



## 股市“颠簸”引发淘汰战

转眼又到初夏季节，车市在经过一番理性回归的“颠簸”之后逐渐驶入一条慢行车道。今年前4月的车市产销数据明确无误地发出了这样一个信号——中国车市增速正在放缓。然而随着新车型的加入，车市能否依然保持“和谐共处”的局面尚不可知。更有可能的结局是，在市场“蛋糕”难以做大的情况下，势必会引发一场优胜劣汰的残酷之战。或晋级，或淘汰，别无他论。

本刊 综合

### 车市增速 放缓争抢“蛋糕”更难

在经历过连续十年的快速发展之后，中国车市逐渐显露出动力耗竭之迹。1-4月份国内车市的产销数据表明，目前车市正处于一个增速下滑的行进区间，需求增长减缓将成为一个明显趋势。

然而，车企对中国车市的期望却只增不减。重量级新车竞相涌现，车企丝毫不受市场增幅放缓的影响。随着新车的纷纷上市，对市场的新一轮争夺战又将展开。但是，结局又将

如何？

前几年，由于刚性需求旺盛，中国车市增长迅速，导致市场这块“蛋糕”越做越大。为抢夺市场，众车企纷纷推出新车型，一时“繁花锦簇”，令人目不暇接。好在车市给力，刚性需求的坚挺和快速增长使市场容量也随之变大，新老车型“友好和谐共处”，各自都有一方乐土。

但如今的形势却不容乐观，市场容量渐有停步不前之势。在同样的市场容量之下，新车型的强力冲击势必会压缩老车型的市场空间。好比群狼争

食，食不增而狼愈多，体弱者恐将饿毙，车市亦如此。新车型的加入，或将使现有的某些车型就此淡出市场，车市格局正面面临着重新洗牌。

### 新车涌现 或将打破现有格局

今年春季，多款新车型高调亮相，其随之而来的上市必将在各自的细分市场掀起一场风暴。其中，最具代表性的非中级车市场莫属。

长期以来，中级车市是家用市场的主力市场，车型最为丰

富，竞争也异常激烈。今年的北京车展上，新轩逸与新福克斯成为中级车市的又一对“好战分子”。紧凑级SUV市场中，标致4008与雪铁龙c4aircross联袂登场，福特翼虎、翼搏高调亮相，尽显法系、美系紧凑级SUV实力。

而入门级豪华车市场中，宝马新1系和奥迪A1可谓一对“欢喜冤家”，互相视为最大的竞争对手，且售价均紧咬中级车。而大型MPV市场如今发展迅速，并已占有自己的一席之地。假以时日，该细分市场必将取得更大的市场空间，这对于其它细分市场而言也形成一个潜在的威胁。

狭路相逢勇者胜。在竞争日益激烈的国内车市，最终谁将笑到最后，让我们拭目以待。



编辑：施园 组版：褚衍冲

申科汽销

# 以旧换新

## 两轮换四轮 申科汽销特惠换车季



- 凡在申科集团购买五菱、宝骏、乐驰汽车指定车型均可参加自行车无论新旧抵300元车款，电动车无论新旧抵700元车款，摩托车无论新旧抵1000元车款活动；
- 任一品牌汽车置换五菱、宝骏、乐驰，可享超值置换，即在评估师评估价的基础上，增加1000元，再送千元大礼。（特价车除外）
- 7月20日前老客户可到服务站进行免费空调检测；
- 活动期间隆重推出特价车：五菱之光限量版29800元，五菱荣光基本型40800元！
- 活动时间：2012年6月1日到7月20日

本活动最终解释权归本公司所有

K  
申科汽销

济宁市申科汽车销售服务有限公司  
五菱销售热线：0537-2650088

地址：济宁市高新区327国道南营村路南（申科汽车广场）

泗水申科0537-4363000 汶上申科0537-7200050 振宁申科0537-2360004 金乡申科0537-8738050  
嘉祥申科0537-6855150 申科市中0537-2108091 梁山申科0537-7361919 兖州申科0537-3810850  
曲阜申科0537-4669987 邹城申科0537-5308398 鱼台申科0537-6226500 微山申科0537-8690050

济宁圣翔汽车销售服务有限公司  
宝骏销售热线：0537-2650000

梁山申科0537-7361919 兖州申科0537-3810850  
鱼台申科0537-6226500 微山申科0537-8690050