

通过交管所长买车跑出租 营运手续却迟迟没能办下来

后来又自办出租客运公司,所属交通局表示并未认可此事

本报聊城6月21日讯(记者 刘铭) 由于莘县樱桃园交管所长承诺给办手续,莘县古城镇、樱桃园镇有10人通过他买了新车准备跑出租。后来,营运手续却迟迟没办下来,该所长又提出变更行车手续,导致车主不满。莘县交通局表示并未认可此事,有工作人员称“交通局正准备处理他。”

据家住莘县古城镇的田玉华介绍,2011年9月份,他和同乡王效义以及樱桃园镇的一些人,总共10人,通过莘县交通局樱桃园交管所长霍恩涛,每人购买了一辆出租车。“当时,霍恩涛承诺让这些出租车挂靠聊城汽运八公司,临时在樱桃园范围内经营,如果不挣钱的话,3个月后可以去县城经营,霍恩涛会具体操办。”

令人不解的是,田玉华和其他9人一样,买下车后并没有拿到营运手续。“我们找霍恩涛索要营运手续时,才知

道一直没给办理,在拖了半年后,才有了新的消息。”田玉华说,今年3月份,霍恩涛给他们打电话,让变更行车证。

王效义告诉记者,当时霍恩涛说他本人成立了一个公司,取名为莘县达通出租客运有限公司,注册地为樱桃园,把行车手续从聊城汽运八公司转到这个新成立的公司,如果不变更手续,将不给办理营运证。之后,双方曾多次交涉,至今仍有营运手续没有办理。

据了解,目前已经有4部车变更了手续,并已经开始营运,3部车以买入时的价格,外加赔偿给车主3万元,于6月初由霍恩涛收回。另有1部车因经济纠纷一直没有处理,田玉华和王效义的两部车至今也没有处理。

“不是我们不想变更手续,毕竟霍恩涛成立的客运公司是私人的,万一哪天破产了,我们该怎么办?”田玉华说,现在他们两人不想变更手续,要么按汽

运八公司办理营运手续,要么退车,赔偿损失。

田玉华介绍,购买的轿车都在10万元左右,他还是贷款买的,现在有车了没法经营,一分钱也挣不到不说还要还贷,家里几乎都揭不开锅了。“我们多次去樱桃园交管所找人,但一直见不到人。”

6月21日下午,记者联系上莘县交通局运管科雷姓负责人。该负责人表示,关于这个出租车的事情他已经了解了,也在和当事人进行协调,这件事情属于樱桃园交管所霍恩涛的个人行为,交通局并没有认可,这种行为是违规的。“交通局正准备处理他。”

记者试图联系霍恩涛,但多次拨打其电话均无人接听。从买车的2011年9月份承诺办理手续,到今年3月份提出变更手续,这之间到底发生了什么尚不清楚。



田玉华买车后顺利拿到了行车证,但营运手续却迟迟没办下来。 本报记者 刘铭 摄

200多亩玉米出苗率仅五成

村民怀疑买到假种子,要求赔偿损失

本报聊城6月21日讯(记者 焦守广) 东昌府区北杨集镇秦庄村村民一周前买了“农华101”玉米种,全村种了200多亩,出苗率仅五成左右。村民怀疑买到了假种子,要求生产商赔偿损失。

21日上午10点,记者来到秦庄村,在几位村民的带领下,来到村东边的地里。麦茬下面稀稀疏疏地冒出几排小绿苗,村民告诉记者,这就是玉米苗。部分地段隔三四十厘米才看到一棵玉米苗,高度也只有三四厘米。

“你看,这块本应出5棵苗的,现在才俩。”村民刘先生用手比量着说。在北

边一块地里,记者发现,这里的玉米苗长势良好,在黄色的麦茬中间,能明显看到一排排绿色,并且玉米苗之间间隔很近。和村里其它玉米地相比,区别明显。

“原来一直买他的,去年种得不错,平均出苗率能到90%,所以今年又去买了。”刘先生告诉记者,一周前麦收结束后,他就开始忙着播种玉米。村里一个姓杨的经销玉米种子“农华101”,55元一袋。“因为都在一个村里,买谁的也是买,所以就买了他的。”

刘先生说,经过了播种、浇水、打药,费了好大一番功夫,就等出苗了,却

迟迟不见往外冒。以前四五天就会全部冒出,现在时间长的都下种八九天了,到现在也没动静。“出苗率高的也就70%多点,低的还不到50%,这样很影响收成。”

记者采访中了解到,秦庄大部分村民都买的“农华101”玉米种,种植面积达200余亩。村民秦女士说,正常的玉米种再差也不会这样,肯定有人将假种子或去年没卖出去的种子掺到里面,重新包装往外卖。因此,村民要求生产商赔偿损失。“我家的玉米地也就出了70%的苗,剩下30%的损失他们要承担。”秦女士说。

市公安局通报经济犯罪“破案会战”情况

仨月立案侦办 503起经济案

本报聊城6月21日讯(记者 刘铭 通讯员 王金梅 付延涛) 21日上午,聊城市公安局举行新闻发布会,通报打击经济犯罪“破案会战”情况。截至6月20日,仅3个多月时间,全市公安机关立案侦办各类经济犯罪案件503起,涉案金额2.49亿元。

聊城市公安局经侦支队支队长郑强介绍,自今年3月份部署开展严厉打击经济犯罪“破案会战”行动以来,全市各级公安机关对各类严重危害国家经济安全的大要案件和群众反

映强烈的各类案值较小的案件发起猛烈攻势,相继侦破了一大批社会影响大、关系民生的经济犯罪案件,各项办案指标成倍增长,实现了打击经济犯罪破案效能的新突破。截至6月20日,仅3个多月时间,全市公安机关立案侦办各类经济犯罪案件503起,涉案金额2.49亿元,破案290起,追缴赃款赃物1371.78万元,打击处理225人。立案数、破案数、打击处理数分别为2011年全年的243%、248%、119%。“破案会战”绩效考核成绩位居全省第四位。

生产商>>有些还在出苗,不发芽的比例不是很高

根据村民提供的“农华101”玉米种袋子显示的信息,生产商为北京金色农华种业科技有限公司。袋子上还印着国审、京审、蒙认等品种审定编号,质量指标一栏写着:纯度不低于97%,芽率不低于

92%。

北京金色农华种业科技有限公司一技术员称,发芽率不高主要是村民没有播进种子,并且播得比较深,影响了正常出芽。“有些还在出苗,不发芽的比例不是很高。”

记者拨通了该公司山东区域的技术服务电话,工作人员表示,已经知道此事,领导去北京开销售总结大会,大约下周回来,等回来之后会处理此事。“种子是经国家质量认证的,本身不可能有问题。”

延伸调查>>周边还有不少村种了该玉米种

记者走访了解到,除了秦庄村,周围的梁庄、辛庄、东顾庄、崔庄等村的大批村民在种了“农华101”之后,也都出现玉米苗出芽率低的情况。“受害面积具体咱说不上来,光我们村就200多亩,总体面积肯定少不了。”秦庄村一村民说。

“一般是一亩正好用一袋种子,怕长不出苗,我家8亩地用了10袋。”梁庄村村民梁先生说,他种了这么多年地,还从没遇到过这种情况。浇过水后,他每天都到地头察看,长不出苗来,急得不得了。“买了你生产的种子,出

了事不负责可不行。”辛庄一村民表示,农民就靠这几亩地为生。“杨某说给我们种子,让我们重新补种。可还是那些种子,种下去还不是一样。再浇了药也打了,水也浇了,补种必须重新打药,这都得花钱。”

本报记者 焦守广

经济、体面 菱智1.6L 领跑小排量商务车市场

对于中国的中高端商务人士而言,MPV是他们经常会选购的车型。大气的外观、舒适的驾乘体验和在设计上的种种优势,都让MPV成为国内市场上当之无愧的“中高端商务车型”。但是由于MPV普遍排量较大,价位也多在十几万元以上,同样要面子的个体商户、私营业主,以及基层政府和事业单位购车者,往往由于经济性的考虑,放弃购买MPV车型。自从国内首款经济排量的MPV

车型——菱智1.6L上市后,基层公商务车消费者,便纷纷弃用微客、轻客,一举成为MPV的主人。上市半年以后,已经有数万轻客、微客车主,将现有用车升级换成了菱智1.6L,并对这款既经济又体面全能商务车型交口称赞。

原本使用长安金牛星的车主张先生在换购菱智1.6L后,就这样表示:“老司机都知道,油耗的大小是和排量直接相关的,过去想买MPV,一是买不起,价格都超过了

预算,二是就算咬咬牙买了,后期的油费支出也会成为负担。我一直看好外观体面大方的菱智车,现在它又率先推出了小排量,价位还和高端微客差不多,当然会毫不犹豫的选它了。”

一位业内人士在菱智1.6L试销期间就曾指出:菱智1.6L作为首款小排量商务车,相对微客、轻客等车型有着先天的优势,加上极具吸引力的售价,未来的热销是毋庸置疑的。

这位业内人士的分析获得了市场的验证,继在MPV市场4月份创下高达5589台的销量业绩后,菱智1.6L近期销售更加火爆,不少业内人士预测它的月销量会很快突破6000台。菱智1.6L成为小排量商务车市场当之无愧的领跑者。

凭借独特的市场地位,菱智1.6L赢得了巨大市场空间,目前正在开展的主题为“全能商务,黄金升级”的升级置换活动,再一次提

升了菱智1.6L的市场人气。该活动主要内容包括:凡是原拥有或曾经拥有一辆微客或轻客的车主,购买菱智1.6L新车,即可获赠价值3000元的大礼包1份,同时享受专业的二手车置换评估服务。

独立分析师刘峰表示:MPV车型在中国市场上一直不温不火,主要原因是缺乏能启动基层市场的经济车型,实际上基层市场对MPV的刚性需求是巨大的,菱智1.6L的热销就证明了这一点。