

“一站式”购车惠及乐陵市民

乐陵车展三天卖出200多辆

本报6月10日讯(记者 马瑛)

10日,齐鲁晚报《今日德州》与乐陵市委宣传部联合举办的2012齐鲁汽车巡展乐陵站活动完美收官。据不完全统计,此次为期三天的车展,现场预订和销售各品牌汽车200多辆。

继去年本报成功举办齐鲁汽车巡展乐陵站活动之后,6月8日上午,乐陵市迎来了今年最大规模的车展。此次车展的举办地点和去年一样,位于乐陵市的文化娱乐中心广场,23家车商的30余个品牌的汽车在此集体亮相。本次巡展短短三天,吸引几万名群众到场参观。

记者在现场了解到,很多乐陵市民参观了去年的本报车展,知道今年本报继续在乐陵搞车展后说:“给你们打好几个电话了,就等你们来办车展了,想了解今年的优惠政策。”还有众多庆云县、宁津县的居民专程赶到乐陵参观车展。

来自乐陵花园镇的村民高先生说,村里很多人都买了小汽车,他算是拿驾驶证比较晚的,正打算买车,平时也没有时间去4S店挨个跑,今天能在乐陵家门口看到各种车,了解各种优惠政策,一站式购车方式真是太方便了。

市民热情高涨,车展商也准备了丰厚的优惠政策。现场观车不仅有各种各样的小礼品赠送,上海通用还把别克大篷车开到现场,带来了2012别克3D车载移动展厅。除此之外,汽车价格直降几万元、买车送大礼包、送安全配置、送汽车保险等优惠政策也不断冲击着市民的眼球,让人振奋不已。截至10日下午,据不完全统计,此次车展现场预订和销售各品牌汽车200多辆,刷新了去年160多辆的纪录。



快乐选车。 本报记者 马志勇 摄

分期付款的车主多了

“让钱活起来,可以干更多事”

本报6月10日讯(记者 马瑛) 记者在乐陵车展上调查发现,青睐分期付款购车的市民多了,不少市民都热心地咨询着贷款买车的相关事宜。相比之下,一些可以零利率分期付款的车型比较火爆。

“这个车首付仅两万,一年还清,零利率,可以分期付款。”在车展上,乐陵通途汽车销售服务有限公司的销售经理正在向客户介绍科鲁兹。来自乐陵西段乡做生意的商先生说,这个红色的科鲁兹不错,样子大气颜色也正。商先生一听可以零利率分期付款立即来了兴趣,他说:“零利率购车是个好事,现在人们都把钱用在项目上,一次拿出十几万可能会让资金转动比较紧张,分期的话就能缓解资金的压力,又没有利息,真不错。”

记者了解到,此次车展上,除了雪佛兰的几款指定车型可以零利率分期付款,其他品牌也均有零利率车型。“此

次车展,共销售了近二十台车,分期付款的客户占30%-40%。”德州通途汽车销售服务有限公司的销售顾问景先生告诉记者。记者通过景先生了解到,别克的车型多针对商务人士,一辆车价值七八万至二十几万元,相比较而言,客户多喜欢选择分期付款,以减轻购车压力。

雪佛兰的销售顾问告诉记者,现在分期付款购车的手续越来越简单了,因为手续简单也是汽车销售的一个卖点,买科鲁兹,车主只需要驾驶证、身份证、户口本、结婚证以及收入证明和银行卡就可以了。通途别克汽车的景先生也说,他们这分期付款购车,审批手续比较快,客户非常满意,一般手续齐全,审批手续3-5日就可以办理。

“年轻人创业初期,买车多是为了事业发展,但是一下子拿出这么多钱压力太大,分期付款就可以两不耽误,让钱活起来,可以干更多事。”在车展上已购车的车主李先生说。