

想了解银行特色产品吗?快加入我们的银行体验团,千元大奖等您拿

本报招募银行产品体验员

本报6月12日讯(记者 丛书莹)近期,本报推出的“潍坊特色银行产品(服务)推介”活动正在火热开展中,产品的推广和使用,离不开消费者的评价,本报银行特色产品体验者一直在招募中,如果您喜欢金融理财或是希望成为理财专家或是对银行的特色产品情有独钟……欢迎加入“齐鲁晚报读者·银行产品(服务)品牌体验团”,与本报一起走进各家银行,亲身体验每家银行的特色业务。赶快来报名吧,我们有千元大奖等你来拿。

理财、存款、取款、贷款……我们生活的每一个细节,都离不开专业的金融服务。通过银行产品与服务,金融与百姓之间实现了“零距离”接触,银行通过一系列的服务不断提升着市民的金融体验。在这个过程中,大量的银行服务品牌与产品脱颖而出。

自从创刊“潍坊财金”及活动启动以来,我们接到不少读者的来电,讲述他们在银行中发生的故事。我们知道,在潍坊金融界,有着不少的优质产品与服务。如

果你想亲身体验一下这些优质的金融服务,欢迎加入我们,说出您对这些特色银行产品的想法。

作为我们精心招募的体验团成员,您的客观评价非常重要,将成为他人投资的依据,并对银行业产品(服务)的提升有着不可低估的作用,您的意见将会成为本次推介的重要依据。

参与活动的读者将有机会获得价值千余元的奖品。本次活动结束后,我们将参与活动的读者中抽出10名幸运读者,提供价值千余元奖品一份。

另外,我们开启了新浪微博“潍坊财金”,在这里潍坊各家银行最新的产品(服务)资讯尽收眼底。我们将把潍坊各行最新的理财产品及业务通过“一对一”的关注链接让您知晓。

您还可以在微博直接留言或发送到邮箱congshuying123@163.com,对我们展示的银行最新产品(服务)予以评价或留言。我们还将通过报纸“潍坊财金”栏目对您客观并富有价值的评论进行公布。



凡是在“潍坊财金”刊出的评论,我们都将为献言者送上精美礼品一份。

报名咨询电话:15853681997

15169451376

“助力”企业融资 提升客户财富

——中信银行投资银行业务推介会隆重举行

6月7日,孚日集团成功发行中期票据发布仪式暨中信银行投资银行业务推介会在潍坊市隆重举行。副市长陈白峰、市发展与改革委员会主任肖培灵、人民银行潍坊市中心支行行长刘福毅及中信银行青岛分行副行长李耀东出席了会议,中信银行总行投资中心以及各大知名企业代表参加了活动。

5月22日,由中信银行承销的孚日集团股份有限公司2012年度第一期三亿元中期票据成功发行,这是潍坊企业今年以来首笔成功发行的中期票据。在当前信贷政策形势下,中期票据使企业直接融资除了上市融资、发行公司债券等固有模式外,又多了一条直接融资的现实可行途径,能够规模化、低成本解决企业的中期融资需求,大大缓解企业资金缺口的矛盾。同时,对于降低财务成本、提高金融业盈利能力、优化地方融资结构和完善债务市场体系等,都具有积极推动作用。

记者了解到,中信银行作为国内最早从事投资银行业务的商业银行之一,依托中信集团综合金融服务平台在资源、网络和专业人才等方面的综合优势,通过联合中信集团旗下银行、证券、信托、保险、基金等金融子公司,为客户提供高效、专业、多元化的投资银行服务,帮助客户有效拓宽境内外融资渠道、降低融资成本。

中信银行总行投资中心相关负责人表示,作为目前少数开辟投资银行业务的商业银行,该行将在直接融资、结构融资和资产管理方面,通过“一户一团队”、“一户一策”的专业化服务方案,“助力”企业融资,提升客户财富。

赵楠



工行潍坊分行票据贴现量突破25亿元

本报6月12日讯(记者 丛书莹)12日,记者从工行潍坊分行了解到,该行累计办理贴现25.43亿元,贴现量突破25亿元大关,位居山东省工行系统第一。

工行潍坊分行按照“强化资本管理为导向,以调结构、强合作、促转型、提服务和控风险为手段,加快业务发展方式转变,实现票据融资业务可持续发展”的指导方针,在进一步规范业务操作,强

化风险防范的基础上,加大票据营销工作力度,取得了较好经营效果。截至目前,累计办理贴现25.43亿元,贴现量突破25亿元大关,位居全省工行系统第一。

该行结合区域实际,加大贴现营销力度。积极推广买方付息、电票贴现、回购式再贴现等业务新品种,为优质客户提供个性化服务。在业务快速发展的同时,高度重视票据风险防范,要求各

票据准入机构以规范经营为核心,时刻保持风险意识,始终把关键环节,防患于未然。严格执行票据移存制度,积极接受风险检测。

针对今年票据市场假票、克隆票案件频发的严峻形势,积极联系聘请专家对一线柜员进行了防伪、反假技能培训,培训覆盖了所有网点,确保了票据业务持续健康快速发展。

昌乐农商行五星支行“三举措”加强规范化服务

本报讯(通讯员 朱建波 赵延民)在创先争优活动的激励下,昌乐农村商业银行五星支行在争创活动中,紧密结合业务实际,以规范化服务导入为契机,创新三举措,以真诚的服务打动客户,以优质的服务留住客户,以高效的服务发展客户,提升规范化服务水平,促业务大发展。截至目前该支行存款余额18142万元,超额完成上级分配的计划。

强化教育,转变理念,营造规范化

服务的思想基础。县农商行规范化服务机制导入以来,该支行迅速行动,趁热打铁,利用早上晨练、晚上业余等时间坚持对规范化服务的学习,树立终身努力践行规范化服务的理念,从而实现了“要我服务”到“我要服务”的思想转变;积极倡导弘扬“快乐服务、优质服务从我做起,每人都是农商行的主人翁,行兴我荣,行衰我耻”的企业文化精神,增强员工主人翁意识、荣誉感与责任感,激发了员工快乐工作服务的积

极性;与创造性;身份转变体验,趋长避短,促优质服务。为找出服务中的差距,更好地发挥自身优点,该社要求每位员工轮流到其他金融单位以客户身份,亲自办理一项业务进行服务体验,回来后写出心得体会,将换位体验的感受与大家分享,并从学习兄弟金融单位的服务中查找自身不足。通过换位体验、学习兄弟金融单位的先进经验与做法,极大地提高了该支行规范化服务的水平。

齐鲁晚报·今日潍坊服务高考生 高考志愿填报大型公益讲座

高考后如何了解自己?如何更有效的选择适合自己的专业?针对家长的些许疑问困惑,本报诚邀性格学专家、《顺适教育》体系创始人赵伟志博士前来潍坊,为众多考生家长进行高考志愿选择公益讲座,为困惑中的您解疑答惑。

举办时间:6月14日(周四)下午2:30-5:30;地点,潍坊职业学院9号楼多媒体教室。持当日《齐鲁晚报》一份即可入场听讲座。

报名咨询热线:13573629251、18678086875。

报名地点:齐鲁晚报·今日潍坊编辑部(北海路与福寿街交叉口西北角,金诺大厦10楼)。

赵伟志博士简介:性格学专家、《顺适教育》体系创始人。他对人类的主要贡献在于破解了人类“性格密码”并制定了家长“教子成龙”的标准和系统,在国际上建立了家庭教育的规范,被业内称为“家庭教育之父”。

