

百余名市民参加第二期大樱桃采摘活动

江苏游客看报后特地来尝鲜



▲小朋友手捧樱桃很开心。见习记者 姜宁 摄



▲“这个樱桃真不错。”本报记者 孙芳芳 摄

本报6月10日讯 当下正值烟台露天大樱桃大批上市的季节,红灯、美早、早大果、萨米脱、先锋、拉宾斯、雷尼等品种让市民们大饱口福。本报联合福山区文化旅游局共同举办的“齐鲁晚报大樱桃采摘活动”得到了众多市民的响应。6月10日,第二期采摘活动共有百余名市

民参与,其中甚至还有江苏等地赶来尝鲜的外地游客。

“老早就听说烟台大樱桃好吃,这次我们能自个采摘真是太高兴了!”在第二期大樱桃采摘活动开始之前,来自江苏的十余位游客打来了报名电话。报名的邹女士告诉记者,他们这次是包车来烟台游玩,看报纸上说有大樱桃采摘活动,

就特意增加了这一项活动。

“樱桃真大啊,而且还这么红。”来自江苏的小姜看到满树的大樱桃很是吃惊,他连连按下快门,把满树红彤彤的大樱桃收入相机,同时,还不忘让同行的伙伴帮他在樱桃树下留念。

樱桃好吃,除了自己大饱口福外,也不能忘了带点

回去给亲戚朋友们尝尝鲜。“我们下午就开车往回返,家里的亲戚朋友都没吃过这么正宗的烟台大樱桃,一定得带点回去给他们尝尝鲜。”10多位远道从江苏来的游客一共带走了14箱大樱桃。

到中午11点左右活动结束后,参加活动的市民们满载而归。



▲为采樱桃爬上树。见习记者 姜宁 摄

第三期大樱桃报名活动开始

前六名报名者将获大樱桃酒

本报6月10日讯 10日,“齐鲁晚报大樱桃采摘活动”第二期圆满结束。本周日(6月17日)第三期采摘活动将如期举行,前六名报名者每人将获得价值200余元的大樱桃酒一瓶。

此次樱桃采摘活动基地选在福山区,前期记者详细进行了考察,这里依山傍水,

景色宜人,十几种口味纯正的露天大樱桃将会让你流连忘返。

同时,烟台同心酒业有限公司主动联系本报,将向每期前六名报名者每人提供价值200余元的大樱桃酒一瓶。

本报与福山区文化旅游局联合举办的大樱桃采

摘活动将采取自驾游形式,活动时间为6月份的每个周日。6月17日周日,将继续举行第三期大樱桃采摘活动,欢迎市民继续踊跃参与。同时,团体报名(50人以上)不受固定活动时间限制,本报将负责联系专场采摘。报名电话:967066、15854559491、13589875032。

●花絮

“妈妈,我要把樱桃树搬回去”

赵玲芬和她的同伴带着孩子参加大樱桃采摘活动。孩子们很活跃,张瑞哲小朋友一边吃着樱桃,一边抱

着樱桃树,对着何女士说:“妈妈,樱桃这么甜,我要把它搬回去,这样我就能每天都吃到这么好吃的樱桃

了。”何女士在说孩子一直非常喜欢吃樱桃,听了这次大樱桃采摘活动就一直嚷着要参加。

本组稿件由本报记者苗华茂 孙芳芳 见习记者姜宁共同采写

2012“缤纷6月”汽车惠民促销展于10日下午落幕

110多家参展商三天卖车1288台



汽车惠民促销展吸引不少市民参观。本报记者 孙芳芳 摄

本报6月10日讯(通讯员 曲怒年 王大勇 记者 孙芳芳) 为期三天的2012“缤纷6月”汽车惠民促销展于10日下午落下帷幕,此次车展启用室外展出面积共计15000平方米,参展经销商突破110家,三天卖出1288台汽车。

10日是2012“缤纷6月”汽车惠民促销展的最后一天,各大汽车经销商纷纷使出了看家本领来招揽顾客。

“本来看天气预报说今天有雷阵雨,还捏了一

把汗,到了下午才滴了几个雨点,真是万幸啊。”烟台富豪沃尔沃的一位工作人员告诉记者,此次汽车惠民促销展启动的是室外展区,因此天气情况成了汽车经销商们最关注的问题。由于天气比较好,加上高考结束,前来观展的市民不少。“成交量上升,而且留下了不少潜在客户的信息。”

高考于9日上午结束,在车展现场记者发现,不少家长带着刚刚高考完的孩子逛展。“考试刚结束,怕孩子压力大,

我们也不敢问太多。不过孩子自己说发挥还不错。”张先生的儿子今年参加高考,成绩还得过段时间才能出,怕孩子在家胡思乱想,张先生决定带孩子到车展上逛逛。

天气晴好,逛展的市民多了,汽车经销商们也赶紧行动起来。“今天增加了销售顾问的人数,一方面促进成交量,另一方面也能多收集些潜在客户的信息。”一家合资品牌的汽车展位前,销售顾问们正在忙着向客户介绍车型及优惠政策。销售

经理李先生告诉记者,夏季本来就是汽车销售的淡季,为了促成成交,不少经销商都推出了大力度的优惠政策。

记者看到,在促销展上,“九折抢”、“特供车展仅三台”、“车展钜惠15000元”、“车展钜惠,仅供三辆”等促销招牌随处可见。

汽车经销商们推出大幅度优惠政策,市民们也是大方出手。记者了解到,为期三天的2012“缤纷6月”汽车惠民促销展共卖出1288台汽车。

首次夏季汽车促销展 经销商们挺满意

本报6月10日讯(通讯员 曲怒年 王大勇 记者 孙芳芳) 6月10日下午,由烟台市芝罘区人民政府、烟台市人民政府、烟台工商商业联合会、烟台商务局主办,烟台汽车文化节组委会承办,烟台市汽车商会、烟台广播电视台协办的2012“缤纷6月”汽车惠民促销展在烟台国际博览中心闭幕。这是由政府主办的首次夏季车展,经销商们普遍认为,这次车展为夏季这个销售淡季注入了一针“兴奋剂”。

烟台每年的春季和秋季车展因其参展车型多、优惠力度大为广大烟台市民熟知,此次2012“缤纷6月”汽车惠民促销展是在烟台春秋两大车展的基础上,增加的又一小型促销展。

夏季是汽车销售的传统淡季,不过不少汽车经销商对此次夏季汽车促销展抱有期待。“在淡季举办这样一次车展,希望对销量有所

提升。”烟台德辉汽车销售服务有限公司市场经理李文君认为,在夏季这样一个汽车销售的传统淡季里举办一场车展,各家汽车经销商都会趁机推出大幅度的优惠政策吸引客户,而市民在这个时候出手购车是个很好的时机。

李文君介绍,在这次夏季促销展期间,店内推出了新辉腾直降20万、途锐全系直降10万的优惠政策。同时车展期间购车均可享受12期零利率贷款专案和3年盗抢险,另外可享受价值2000元贴膜抵用券一张。

“头一次在夏季参加车展,我们心里开始也是没底。”一家汽车4S店的市场经理告诉记者,在这次车展上他们也推出了价格直降、赠送大礼包等优惠政策,吸引了不少市民的关注。“三天下来成交近百台,同时收集了一批潜在客户的信息,这个收获还是挺大的。”