

泰安金泰英伦 4S 店老总访谈:

# 忧自主品牌之忧 乐自主品牌之乐

英伦汽车,是近两年崛起的新品牌。作为吉利精心打造的三个子品牌之一,自2010年正式公布以来,一直受到山东消费者青睐,德州庆云一县更是创下了一年成交逾千台的数据,令业界哗然。而作为目前泰城唯一一家英伦汽车的特许经营商,金泰英伦4S店去年单月最高成交超百台,在自主品牌中名列前茅。

6月12日,本报记者有幸与金泰英伦4S店总经理赵文平先生进行了细致的交流,除了英伦品牌今年计划、刺激汽车消费政策等话题,赵总还向记者表达了对自主品牌殷切期待。



## “吉利”子品牌大调整

**本报记者:**据说前段时间,吉利公司刚对旗下三个子品牌营销策略进行了调整,撤消了三个子品牌事业部,取而代之的是以地域界限划分的三大区事业部,对辖区内的子品牌进行统筹营销。赵总如何看待此次营销构架的大调整?

**赵文平:**确实,此前业界关于吉利营销构架调整的传闻刚刚得到证实。这次调整是因为三四线城市蕴含着强大的购

买力,但是地区间差异太大,以往子品牌全国一盘棋的营销策略已经不能满足各地消费者的个性化需求,所以吉利把原先三个子品牌营销事业部取消,整合成南区、中区与北区营销事业部。区域化、本地化、精细化将成为汽车营销的必然趋势,吉利在这方面是走在了行业的前端。从目前的政策来看,4S店确实比之以往获得更大、更精准的支持。

## 自主品牌注重三四线市场

**本报记者:**三四线城市是今年车市的主战场,您是如何分析泰城今年车市的?

**赵文平:**泰安作为一个三线小城市,随着合资和豪华品牌销售渠道的逐渐下沉,自主品牌所面临的压力比往年更大。从今年前5个月的全国大形势来看,自主品牌在乘用车领域的市场占有率有所降低,泰城的情况也差不多。自主品牌之前的渠道优势正在一点点被侵蚀,需要比以往付出更多努力才能维持市占率。

当然,自主品牌不会坐以待毙。无论是经销商还是厂商都在为对抗合资品牌做着努力:

我们金泰英伦4S店就一直在深耕县域市场,从全国来说,三四线城市是重点;而从泰安来说,县域市场是重点。自主品牌车型在县域市场竞争力还是要高于合资品牌,去年庆云一县销售千辆的例子就是最好的佐证;英伦汽车今年主打的“五龙计划”将大大丰富略显单薄的产品线。

**本报记者:**请赵总介绍一下英伦汽车的五龙计划。

**赵文平:**“五龙计划”中的五款新车分别覆盖从A0级、A级到SUV多个细

分市场。SC5-RV将成为英伦首款搭载“T动力”的轿车;SX7是英伦首款SUV,作为一款质高价廉的城市性能SUV有望树立自主品牌新标杆。

**本报记者:**赵总经营英伦品牌也有近三年时间了,请问有没有想过代理其他一些强势品牌,比如南北大众这样的合资品牌。

**赵文平:**恩,确实有这个打算。2013年吉利沃尔沃成都工厂投产后,我会考虑在泰安做吉利沃尔沃的4S店。

**本报记者:**看得出来,您对吉利品牌有很高的归属感。

**赵文平:**其实单说吉利品牌有些片面,我是对自主品牌充满了信心。我身边的朋友要买车,我都会推荐自主品牌,不图别的,就是因为产品的高性价比和自主品牌务实的态度。

我做英伦品牌的这些年来,像看着自己的孩子一样,看着他从无到有,逐渐壮大。可以说我的心已经于英伦拴在了一起,包括我店的员工都对英伦品牌有很高归属感。金泰4S店的人才流失率在泰城同行业中应该是最底的,虽然都是一些老员工,但是他们在工作中总能迸发出新活力和新动力,这让我非常欣慰。

## 政策补贴“牛市”将来临

**本报记者:**对于即将出台的汽车下乡、以旧换新和汽车节能补贴,您作为业内人士有没有什么消息?

**赵文平:**据我得到的消息,这两个补贴最迟8月份会正式公布。汽车下乡应该还是以1.3L排量以下的微车为主,与上次汽车下乡政策不同的是,这次补贴有可能惠及1.3L排量以下的轿车;节能补贴应该与2010年的政策没有太大出入,以1.6L排量为分水岭,补贴额度在3000左右。不过现在还有个不确定因素是补贴方式,如果补贴以现金方式直接给消费者的话,将比补贴给生产厂家对市场的提振作用要大得多。

**本报记者:**众所周知2009年下半年开始,随着各种补贴政策的相继出台,国内车市有了“大跃进”般的发展,消费者购车、换车的积极性被充分调动起来,厂商、经销商都大为获利。您对即将出台的两项补贴都有那些期待?

**赵文平:**2010年前后的那次销售高潮至今都让我记忆犹新,消费者来买车都和“抢劫”一样。市民买车就和在超市里买东西一样,来看好颜色、款式、配置,

然后就直接到财务交钱。那时候的4S店恨不得库存再大些,厂商恨不得再多几条流水线,奈何厂家的产能根本追不上市场消化的速度。

对于即将出台的两项补贴,我觉得还是要持“谨慎乐观”态度。一方面,此前多项补贴共同发力提前消化了很大一部分消费潜力,所以政策收回后,一直到现在车市都显得后继乏力;另一方面,现在经济形势总体不理想,消费者在购买汽车时显得更加理性,几千元的优惠恐怕不足以再现当年供不应求的景象了。

当然,政策介入后对市场的提振作用肯定是有。现在自主品牌的日子这么难过,政策出台后,加上众自主品牌集体发力,肯定可以一定程度上解自主品牌燃眉之急。

结束了对赵总的采访后,给记者印象最深的当属他的“自主品牌情节”。赵总始终将自己当作汽车自主品牌的一份子,几乎所有问题最后都落在自主品牌上,可以称得上“先自主之忧而忧,后自主之乐而乐”。

**动感巅峰 生而超越**  
睿翼双雄2012款风云上市

**“感恩父亲节,马六有礼了”**  
部分车型8.5折+5000元车险+原厂导航。  
更多惊喜请洽 0538-6910888

**抢购热线: 0538-6910888**

一汽马自达十年感恩,五重动感大礼超越期待!  
即刻订购睿翼、Mazda6、Mazda3,尊享各车型对应礼包:置换礼、信贷礼、保险礼、导航礼、服务礼!(详情请咨询当地经销商)

马自达睿翼,睿翼轿跑车2012款,以极富动感的全新格栅造型及ESS紧急制动信号系统等配备,演绎天赋运动基因与先进操控科技的完美融合,更以无与伦比的动感魅力,加冕运动座驾的巅峰荣耀,超越万众期待,只为你的驾控天性而生。

0.27(欧洲测试值)超低风阻系数 方向盘换挡拨片 ESS紧急制动信号系统

**Mazda6 睿翼**  
魅力·科技



## 车型猜猜看

你能看出图中是哪款车吗?凡回答正确的前五名读者均可获奖品一份,先到先得。

竞猜热线:18653881235(短信、电话均可)

答案和中奖名单将于下周五汽车专刊公布,本期奖品是由泰安金泰英伦4S店提供的高档保温杯。

一汽马自达  
Mazda6 睿翼 | 睿翼 轿跑车 | Mazda3 | Mazda5 | 进口Mazda3 | 进口Mazda5 | 进口Mazda3 CX-7

**泰安高速达汽车销售服务有限公司** 全国免费咨询电话: 4006901187  
泰安高速达4S店销售热线: 0538-6910777 6910888  
新泰直营店: 7776555 售后电话: 7218999 肥城店: 3213967  
地址: 泰安市岱岳区泰东路国际汽车城西首路北