



夜市,“草根”的掘金地

夏季的烧烤摊总是食客满满。
本报记者 孙国祥 摄

本报记者 丛书莹

夏季,夜市开始热闹起来,不少市民将逛夜市作为消暑的一种方式,逛得人多了,卖东西的也就多了,不少人也靠着夜市致了富,也因为这样,很多“草根”将夜市作为掘金的宝地,陆续加入进来。夜市生意真那么赚钱?一晚上到底能赚多少钱?专做夜市烧烤生意的徐杰告诉记者,只要做出特色,而且能吃苦,日赚千元是很有可能的。

做夜市生意 白天也闲不着

日赚千元虽不难,但却是一个辛苦活。做夜市生意,白天也不能闲着,白天需要进货,把材料准备好。做了5年夜市烧烤生意的徐杰给记者描述了他们一天的生活,记者算了一下,他们一天睡觉不足5个小时。

徐杰说,做夜市生意不容易,赚得都是辛苦钱,每天下午五点开张,便开始烧烤,客人源源不断,晚上会一直营业到凌晨2点,等没有客人了,他们把摊子收拾完回到家,再洗洗刷刷,忙到凌晨3点钟才能睡觉,躺下不能睡得太死,定好闹钟,睡两个多小时就得起床,去菜市场进肉和菜。

徐杰说,不早起的话,去菜市场晚了就没有新鲜的肉了,他们把肉买回来,放到冰箱里冷冻,这时大概八点钟的样子,他们可以挤点时间稍微睡一会儿,10点钟便开始准备工作,例如切肉、切菜,下午的时间大都是将切好的肉串串,四点多开始摆桌子,点火等待顾客到来,下午5点钟夜市烧烤就又开张了。

记者了解到,天气热的时候,他们一晚上可以卖4000多元,平常的时候每天能卖3000多元,当然遇到下雨天,如果是下午5点到8点左右下雨,生意就不是很好,一天只能卖上1000元。如果下一整夜,那就没有生意了。

徐杰说,夏季是烧烤的旺季,按每天平均卖3000元算,除去租房、原材料等费用,日赚千元不是问题。他们做夜市烧烤生意,大都在春夏秋三个季节,到了冬季,他们就可以在家休息,或是做其他买卖,徐杰说,一般冬季都是在家休息,因为平时这



▲ ▼ 夜市上的商品琳琅满目,但是却实实在在地给消费者提供了方便和实惠。
本报记者 孙国祥 摄

样连轴转,身体吃不消。

哪怕没有顾客 也不关门休息

虽然做夜市生意白天也不闲着,而且遇到下雨天可能还要赔钱,但是在春秋夏三季的夜晚,他们从不关门休息。徐杰说,做夜市生意不像其他生意,如果一天不做生意,很多顾客就会想你是不是不做了,连着好几天不会再来,这样就会丧失很多顾客。

徐杰告诉记者,因为之前听说过很多做夜市生意失败的例子,他们大多是没能坚持住,“三天打鱼两天晒网,那样是做不出成绩的,最后只能将货物或是原材料压手里,赔的更多。”徐杰说,有了前例,哪怕下雨,他们也是像往常一样,早起去菜市场买菜,然后切肉、串串。徐杰说,夜市生意会做到凌晨2点,所以提前做好准备,等雨停的时候,就会有顾客来吃。

当然也会出现那种等了一夜,雨还在下的情况,没有顾客,虽然有些小失落,但是也丝毫不影响第二天的干劲。

徐杰说,有一天,下午五点钟,他们照常开张,但是到了7点钟的时候,突然下起了雨,一些顾客都到摊位上坐下了,一看下雨便准备走。徐杰告诉顾客说,没事,你们可以去别处避避雨,等到雨停了再过来也行,他们这里一直营业到凌晨2点,不关门。



等到8点钟的时候,雨便停了,那些去躲雨的顾客又回来了,很多顾客说,想吃烧烤偏遇上下雨,心情不好,要不是老板说下雨不歇业,他们就回家了,老板一说,他们就想等雨停了还能吃,所以等待的时间也不觉得漫长。

有特色 生意才会好

徐杰的烧烤生意做得不错,招揽了很多顾客。徐杰说,做夜市烧烤生意的人很多,竞争激烈,要想留住顾客,就得注重特色和口味。

记者了解到,因为他是淄博人,所以他的烧烤摊引入了淄博

烤肉的方法。他说淄博烤肉的特色是不添加任何添加剂,都是冷鲜肉,不像有的烧烤添加香精等工业化学品。淄博烤肉中比较火的是带皮五花肉,带皮烤的香而不腻,而且他们家还有搭配的酱料和专门卷带皮五花肉的小饼。

而且酱料也有讲究,用花生、芝麻、玉米、大豆、味精、盐、孜然调在一起,压成小颗粒,一起圈在饼里,口味很独特。

之前他们对位置的顾虑。

市民王先生说,他在夏季经常光顾烧烤夜市,生意做出特色,才能吸引顾客,特别是小吃生意更要注重口味。

记者观察了他们的摊位,几乎每个桌上都点了他们家的特色产品,而且顾客都说好吃。

做生意 有苦有感动

做了5年的夜市生意,徐杰说,做生意会遇到形形色色的人,特别是晚上,忙碌了一天的顾客选择在夜市吃烧烤、喝点酒,聊天放松,少不了有一些顾客在喝醉后闹事的情况,还有的顾客砍价非常厉害,例如一位顾客消费了330,非要给300元,如果不便宜点,就会发生口角争执。徐杰说这是常有的事,他们也会好好和顾客沟通。

徐杰说,一开始的时候不懂得和顾客沟通,在发生顾客闹事的时候,处理不当,反而影响了其他顾客吃饭的心情,生意受到了影响,现在做生意时间长了,他们和顾客沟通完,便能息事宁人,对生意影响也不大。

“当然,文明顾客还是占大部分,夜市虽然繁华嘈杂,但是也不乏有感动的一幕。”徐杰给记者讲述了他做夜市生意5年来印象深刻的一件事,他说,这件事让他心里热乎乎的,至今还不能忘记。

徐杰说,去年的某一天,他的烧烤摊上坐满了顾客,突然,所有的顾客都围到了一个桌子附近,他还以为发生了打架事件,赶快跑过去,一看,原来是一位顾客在吃烧烤的时候,高血压突然犯了,晕倒在地,原本还在举杯畅饮的顾客看到后,都围过来帮忙。

顾客一顿忙乱,有的将晕倒的顾客扶起来,有的跑去药店买药,还有很多抢着打120的,在120来到后,有的顾客还帮忙招呼着,跟着车去了医院。买药回来的顾客,发现人已经送医院,也没有抱怨白花了钱,相反还一直询问病人的病情。而且,那些跟着去医院的顾客,在病人病情稳定后,还不忘回来付钱。

徐杰说,他觉得顾客的素质在逐年提高,夜市给顾客提供了休闲娱乐的空间,大家在这里放松自己,夜市也给潍坊的夜晚带来了生气。