

# 向着绿色梦想一路前行

## 访孚丽电动汽车董事长单亦明

本报记者 韩杰杰

运动鞋、牛仔裤、体恤衫,配上很短的平头,40岁的单亦明给人就是这样一种简单的感觉。

1989年,他还是潍坊第二人民医院一名普通药剂师,2003年,他成了电动车的县级代理商,2011年,他又成了电动汽车的生产者。抱着一颗敢为人先的心,从医院到县级市再到全省,如今他正在全国的舞台上舞出自己的人生。

当初他为何放弃铁饭碗而进入前途难卜的新能源领域?未来电动汽车的发展趋势如何?在全市节能宣传周启动之际,本报对单亦明进行了采访。



单亦明与他的电动汽车。

### 曾是电动车销售冠军

说起单亦明跟电动车的缘分,可以追溯到2001年。

那时,他花2000多元钱买了二院第一辆电动自行车。当时电动车市场跟现在的电动汽车差不多,刚刚破冰,雅迪、新日、比德文、爱玛等现在耳熟能详的电动车品牌还没有下线。人们买辆电动车,也是一次心理战:使用成本便宜归便宜,售后、电池、维修都要考量。

但单亦明骑了两年后,觉得这是个朝阳产业,重要的是它环保、节能,发展起来,对老百姓,对环境都有好处。

2003年,他从医院正式辞职,在寿光开了一家济南轻骑电动车代理店。

当时济南轻骑电动车刚上市,市场环境并不乐观,人们对它也不熟悉。一次参加电动车代理商会议,他问旁边一个县级市的

代理商:“销量怎么样?”对方说:“100来辆。”他说:“一个月?”对方说:“一年。”

“最坏不过赔上几个月的房租。”单亦明说,而且他坚信电动车的潜力。

代理中,他发现,购买电动车的人群总爱拿着电动车跟摩托车比,摩托车3000多元,电动车2000多元,虽然电动车在价格、使用成本上占优势,但人们担忧的却是电动车的电池寿命、车子安全性能。

“就是尽最大可能换位思考吧。”单亦明从售后服务开始,寻找突破口。短短8个月,单亦明在寿光地区销售了800多辆电动车,成为轻骑在全国县级城市的销售冠军,当年还获得了一辆皮卡作为奖励。

电动车代理中,他的市场开发能力被一个电动车电池厂家看中,并说服他:“如果你来干,就让你做胶东地区的总代理。”

正觉得县级市场潜力有限,

拳脚难以施展的单亦明便承接下来,并一步步开拓销售网络,如今已是该电池的全省总代理。

### 要做,就做中高端

如今,单亦明又有了新的身份:山东孚锐动力科技有限公司的董事长。直白来讲,就是成了电动汽车的生产者。

说起步入这个行业,单亦明说还得感谢妻子给他提了醒。2010年,他考虑到妻子一直骑电动车上班,风吹日晒,不太方便,便提议给妻子买辆汽车。妻子看了一圈,说想买辆电动汽车,方便又省钱,作为上下班的代步工具再好不过。

单亦明想到,十年间,汽油价格从2000多元一吨涨到了8000多元一吨,涨幅惊人。伴随油价的上涨,资源的短缺,以石油为动力的代步车将会出现新的替代品,电动汽车便是预期内的产品之一。而且经过几年发展,电动汽车各

方面都有了破冰迹象,国家出台了一些规范、标准,消费者关注也多了,他觉得进入电动汽车领域的时机到了。

2011年,他投资3000多万元,在昌乐建了厂房、生产线、检测线等。

进入行业之初,单亦明便决定,要做,就做中高端产品,做老百姓“使得住”的代步车。前期考察中他了解到,一些厂家生产的电动汽车,省内统称低速电动车,一辆两三万元,故障率太高,进而影响了人们的消费信心。电动汽车不是简单的将四个沙发盖个罩子,也不是简单的把油箱和引擎换成电池和马达,而是要有与之相配合的整车控制系统。他认为,要发展,首先要保证质量,要按汽车的标准来设计生产。他与哈飞汽车制造公司签订了合作协议,经过公司专业技术人员研究开发,于去年底下线了第一辆孚丽牌电动汽车。这款电动汽车的车身,按时速百公里以上的标准设计制造的,而电动汽车时速仅有50公里,质量和安全是绝对可靠的。

“我媳妇现在上下班就开着一辆电动汽车。”单亦明笑着说,她就觉得电动汽车使用方便,也不用心疼油费,一公里花6分钱,仅是汽车的十分之一。

### 电动汽车春天来了

单亦明说,如今政府对电动汽车市场的布局和决心是有目共睹的,老百姓对电动汽车也是逐步认可的,质疑的声音少了,支持其发展的多了。现在孚丽电动汽车在潍坊各县市都有了销售代理商,全省各地也在逐步健全销售网点,下一步要面向全国逐步开发,其中乌鲁木齐,西安的代理商已经开业,销

售是逐步走高的。各种迹象都表明电动汽车往好的方向在发展。去年山东生产新能源车近7万辆,也足以证明其发展速度。

对于“电动汽车是中国赶超国际汽车业的契机”的说法,单亦明笑笑说道,不是不可能,作为中国人,都希望这一天能早早到来。去年一年山东出口6700多辆新能源车,外国人觉得电动汽车便宜又环保。中国劳动力成本低,这是竞争优势之一,如果在整车质量和档次上再进行提升,安全性能得到以保障,竞争力会大大增强。

不过他认为,电动汽车还需要政府的引导,以及业内同行的共同努力。从大环境看,目前电动汽车标准和充电设施标准还待完善,电动汽车的配套设施和电池的技术水平还不是很成熟。就老百姓来说,争议主要集中在配置较低,安全保障等方面,随着这些问题的解决,电动汽车将能与传统汽车互为补充,成为人们方便的代步工具。

对未来,单亦明有更多的打算。孚丽新能源汽车生产基地已经在滨海经济开发区落成,占地300亩,生产车间5万平方米已经落成,目前生产设备正在紧锣密鼓设计安装,今年10月份即将投产。他和他的同事们也在不停地开发和研制新产品,他们曾尝试过开发太阳能与蓄电池为动力的汽车,因汽车大小的太阳能板就一万多,但只能提供10%的电能供应,难以实现批量生产;他们还尝试过锂电池电动车,但一块锂电池造价近五万,是铅酸电池的五六倍,也没能实现。不过,他相信,未来更环保、更经济、更实惠的新能源车一定会出现。

中国移动通信  
CHINA MOBILE  
移动信息专家

信号稳定 服务贴心 中国移动 值得信赖

139 138 137 136 135 134 150 151 152 157 158 159 182 183 187 188

# 清爽一夏 移动有礼

大网才有大优惠,移动才是真实惠!

6月15日至7月31日入网潍坊移动即可享受以下优惠:

**活动1:** 新入网潍坊移动三大品牌,预存100元及以上话费,赠送移动夏日清爽套装一份。

**活动2:** 办理20元及以上WLAN包月套餐并预存10个月包月费用,赠送2个月包月费+高档无线网卡一部+移动夏日清爽套装一份。

温馨提醒:

1.图片仅供参考,获赠实物以营业厅发放实物为准;  
2.参与赠机活动的客户不再参与物品赠送。

详情请咨询潍坊移动各营业厅或致电4001139138。