

暑期营销秀周末也能报名啦

周六周日全天可报名, 咨询电话 8451234

本报聊城6月20日讯(记者 陈洋洋) 为提高孩子的营销意识, 锻炼孩子的交际能力, 本报暑期营销秀今年继续举办, 面向市区招募200名中小小学生。为进一步方便大家, 本周末也将接受报名。

20日, 市民张先生致电本报给女儿报名, 表示孩子连续两年参加了暑期营销秀活动, 今年还想继续参加。张先生说, 孩子以前在家里比较娇惯, 参加暑期营销秀当小报童后, 每天都用自己挣的钱买饭吃, 还学会仔细数钱和存钱, 也明白了家长工作不容易, 活动结束后还用自己卖报挣的钱给家长买了礼物。“孩子平时上课, 周末能报名吗? 我想带孩子去报社与工作人员见见面。”担心孩子不过关, 家长主动要求带孩子来本报“面试”。

2012年暑期营销秀分两批进行, 每期营销周期为15天, 每期招收小报童100人。参与活动的小选手每人可免费获得30份《齐鲁晚报》(价值15

元)作为启动资金。主办方为每名小选手免费提供T恤衫、太阳帽和雨伞等物品。30份报纸卖完后, 小报童根据自己的能力再批发《齐鲁晚报》销售, 卖报收入归自己所有。

报童营销秀招募小选手以城区中小小学生为主, 采取自愿报名的方

式, 为保证参赛学生的人身安全及信息真实, 报名确认时需携带户口本或复印件, 同时还需确认参加此次活动已征得父母同意。

活动开始前, 本报将聘请市场营销专家对参赛报童进行专业培训。活动结束后, 根据报童卖报数量和其表现评出营销

金、银、铜奖若干名, 给予获奖者丰厚奖金并颁发证书。同时, 还将设立“齐鲁晚报营销明星”若干名。

报童营销秀招募活动已经开始, 符合条件的学生可致电本报报名咨询, 咨询电话: 8451234、8277092; 咨询QQ: 2312250025。



在2011年的暑期营销秀中, 小选手们正在街上卖报。(资料片) 本报记者 李军 摄

敢于坚持就是最棒的

2010年、2011年小报童 梁策

大家好, 我叫梁策, 已连续当了两年小报童。转眼间, 已从五年级小学生变成初一学生, 个子也长高了很多。两年来, 我在参加暑期营销秀的过程中, 也成长了很多。

回想两年的卖报经历, 感慨很多。我觉得, 要当好一名小报童, 首先要学会坚持。在前两年的暑期营销秀活动中, 2010年的比赛是20天, 2011年的比赛是15天, 这几乎是我暑假最重要的组成部分。我了解到, 几乎每个当小报童的同学都是抱着锻炼自己意志力的目的来参加比赛的。

在两年的比赛中, 我看到了很多小报童的坚持。在每一个天蒙蒙亮的早晨, 大家早起排队领报纸, 一坚持就是半个月; 在每个天热的中午, 总有勇敢的小报童卖不完报纸不肯放弃, 有的卖完最后一份报纸才肯休息; 在每一次突降大雨的时候, 还有小报童在雨中卖报……这些画面, 每每想起来, 我就觉得特别感动。

是的, 能坚持的人是最棒

的。还记得在长跑比赛的赛场上受伤, 仍然坚持跑到终点的运动员吗? 他们是多么值得人尊敬。2012年小报童的比赛时间是15天, 其实比赛并没有要求每天必须卖完多少份报纸, 这是一个展现自己能力的平台, 只要大家加油和坚持, 就是勇敢的和最棒的, 当我们长大了回想这一段经历的时候, 我们可以很自豪地说, 我坚持过, 我努力过, 我没有遗憾。

我们最重要的就是坚持, 三天打鱼两天晒网是懦弱的表现, 也是对自己不负责任的表现。2012年暑期营销秀的小伙伴们, 如果有一天, 你真的很累很累, 也千万不要放弃, 哪怕每天只卖出一份报纸, 你能坚持下来, 就是在这个队伍中没有掉队的勇敢“战士”。



编辑: 张跃峰 组版: 杨思华

金鼎商厦 金鼎购物中心年中狂欢购物节欢舞全城 巅峰回馈 —2012端午节百大金鼎特别企划—

钜惠年中庆 第3季

粽香端午 6月22日-24日

200送110 并按200的倍数多买多赠(穿着类使用), 凭当日单张小票

金鼎商厦皮鞋重装在即 全场劲爆 **4.8折**; 金鼎购物中心中厅男装特卖会 **99-299元**

刷建行龙卡送好礼—6.22-24日, 在金鼎两店刷卡满 **188-3000元**以上 送便携式餐具小套装、魔幻厨具六件套。(详见店内海报, 金鼎购物中心总服务台领取)

金鼎两店购物满 **200元**送北京航天军事励志特训营 **200元代金券**。

百大金鼎激情狂欢夜暨X-RAY街舞俱乐部7周年盛典演出—“秀”透水城不夜天。6.23、24晚7:30震撼登场。

金享端午—金鼎亲情手镯节 1、黄金铂金手镯让利 **10-50元/克**, 银手镯让利 **10元/克**, 玉手镯买 **1000送1000**, 2、钻石满 **1000送200**; 3、购名表送精美礼品! 端午亲情送: 珠宝金尊会员免费领取粽子, 购手镯饰品免费领取粽子

热烈祝贺金鼎黄金珠宝商场荣获中国黄金投资理财第一家荣誉称号。投资金、银条大型特卖会全城启动——惠卖水城。

漾彩端午—日化满200送30/50 特价套装一口价; 全场同享满赠好礼; 玉兰油1、会员来就赠, 买再赠; 2、前10名顾客送惊喜好礼; 3、满额赠好礼; 4、680元立减100现金; 欧珀莱1、嘉年华会员双倍积分; 2、指定套装8.5折; 3、600+99赠指定产品(价值180或190元)

金鼎商厦超市全面升级 粽情粽意

1、粽情有礼: 三全750g: 17.8元/袋; 思念500g买一袋送思念400g汤圆; 买两袋送大年500g粽子; 科迪500g9.9元/袋; 2、好粽配料价更优: 优质江米3.3元/斤, 大红枣32元/斤, 优质红小豆4.3元/斤, 金丝蜜枣5.5元/斤; 3、生鲜特惠: 蔬菜、瓜果、水产特惠, 鸡蛋特惠3.79元/斤; 后腿肉11.5元/斤, 五花肉8.9元/斤, 通排14.6元/斤。

浓情端午玩转金鼎

金鼎购物中心五楼府南河豆捞肉类半价, 啤酒1元/瓶; 金鼎国际健身中心年卡8折; 金鼎商厦6楼淘气堡一张票赠5枚游戏币, 馋馋嘴美食买3送1, 甜蜜蜜小火锅原价80元现价40元; 福口居粽子特价满10元送1个。

百货大楼董事长许振清、总经理乔本然偕全体员工祝您端午节快乐!