

龙卡购车分期付款

—0利息 最优0手续费

手续便捷 优惠费率

专享额度 灵活期限

咨询热线: 4008200008 2937130

网 址: www.ccb.com

中国建设银行

济宁分行

驾驭梦想 提前实现

理性回归

车市“颠簸”引发淘汰战

转眼又到初夏季节,车市在经过一番理性回归的“颠簸”之后逐渐驶入一条慢行车道。今年前4月的车市产销数据明确无误地发出了这样一个信号——中国车市增速正在放缓。然而随着新车型的加入,车市能否依然保持“和谐共处”的局面尚不可知。更有可能的结局是,在市场“蛋糕”难以做大的情况下,势必会引发一场优胜劣汰的残酷之战。或晋级,或淘汰,别无他论。

本刊 综合

车市增速放缓争抢“蛋糕”更难

在经历过连续十年的快速发展之后,中国车市逐渐显露出动力耗竭之迹。1-4月份国内车市的产销数据表明,目前车市正处于一个增速下滑的行进区间,需求增长减缓将成为一个明显趋势。

然而,车企对中国车市的期望却只增不减。重量级新车竞相涌现,车企丝毫不受市场增幅放缓的影响。随着新车的纷纷上市,对市场的新一轮争夺战又将展开。但是,结局又将如何?

前几年,由于刚性需求旺盛,中国车市增长迅速,导致市场这块“蛋糕”越做越大。为抢夺市场,众车企纷纷推出新车型,一时“繁花锦簇”,令人目不暇接。好在车市给力,刚性需求的坚挺和快速增长使市场容量也随之变大,新老车型“友好和谐共处”,各自都有一方乐土。

但如今的形势却不容乐观,市场容量渐有停步不前之势。在同样的市场容量之下,新车型的强力冲击势必会压缩老车型的市场空间。好比群狼争食,食不增而狼愈多,体弱者恐将饿毙,车市亦如此。新车型的加入,或将使现有的某些车型就此淡出市场,车市格局正面临着重新洗牌。

新车涌现或将打破现有格局

今年春季,多款新车型高调亮相,其随之而来的上市必将在各自的细分市场掀起一场风暴。其中,最具代表性的非中级车市场莫属。

长期以来,中级车市是家用车的主力市场,车型最为丰富,竞争也异常激烈。今年的北京车展上,新轩逸与新福克斯成为中级车市的又一对“好战分子”。紧凑级SUV市场中,标致4008与雪铁龙c4aircross联袂登场,福特翼虎、翼搏高调亮相,尽显法系、美系紧凑级SUV实力。

而入门级豪华车市场中,宝马新1系和奥迪A1可谓一对“欢喜冤家”,互相视为最大的竞争对手,且售价均紧咬中级车。而大型MPV市场如今发展迅速,并已占有自己的一席之地。假以时日,该细分市场必将取得更大的市场空间,这对于其它细分市场而言也形成一个潜在的威胁。

狭路相逢勇者胜。在竞争日益激烈的国内车市,最终谁将笑到最后,让我们拭目以待。

编辑: 施园 组版: 褚衍冲

申科汽销

以旧换新

两轮换四轮

申科汽销特惠换车季

凡在申科集团购买五菱、宝骏、乐驰汽车指定车型均可参加自行车无论新旧抵300元车款,电动车无论新旧抵700元车款,摩托车无论新旧抵1000元车款活动;

任一品牌汽车置换五菱、宝骏、乐驰,可享超值置换,即在评估师评估价的基础上,增加1000元,再送千元大礼。(特价车除外)

7月20日前老客户可到服务站进行免费空调检测;

活动期间隆重推出特价车:五菱之光限量版29800元,五菱荣光基本型40800元!

活动时间: 2012年6月1日到7月20日

本活动最终解释权归本公司所有

申科汽销

济宁市申科汽车销售服务有限公司 五菱销售热线: 0537-2650088 地 址: 济宁市高新区327国道南营村路南(申科汽车广场)

济宁圣翔汽车销售服务有限公司 宝骏销售热线: 0537-2650000

泗水申科0537-4363000 汶上申科0537-7200050 振宁申科0537-2360004 金乡申科0537-8738050

嘉祥申科0537-6855150 申科市中0537-2108091 梁山申科0537-7361919 兖州申科0537-3810850

曲阜申科0537-4669987 邹城申科0537-5308398 鱼台申科0537-6226500 微山申科0537-8690050