中已有

七成的购买欲望，但是蒋先生还是决定先做试驾，亲自感受一下比亚迪G6 1.5TID黄金节能动力组合带来的驾控享受。

据销售人员介绍，比亚迪G6的动力系统拥有涡轮增压(T)、缸内直喷(I)、双离合自动变速器(D)三大技术，所搭载的发动机不仅能获得强劲动力，还使得燃烧更加充分，有效提升了燃油经济性。数据显示，比亚迪G6 1.5TI发动机的额定功率为113kW/1750-3500rpm，最大扭矩为240N·m/1750-3500rpm，在实际试驾过程中可以感受到明显的推背感，而且转速达到1750后涡轮增压器就会介入工作，反应极为迅速。此外，比亚迪G6还采用了缸内直喷“I”技术，通过燃油喷射位置的改变使整

个喷射过程更加及时、精准，燃烧更加充分，可降低15%-20%的油耗，大大提高了燃油经济性。

最让蒋先生感到欣喜的还是DCT双离合变速器所带来的换挡平顺性。比亚迪自主研发的DCT变速器与1.5TI发动机进行完美匹配，可以说是在G6车型上首次应用。相比传统变速箱0.5秒的换挡时间，双离合变速器换挡时间不到0.2秒，真正实现了换挡的“无缝连接”，能使车辆加速平顺，毫无顿挫感。

编辑点评：从车主蒋先生的口中我们了解到，比亚迪G6外观、动力、配置任何一项都深得消费者的青睐，我坚信，比亚迪G6热销的趋势会一直持续下去！

（尤大雷）