

坐上土板凳,听掏心窝的话

□黎飞跃 日照市信访局驻莒县中楼镇集后村“第一书记”

选派“第一书记”到村任职是市委的一项重要部署,也是基层组织建设的抓手。怎样履行好“第一书记”的职责,完成组织交给我们的驻村工作任务?通过驻村一个月来的亲身经历,让我对农村工作的复杂性、艰巨性有了深刻的认识,同时也看到了基层群众冷暖疾苦的方方面面,对做好驻村工作也有了新的感悟和体会。

要注意依靠组织 多汇报,少走弯路

驻村以来,各级组织在生活给了我无微不至的关心和照顾,使我感到无比温暖,增强了干好工作的信心。市局领导经常抽出时间听取我的驻村工作汇报,帮我出谋划策,理清工作思路,解决实际难题,使我在一些工作上少走了许多弯路。虽然组织部门要求“第一书记”在驻村期间工作上要与原单位脱钩,但是如果长时间不向原单位汇报工作,取得原单位工作上的支持与帮助,这对做好驻村工作是没有好处的。只有依靠党组织,勤汇报、多沟通,才能不负重托、不辱使命。

要注意团结班子 多在幕后,少到台前

要想履行好“第一书记”职责,空有一腔热情是不够的,农村情况复杂,“第一书记”空降村里后,大多数群众认为是走过场,都持观望态度,感情上不冷不热,工作上不支持不配合、态度上不信任不理解,在这种情况下,一旦把握不好分寸,找不准定位,得不到村干部的认可和支,工作就很容易陷入僵局。

这就需要“第一书记”处理好台前与幕后的关系,必须依靠村

党支部书记,要推心置腹地和村党支部书记谈心,具体工作中,要注意做到依靠不依赖,指导不指挥,不揽权、不争利,多在幕后操作,少当台前英雄。遇事多与村干部特别是村党支部书记沟通,一旦达成一致意见,将村党支部书记推到台前干事,帮助树立威信,打消顾虑,以便更好地开展工作。

当然,面对新形势下繁重的农村工作任务,我们也要牢固树立大局意识、全局观念,正确对待并妥善处理农业、农村工作中的新情况、新问题,跳出村庄看发展,引导群众解放思想、更新观念,积极参与农业结构调整、大力发展富民经济。

要注意扎根基层 多走访,少坐班

“干部脚下有多少泥土,才知道百姓心中有多少期盼”。这句话我在走访群众中有了更加深刻的体会。只有多走访群众,才能加深对群众之间的感情,群众才会和你讲掏心窝子的话。我从市信访局来到集后村,人生地不熟,群众对我这个新来的“第一书记”一开始并不买账,走在路上,群众只和我礼节性地打招呼,有的干脆躲避着我,看得出来,这是群众对我还不信任。

身边的一位朋友告诉我,其实老百姓最朴实,最好打交道,关键是不要把自己当外人,更不能坐在村委大院的办公室里等着群众来找你聊天,要多到群众家中去坐坐。

的确,我们只有经常到群众家中坐炕头、到大田里迈地,实打实地深入基层,才能换来群众的信任和掌声。走访还要做到入乡随俗,在群众面前千万别太爱讲究,有时群众就冲你一屁股做到了带灰尘的小板凳上才会敞

“第一书记”在基层



黎飞跃(左一)与村干部一起帮助困难老党员播种农作物。

开心扉和你说知心话。进村一个多月,我到村干部、党员、群众家中走访了160多户,了解了大量的村情民意,现在群众见了我都热情地和我打招呼,有几次还拉着我的手到他们家去做客。

要注意求真务实 多“造血”,少“输血”

在我驻村之前,一些在基层工作的朋友告诉我,现在农村最缺的就是项目和资金,只要你把这个问题解决了其他问题也就迎刃而解了。当我走进了集后村,了解到群众普遍还不是很富裕,同时又渴望过上好日子的时候,我改变了初衷。毕竟我争取的项目和资金都非常有限,再说这些项目和资金都是水利、道路等公益性资金,对群众致富产生的直接影响较小,不能从根本上解决农村发展问题。

授人以鱼,不如授人以渔,要从根本上解决问题,就要变“输血”为“造血”,将增加农民收入放

到突出位置,千方百计寻找一条适合本村发展的好路子,积极牵线搭桥引导群众发展特色经济。

要注意率先垂范 多做实事,少喊嗓子

“第一书记”每天都生活在群众中间,一举一动、一言一行群众都看得清清楚楚,都会影响到群众对我们的印象和看法。同时,我还肩负着建设一支团结务实好班子的重任,靠什么带出一个好班子?关键是带头人,常言道“喊破嗓子,不如做出样子”。

我驻村后,时刻注意自己的言行举止,严于律己,率先垂范。凡是要求村干部做到的,自己首先必须做到,发挥好“领头雁”作用。只有这样,村干部才会聚到你身边,村里的党员群众才会拥护你,群众才会信服你,干部群众心齐、气顺、劲足,相信驻村工作就一定能够开展地红红火火,组织部门下派“第一书记”的作用才能得到真正的发挥。

日照市经济发展促进会 基层走访调研

本报讯 6月15日上午,日照市经济发展促进会名誉主席、市政协原副主席丁原胜,市人大原副主任牟大勇,市经促会理事会主席、市政协原副主席王和田,市经促会常务副主席兼秘书长郝玉华,日照市经济发展促进会副秘书长季伟在岚山区政府党组成员刘兆新,碑廓镇党委副书记、镇长郑伟等人的陪同下,先后到了昊禾木业、大朱槽一村、岚山港务有限公司木材基地、中兴森工木业进行了走访调研。

据悉,调研活动的目的是充分发挥经促会的组织协调作用,深入企业调研,了解企业实际困难,帮助企业出谋划策找出适合发展的思路。

中央绿城端午活动 传递浓浓节日氛围

本报讯 为答谢新老客户对中央绿城的关爱与支持,6月17日中央绿城“粽情端午,中央绿城第二届业主包粽子大赛”活动在销售现场盛大举行,获得圆满成功。百名业主及客户欢聚一堂,共叙邻里亲情,现场其乐融融。

活动现场有包粽子比赛、歌舞表演、免费粽子品尝等系列活动,同时有精美礼品以及多项奖品发放。

包粽子比赛现场,一位小朋友跳着喊着:“妈妈加油!妈妈加油!”亲切热闹的氛围不断感染着现场的每一位朋友,也拉近了开发商和客户的距离。

铂金购买攻略(一)

铂金,是一种天然生成的白色贵金属。英文全称为:platinum。(简称Pt)

纯净的铂金呈银白色;具金属光泽。铂金的颜色和光泽是自然天成的,历久不变。硬度为4~4.5度。相对密度为21.45。延展性强,可

拉成很细的铂丝,轧成极薄的铂箔;强度和韧性,也都比其它贵金属高得多。1克铂金即使是拉成1.6公里长的细丝,也不会断裂。熔点高达1776℃。导热导电性能好。化学性质极其稳定,不溶于强酸强碱,在空气中不

氧化。铂金不吸水银,并具有独特的催化作用。

铂金是一种比黄金更稀有的金属,每年铂金的开采量只有黄金的5%,80%产自南非,15%产自俄罗斯。

加工铂金比黄金需要更高

的工艺水平。只有技艺熟练的工匠才能制作,铂金的熔点较之黄金更高,因此对工人的技术要求也就更加熟练。

老庙黄金相约“铂金之恋”文化月活动系列讲座

温馨提示

◆活动内容:

- 1、百款2012夏季铂金新品闪耀上市
- 2、铂金饰品全场超低价促销,一次购买2件以上(含2件)每克立减18元。
- 3、买铂金赠黄金:满4999元赠千足金转运珠一件 满9999元赠千足金金条一枚
- 4、铂金换新颜:以旧换新双重优惠大放送
- 5、铂金饰品免费清洗养护(不限品牌)

◆活动时间:2012年6月16日——7月16日

◆活动地点:老庙黄金银楼及各商场老庙专柜



SUNING 苏宁电器

苏宁,用科技创造幸福

活动时间:6.22-6.24

开业盛宴 三店同庆 放价端阳

6月22日新装开业



狂欢6小时 团购夜宴

6.21日16:00--22:00开业提前放价!

1 开闸放价5折起! 最高返券2000元!

2 你购物 我买单!

疯狂6个小时免单 总额达4500元 (详情咨询门店)

3 越早越震撼!

夜宴期间,前200名顾客购物 单件满1600元,加赠电饭煲一个 满3600元,加赠电压力锅一台。

预存充值10倍翻

自6.11-6.20日到苏宁各门店

预存10抵100元 限900元以上商品使用 (3c、特价机、惊爆机及个别型号除外)

预存20抵200元 限1800元以上商品使用

购节能 就趁现在

来苏宁,购节能家电(彩电、空调、冰箱、洗衣机、热水器),在国家政策补贴基础上再享苏宁绿色补贴、品牌工厂补贴,单台最高补贴可达1000元!

满1000元返100-450套购送液晶

购买彩电/冰洗/空调/烟灶热单件: 套购不同品类2件以上,单件满1500元 满1000元返100 满2000元返300 满3000元返450 满9999元送19/26寸液晶 满12999元送32寸液晶 (惊爆机、特价机、明示机、3C除外)



落地扇 开业价 119元 (限量50台)

1P空调 开业价 1599元 (限量50台)

名牌32寸LED 开业价 1599元 (限量10台)

三门冰箱 开业价 1699元 (限量20台)

宏基笔记本 i3-380M/1G独显 2799元 加送100元礼 (限量10台)