起步抖动,飞度车主投诉多

0538-6982116 维权热线 18653881235

个真正帮您解决问题的热线

自6月1日本报报道《飞度 车主集体维权》后, 起步抖动 不少泰城飞度车主拨诵热线,有 车主咨询飞度起步抖动的产品 批次,部分车主则向工作人员投 诉起了飞度存在的问题。

泰城车主费先生的飞度购 买于 2008年,刚提车的一段时 间里,并没有出现起步抖动、冷

车挂 D 档不走的情况。但是 2010年开始,他的飞度逐渐暴露 出这些问题,而且情况越来越严 重,已经影响到车辆正常行驶。

6月9日,记者赶到费先生 家,并试驾了他的问题飞度。车 子启动后挂入 D 档, 怠速热车 大概 1500 转时,方向盘和门把 手开始明显抖动,松开刹车也

只能在转速降到 700 转时才移 动。据费先生说,"这还是天气 热,情况好一些。最严重的一次 是在去年冬天,我启动车的一 瞬间突然变速箱'咔'的一声 响,然后开始抖动,热车跑10 多分钟以后车辆的抖动和异响 才逐渐消失。"从那次之后,费 先生很长一段时间都没敢再开 这辆飞度。

'后来去找过 4S 店, 他们有 时答复说是变速箱油的问题,有 时说是发动机橡胶减震垫和积 碳问题。为了处理这个毛病,当 初可没少花钱。可是你也看到 了,现在时不时的抖一下,真后

悔买这车。"费先生苦笑着向记 者说到,除了飞度车辆抖动的手 病,4S 店在接待他时的态度也 很让人恼火。"明明是车辆存在 问题,却让我自己掏钱修。据我 了解,我身边开着车的朋友都是 自己掏腰包解决的这个问题,而 且换油或者升级电脑程序,都只 能缓解症状,不能治本。

据记者从飞度车主自发创 建的qq群里了解到,虽然车主 一直要求召回问题车辆,但是没 有得到厂家的正面回应,而且很 少有 4S 店站出来,主动为车主 负责到底。

(本报记者)

新汉兰达强势登场

提升产能应对客户提车

市,在全国300多家销售店同步发售。自即 日起,此前的预定用户可以陆续提车。对于 新增订单用户,广汽丰田将在保障车辆品质 的基础上逐步提升产能,尽最大的努力让更 多的客户尽早提车。

笔者从厂家了解到,为了让消费者早日 提车,广汽丰田在产能上进行了周密的部 署。上市前一个月,广汽丰田的第二生产线 已经切换生产新汉兰达,为销售店的供货做 准备,并在确保品质的前提下逐步提升产 能,保证新汉兰达的供应。同时,在销售和售 后环节,全国的300多家广汽丰田销售店也 在供货、服务、人员的配备上做好了充分的

瑞亿丰田 4S 店销售人员告诉笔者,对 新车的销售充满信心,不担心完不成新车的 销量任务。一方面,新车的变化超过了此前 对改款的预期,新车增加了更多彰显时尚、 尊贵的元素,对年轻一代 SUV 消费者有很 强的吸引力。另一方面,产品力得到较大提 升的情况下,24.88万元起的价格变化不 大,产品性价比更高。

HIGHLANDER

目前,从泰安市场的反映来看,来电及 到店咨询的顾客络绎不绝,消费者的关注主

要集中在车型外观的变化、手机 G-Book 功 能使用、以及提车时间等。广汽丰田瑞亿泰 东路店的负责人还告诉笔者,前来咨询的多 数是增换购的用户,也有相当一部分是首购 用户,尤其不乏年轻的消费者。(阎晓娜)

天籁 0 元开回家 免息"升舱"进行时

国内中高级车硝烟不断,作为东风 日产的旗舰车型新天籁,正逐步成为很 多消费者的梦想之车,大气稳重的外观 设计、宽大舒适的驾乘空间、顺畅强劲 的动力表现,这些特质都被他们所钟 爱。近期,东风日产把消费者的这个梦 想"照进现实",在全国范围内盛大启动 了"座驾升舱,一秒变天籁"活动,让更 多车主轻松圆"中高级轿车梦",实现中 高级轿车车主身份的"晋升"

据介绍,此次天籁的"升舱行动" 期间,凡是有意向购买天籁的任何-位消费者,都可以通过在全国范围内 的东风日产各大专营店以如下方式参 与活动。其中,凡是在2007年3月1 日之后,购买东风日产骐达、轩逸、骊 威等车型的车主,将可享受0首付、0 利率、0月供换购天籁。不仅如此,对 于拥有其他品牌任何车型的车主,以 原车换购天籁,也将享有同等优惠。

另外,选择购买新天籁公爵的客 户,同等享有公爵进入中国四十周年 "尊享秀"活动大礼:5050 金融购车 优惠、CARWINGS 盗抢无忧承诺等 缤纷大礼。

此次"0元"换购天籁的超值优惠 活动,不仅体现出东风日产对新老车 主长期以来信赖与支持的回馈,同时 也面向了其他品牌车型的车主群体, 优惠幅度可见一斑。

如此超值的优惠活动如果还不能 让你怦然心动的话,那么当了解到天籁 的"技术流"和"舒适性"等性能特点后, 相信大家就会完全被天籁所征服了!

(阎晓娜)

睿翼运动随心,绝对不是"样子货"

车主:刘先生 职业:企业高管 购车时间: 2012 年 5 月 购买型号: 2012 款睿翼 2.5L 尊贵版

睿翼是那种可以让你 "一见钟情"的车,但绝对不 是只有一个运动外表的"样 子货"。现在那种看起来运

动,开起来平庸的车太多了, 之前试过好几款车,都不满 意。直到试驾了2012款睿翼, 它的运动底盘果真名不虚 传,而 2.5L 发动机提供了充 足的动力,从它身上找到了 那种梦寐以求的"人车合

开什么样的车,对我来 说是一种自我风格的表达。 那种传统的中高级车对我不 合适,会让我这个人看起来 很沉闷。从骨子里来说,我还 是有一点追求速度和驾驶乐 趣的少年情怀,所以,有时候 我会特意找一些车流少的道 路小小飚一下,那种运动随 心的感觉,让我把工作生活 的压力释放出来。

JOYEAR 景逸 快乐随心演绎

② 风行汽车

配置升级 性能升级 安全升级 舒适升级 *景逸【V│景逸∭* 2012款/5大升级/29项品质提升/激越上市

6月24日举行 "新升级 享节能"

300@+300@ 购车礼包 升级惠享金

工信部油耗任至6.2U/100km,满足最新节能惠民补贴标准 增配制动力辅助系统(BA)紧急剥车制动时剥车距离减少,让安全更有保障 增配配停系统,电动助力转向系统(EPS),提升整车操控性,同时更节能更环保 新增科技三编方向盘、全系数量仪要等,更显时尚与品质 整车总成设计升级优化,让舒适性加倍提升

-2012款景逸新车品鉴会

风行景逸泰安字华4S店 地址:泰安市东岳大街178号 销售热线: 0538-8416266 泰山汽车城店: 18263829593 龙信汽车广场店: 18263829597 <mark>服务教授: 84276</mark>7 新泰店: 18263829590 肥城店: 18263829599 宁阳瑞通店: 6083789

BMW X5 推出特惠计划

纪念"X之旅"连续举办7周年

近日,编辑从泰安广宝 宝马 4S 店获悉:今年适逢宝 马中国成功举办 BMW X ラ 旅大型品牌和产品体验活动 的第七年,为回馈新老 BMW X车型客户对宝马品牌和产 品的支持,表达对于 BMWX 之旅的纪念,泰安广宝宝马 4S 店近日宣布针对 BMW X5 的支持计划:凡 2012年6 月1日至7月31日期间,在 BMW 授权经销商泰安广宝 处购买BMW X5的客户,将 得到100%购置税的补贴支 持。此外,泰安广宝还特推 出:一天一款特价车!参与的 车系有1系、3系、5系GT、 7系、X系。钜惠超乎你的想

作为山东省泰安市独家 BMW 授权经销商,自 2011 年开业以来便以有口皆碑的 服务屡受好评。泰安广宝一 直坚持以客户为导向的服务 理念,不断致力于 BMW 在



客户关怀服务上的创新举 措,始终以BMW的卓越水 准作为衡量标准,不断提升 自身的各项服务水平。公司 泰安广宝在让广大泰城客户 享受 BMW 纯粹驾驶乐趣的 同时,也感受到专业、便捷、 周到和差异化的高品质服

汽车产品的同时,遵循宝马 全球统一的服务质量标准, 继续在宝马"悦常在,驾无 忧"售后服务战略下,真诚地 回馈客户,为BMW之悦增 添更多的魅力!

(阎晓娜)