

银行提存款利率吸存款

# 专家:储蓄搬家要慎重

本报6月19日讯(记者 丛书莹) 近期很多银行纷纷提高存款利率来吸引存款,很多市民也大都货比三家,有的还在考虑存款搬家,但是记者采访发现,存款搬家要慎重,避免损失大于利益。

要储蓄搬家,理财专家表示,应该从现有定期存款的期限来看。如果消费者的定期存款未到期,不要提前支取并转存,除个别情况外,这样做损失的利息会比得到的利息多。以一年期存款为例,经过理财师测算发现,如果存入银行的期限在8天之内,那么提前取出后,再存入到一年期

利率为3.575%的银行,才会多拿利息。

一家银行的工作人员表示,各家银行的利率不尽相同之后,确实有客户会来问,客户发现他们的利率比别家高,会选择在他们家存。但是,原先在别家存过了,现在结掉了到他们家来存,目前还不多见。

对于应不应该将定期存款由低利率银行转存到高利率银行,专业人士建议还是应谨慎考虑。专家表示,如果消费者的定期存款未到期,还是不要提前转存为好。因为银行利率主要调的是定期,如果定

期存款存了一段时间了,就建议不要转,因为这样有个时间差,如果转了,前期的那部分利息就只能按照活期算了。

对于一些想把闲钱转存的市民,专家建议办理约定自动转存。若活期存款预计在几个月内不用,选择定期三个月或六个月比较划算,但需弄清楚存款的银行是否有自动转存业务。

另外可开通网银,自助查账或转账。有多家银行账户的还可通过超级网银相互转账,资金的划转不仅费用更低,也便于管理账户余额,省去跑银行的麻烦。

## 昌乐农商行新昌支行 凝心聚力 加大营销力度

本报讯 近年来,昌乐农村商业银行新昌支行在深入开展创先争优活动的推动下,积极践行“强责任、转作风、提效能”学习教育活动。创新举措,凝心聚力,积极作为,加大营销力度,努力拓展营销业务再上新台阶。

提升柜员服务水平,大力拓展新业务。该支行认真开展规范化服务的十个严禁和规范化服务导入学习的活动,努力践行,提高服务水平,加大通知存款、富民理财及网上银行业务的柜台宣传力度,继续采取以发放宣传彩页的形式,向不同层次的客户推荐不同的业务品种,以营销拓展新客户,留住老客户,实现银客双方“共赢”;以贷引存提高资金归行率。支行要求信贷员工结合当前的实际情况与信贷新

政策,对各个贸易市场法人、联盟业户加大宣传力度,实行存贷比例挂钩的方法,对存款归行率高的客户优先放贷,以利资金回笼,提高客户信任度。同时紧密结合诚信户评定工程建设工作,对“文明信用户”,继续提高存贷比例,增加授信额度及提供利率优惠等政策法规,吸引他们存储的积极性;领导带头,挖掘新储源新客户。该支行领导率先垂范,积极带领员工拓展业务,提高辖域内信用卡发放数量和用卡率,以达到增加存款的目的。并在拓展代收付业务中,及时了解各部门、新建企业资金划拨及各类收费情况,增加了代理业务更好地开展。

李法圣 赵长燕