

寻找上半年最赚钱投资品种

股票、基金、黄金、银行理财一个都不能少

A股投资

最牛个股大涨189.09%

上半年A股差强人意,截至6月21日收盘,上证综指上半年上涨4.02%;而深证成指,要明显给力一些,上涨了10.26%。

截至6月21日收盘,两市近七成个股上涨。据记者统计,1387只个股,在所有在交易个股的58%,半年涨幅超过了3.05%,跑赢半年定期存款。

在券商创新的大氛围之下,国海证券一马当先,至目前的上半年涨幅为189.09%;其次,金改概念股浙江东日上涨186.68%,游资爆炒的“豆奶”变“白酒”的维维股份上涨150%,稀土永磁概念龙头包钢稀土上涨137.23%，“摘星脱帽”的零七股份上涨128.57%。

建议:今年上半年,虽然股指涨了,牛股辈出,但个股表现分化严重,不少个股甚至跌到了比去年年底更低的位置。同时,A股市场震荡加剧,捂股的赚钱方法没有波段操作合适。业内分析人士预计,下半年,A股市场料将

继续震荡,抓住结构性机会,高抛低吸为上策。

基金投资

股基冠军上涨超20%

基金公司上半年的成绩单也即将揭晓。目前来看,主动偏股型基金还是交出了一份让基金稍感欣慰的成绩单,近96%取得正收益,平均收益率跑赢A股大盘。

统计数据显示,截至6月21日,今年以来,436只主动偏股型基金的平均收益率约为6.3%,而同期上证综指的涨幅为4.02%;其中297只普通股票型基金今年以来的净值平均收益率约为6.6%,139只偏股混合型基金的平均收益率约为5.7%。

景顺长城核心竞争力和富国天瑞强势的收益率均在20%以上,前者拿下今年上半年的偏股型基金冠军应该没有太大悬念。

其他基金类型,债基、货基依然保持着稳健的一贯表现。

建议:海通证券认为,在结构性机会较多和业绩主导的震荡攀升市场行情中,下半年应优选选股能力突出的

转眼之间,2012年就将走完上半程。相对于市场变幻的种种“精彩”,投资者更关心自己的“腰包”最终鼓了还是瘪了?下半年更适合投资哪类产品?为此,今日,本刊特别总结了各种投资理财产品的上半年收益,并展望了下半年策略,希望为投资者提供一些借鉴。



基金经理管理的中高仓位基金。注重不同风格的基金搭配,来适应政策红利催生的

板块轮动。还可立足中盘蓝筹,偏成长和偏周期风格搭配选择指数型基金。

黄金理财

追涨被套低吸可赚钱

今年初,国际金价以1570美元/盎司开盘,两个月的时间里一路涨至1789.82美元/盎司,累计涨幅逾14%,市场一度弥漫乐观气氛。随后行情便急转直下,截至6月22日,国际金价又跌回1562美元/盎司,行情颇为纠结。

悉数上半年以来国际金价几根让人难以忘怀的大阳线和阴线,全是跟美联储的消息面因素紧密关联。1月25日的大阳线,日内向上振幅达65美元,原因是美联储决定延长0.25%的超低利率政策;2月29日的大阴线是因美联储主席伯南克暗示近期不会推出新的货币刺激措施,金价如雪崩一般暴跌;6月21日,国际金价大跌约3%,创下自5月底以来的最低收盘价,只因美联储发布的货币政策声明削弱了QE3推出希望。

建议:美联储日前宣布将扭曲操作延长至今年年底,QE3短期有望,金价仍会有几番波折,建议实物金及纸黄金投资者采取定期、定量的投资策略,避开金价短期波动风险。

银行理财

最高到期收益27%

进入负利率时代后,银行理财产品成为越来越多投资者的稳健投资方式。截至6月初,银行理财产品发行数量已达到了10841款,与2011年同期相比增幅为22.46%。

上半年银行理财产品的表现究竟如何?普益财富的相关分析师告诉记者,今年到期的产品中,收益最高的是渣打银行的代客境外理财QDSN11060I,是触发条件提前终止的,实际到期收益率达到27%。从实际到期收益率来看,基本上都是结构性产品收益高。

“虽然结构性产品收益最高,但是并不建议普通投资者投资,结构性产品需要对国内外投资市场比较了解的客户,同时设计相对复杂的。”某股份制银行理财分析师告诉记者。

建议:银行理财师表示,目前整个大的市场环境不乐观。作为个人投资者来说,目前应该选择中长期投资产品。

(和讯)

平阴县农村信用社企业文化建设丰富多彩

为加强大学生员工管理,激发大学生员工工作热情,充分发挥其思想活跃、新事物接受能力强的优势。平阴县农村信用社本着“搭建平台、激发热情、合理采纳、长期培养”的原则,以“引领大学生员工进步,促进大学生员工学习,增长大学生员工才干,激励大学生员工奉献”为目的,发动全县信用社青年员工建立了农村信用社大学生论坛。

搭建平台,为大学生员工开办“思想展览馆”。为鼓励大学生员工活跃思想,对农村信用社发展多提合理化建议,平阴县农村信用社广泛搭建思想展示平台,由在岗大学生员工自愿参加自主成立大学生员工论坛筹备委员会,在不定期举办论坛的基础上,通过开通大学生员工论坛邮箱,召开大学生员工座谈会、举办读书心得交流会等多种形式鼓励大学生员工积极

建言献策,畅通大学生员工和管理层的沟通渠道。

激发热情,调动大学生员工主人翁积极性。为激发大学生员工参与的积极性,论坛筹备小组不定期组织观看励志电影或专家讲座,丰富大学生员工精神生活。并根据论坛筹备委员会提议适时举办书法、羽毛球、乒乓球、篮球、足球、歌咏比赛等文体娱乐活动,并对活动中表现突出的大学生员工给予适当奖励。

合理采纳,强化论坛成果实践应用。在成立大学生论坛筹备委员会的同时,该县农村信用社高度重视,成立了由理事长任组长的领导小组,具体负责论坛筹备工作中的协调、指导工作,对论坛提出的重要观点、创新思路和工作建议进行认真梳理,并提交领导小组研究讨论,对合理建议充分吸纳,有效推动了大学生论坛的健康发展。

(陈昊)



长清区农村信用社 人性化服务

为客户排忧解难

近日,长清区农村信用社崮山信用社从工作实际出发,秉承“人性化服务”理念,在合法合规的前提下,安排专人上门为身患重病瘫痪在床的客户办理密码挂失业务,充分体现了该信用社“贴心服务、温情服务”的服务内涵,受到了客户的广泛赞扬。

(张丽)

59分钟理赔款到账

平安车险引领理赔 驶入极速时代

近日,深圳车主周先生享受到了平安车险59分钟理赔到账的“极速”服务。

“太快了,我还没到家,钱就到账了!”当车主周先生表示,从车行出来没多久,就收到一个2800元的到账信息,一时没反应过来是什么钱,后来翻看短信发现与车辆定损金额一致,给定损员打电话才知道是保险公司的赔款。

据查勘员印勇介绍,车主报案时间为早上10点16分,赔款到账时间为11点15分。意味着,在此起理赔案件中,平安车险从查勘定损、立案、结案、支付录入到账到账总共共用时59分钟,创造了车险理赔的新记录。

业内专家指出,闪电般

地完成理赔,与平安独有的创新内驱力及领先的移动展业平台(MIT)密不可分,也体现出了平安车险强大的专业实力。近年来平安在车险理赔领域屡树标杆,从09年首个提出车险理赔服务承诺到今年的“快易赔”服务升级,它的一举一动已成了保险行业和客户关注的焦点和风向标。

平安车险表示,在客户感受高品质服务的背后,是公司十年磨一剑,组建了数百人的专家团队,投入大量的资源,开展上百个改革项目,攻克了许多世界技术难关。未来将继续充分利用强大的平台优势,持续提升服务品质,改善的服务理念,让理赔服务变得更简单、更快捷。(彭馨)

章丘市农信社信贷及时雨 为“三夏”生产保驾护航

入夏以来,章丘市农村信用社把支持“三夏”生产作为落实全省第十次党代会精神的重要举措提上工作日程,努力做到信贷资金早安排、早准备、早投放,为“三夏”生产播撒信贷“及时雨”。截至目前,该联社已向428户农户授信3200万元,有效缓解了当地农户“三夏”生产的资金需求。

该市农村信用社专门制定了支持“三夏”生产工作方案,积极动员辖内客户经理深入“三夏”生产一线,调查了解农户资金需求情况,准确把握需求动向,并开辟了支持“三夏”生产绿色通道,及时将支农资金送到农户手中。在信贷投放上,该市农村信用社突出“两个优先”,即优先发放种植业生产和购机购置贷款,对种植业生产、购销、加工、

运输等产业户进行优先支持;优先发放特色农业项目和土地流种粮大户贷款。积极与当地党委政府沟通,了解特色农业项目和种粮大户资金需求状况,切实为其提供资金支持。

同时,该市农村信用社努力落实“三个保障”。一是保障资金充裕,满足农户“三夏”生产资金需求,为农户夏粮增产增收打下资金基础。二是保障结算渠道畅通。合理调配资金头寸,充分发挥网点遍布城乡的优势,积极采取有效措施,为夏粮生产、销售提供方便、快捷、高效服务。三是保障网点及时满岗。严肃工作纪律,各营业网点坚持点名制度,并适当延长营业时间,及时把各类惠农补贴资金发放到农户手中,保证不误农时,不误农事。

(张立峰)

光大银行:为小微企业成长“加速度”

记者从光大银行了解到,为解决小微企业的融资困境,该行从“快”出发,推出了快贷产品服务,以帮助小微企业更好地成长。针对不同客户的需求,光大银行开发了不同产品:链式快贷产品、房抵快贷产品、POS快贷产品等。

与大中企业相比,小微企业一直处于弱势。小微企业难得到银行信贷的眷顾。而由于贷款数量不大,小微企业也不被银行所重视,融资中服务的热忱度难以与大企业相媲美。而除了难贷到资金外,融资流程繁琐更是让小

微企业头疼。此外,申请资料不够也拖长的小微企业贷款程序的时间。调查显示,仅有30%的受访小微企业表示能够提供全套基础申请材料。

光大银行快贷产品的推出,为广大中小企业提供了便捷。首先是流程的简化。链式快贷产品单笔贷款现场审批,即审批周期实现T+0。POS快贷产品可以通过支付交易数据和客户的资产数据,来进行系统预审批,提高审批效率。房抵快贷产品可以用抵押登记回执放款,达到T+3的高效放款周期。

其次是材料的简化。链式快贷产品的项目准入可以用原有的准入材料,并将调查、审查和审批三表合一。而且,三种快贷产品除收入证明外,只需要提供简单的“1表+2证”——贷款申请表,身份证明和用途资料证明。

此外,快贷的利率、周期、金额、还款方式也具有较强吸引力,如链式快贷产品利率最低为8.2%,周期3年,满足了客户实际资金需求。房抵快贷的贷款金额最高达1000万,而且还款方式灵活多样。

除了这三种产品外,光

大银行快贷产品支持还延伸至房屋承租商户的租金贷款。根据客户现金管理工具的使用,光大银行将于近期开发网上快贷、订单单融资等电商渠道产品。

光大银行相关负责人说,快贷产品让小微企业找到了更适合自身企业特性的融资方式。流程、周期、审核、材料各个方面的简化,极大地提高了企业的融资效率,解决了融资难困扰,为企业的发展与成长提供了“加速度”。

Bank 中国光大银行 共享阳光·创新生活