

# “丙酮泄露”致两人“中毒”

## 200余人参与危化品事故救援演练

本报6月28日讯(通讯员 李珊 马云玲 首席记者 聂金刚) 6月27日,河口区消防大队在山东常青树化工有限公司举行了突发安全事故应急救援综合演练。山东省应急办、东营市应急办、河口区政府、河口区安监局、河口区应急办、河口区公安局等职能部门、全区危化品企业安全负责人等200余人参与了事故演练。

演练假设山东常青树化工有限公司运输丙酮的罐车在卸料时发生阀门爆裂事故,抢修未能成功,引发大量丙酮泄露,并有两人中毒,现场随时有爆炸危险,且事故现场距其它储罐较近,威胁整个罐区车间安全。

事故发生后,企业启动应急救援预案开展救援,关闭总阀门,在水枪的掩护下救援人员着防火服进入现场实施堵漏,各抢险小组到达现场按照企业预案进行施救。同时企业员工迅速拨打“119”火警电话,请求支援。

8分钟后,河口中队按照危险化学品泄露处置程序展开战斗。在现场指挥部的统一指挥下,划定警戒范围,第一时间组织抢险攻坚组人员进行搜救,采取冷却防爆、控制险情、适时关阀等措施,组织战斗全面展开。在检查堵漏过程中,现场安全员发



“丙酮泄露”后,参战人员进行险情控制。 本报通讯员 提供

现装置颤抖并发出啸叫声,及时向现场作战指挥部报告。总指挥立即发出撤退的命令,全体参战人员撤离至安全区域。

危险解除后,总指挥命令参战人员进行总攻,经过大约十五分钟的战斗,险情被成功排除,最后实施堵漏、洗消。整个演练圆满完成。

## 济南名师预约 进入“高温期”

短短几日,全省各地打进天材教育六大金牌校区的电话,已经从具体咨询开始趋向预约报名,多数家长声称,等孩子期末考试完成就带孩子去实际校区看看,了解一下学习氛围、师资配备等一系列具体问题,帮助孩子做一个合适的选择。

据了解,针对此次暑期夏令营活动,天材教育推出2012暑期嘉年华方案。此次嘉年华总共分为三个并列套餐:

套餐一:针对小学生,特邀省市一线在职名师结合小学生学习特点量身打造暑期衔接精品学习课程。奥数讲解,作文高分点拨,倾情打造精彩户外拓展活动,给小学

生一个充满挑战,成长机会的暑假。

套餐二:针对中学生,结合学生特点贴身打造个性化暑期衔接精品学习课程。暑期夏令营,赏夏日风情,品夏日清凉,更有多条旅游路线自由选择。天材名师公益大讲堂,暑期倾情开讲。

套餐三:针对毕业生,2013年中高考应试能力测试,抢定全年精品计划。专门推出暑期名校游,百年名校寻访,见证名校风采,感受历史文化底蕴,浓郁的大学氛围和旖旎的名校风光。

学的最好,玩的最嗨,花的最少,就选济南天材一对一。

(张敬涛)

# 重疾保障,如何选择才超值

### 重疾保障,无人能避免的话题

作为一个理财专家,经常和业内的同仁一起讨论理财的建议和想法,大家思路各不相同,对于如何获得收益各有自己的心得,但唯一的共识就是不管投资什么也不如投资自己的身体,即先保障,后理财,这才是公认的理智之选。

拿起手中的Iphone手机,自然而然的就想起了苹果公司的创始人史蒂夫·乔布斯,作为世界市值最高企业的领导者,坐拥数十亿美元资产,用自己的发明创造改变世界的企业家,却无法用他拥有的一切改变自己的命运,在56岁就因胰腺癌早早的离开了人世。为之惋惜的同时,作为一个工薪阶层,更加深了对健康和自己所拥有的保障的思考。

据卫生部公布的数据显示,人一生罹患重大疾病的概率高达72%,而且从近30年的数据走势来看,全球恶性肿瘤等疾病的发病率以年均3%-5%的速度递增,而且随着食品安全,生活节奏加快,压力增大等问题,多种重大疾病呈现年轻化和发病率高等特点。如何规划自己的重疾保障,成为了无人能够避免的话

题。

### 选择保险,用20秒完成20年

对于保障的方式选择,保险优势突出。

30岁的A先生作为月收入5000元的工薪阶层,除了房贷,育儿,正常生活等开销,平均每月存800元,大概20年后能累积20万,假如这二十年间,A先生罹患重疾或遭遇其他变故,则不仅存款可能将耗尽,后续的收入可能也无法保证,家庭将陷入困境。

同样30岁同样收入的B先生,选择了一份20年交费的带有重疾保障功能的保险组合。他使用了平安人寿行业领先的MIT技术,在电子投保书自核通过并刷卡交费后,保单即可实时承保。从收费到保单生效不到20秒,B先生就轻松拥有了20万的身故保障和20万的重大疾病保障(需遵循保单条款要求),而其每月只需交纳不到700元的保险费。拥有重疾保障的每一天,B先生都可以更加从容,即使遭遇保单约定的重疾,其自身可以得到良好的治疗,其家庭也可以享受正常的生活。

以上20秒和20年的对比,您将

如何选择呢?保障是保险最基础也是相比其他金融产品最突出的功能,用较少的投入换来较高的保障。而且现代保险产品通过对各个流程的优化,短时投保即可获得重疾保障,完成了以前20年才能实现的重疾金累积。

### 投入少,保障高,保额有助抗通胀

对于如何购买重疾保险,客户最集中的问题就是选择多少保额和多少交费的才合适。

交费的多少要根据选择的保额来确定,而保额则要能负担预期的治疗费用。现在医疗费用高几乎成了大家公认的结论,很多病并非无法治疗,而是病人无法负担高额的医疗费。即使不用一一列明各种重大疾病对应的花销,大家也可以想象到几万到几十万不等的费用,所以有人总结说道,富人和穷人的差别就在一场大病。

根据保险公司的客户样本数据统计,南部较发达的城市居民被保人人均重疾保额不足7万,而其他地区的人均重疾保额更是低于4万,相比于伴随着通货膨胀逐年上涨的医疗费用,居民的人均保额明显不足,

而且即使现在选择了充足的保额,若干年后,还够用吗。

那到底有没有保障高,投入相对较少,保额还能增长的重疾保障呢?

中国平安集团旗下平安人寿主打的重疾保障产品——常青树健康保障计划,新推出“重疾保额会长大”的功能,即客户在主险分红选择交清增额的情况下,保单红利可以同时增加主险和附加重疾险的保额,实现了保额可以随着红利分配累积增长的功能。

这一功能给客户带来的好处显而易见。首先,通过每年的保单分红即可获得重疾保额的提升,有助于抵御医疗费用上涨的风险,让客户在选择了此款产品后可以安心的享受生活;其次,选择交清增额的客户,即使保额有增加,客户也不需再体检,有效地避免了因体检拒保的风险;最后,选择交清增额的保单仍然可以参与分红,获得更多收益。

常青树健康保障计划包含主险鑫盛12,附加险鑫盛重疾和豁免重疾07,不仅对重大疾病有比较全面的保障,更包含了身故保障和人性化的豁免功能,如主险和重疾保额

有差额,重疾赔付后,投保人可以免交剩余各期的期交保费。除此以外,客户还可以根据需求附加涵盖意外伤害,意外医疗,意外伤残等多种功能的附加险,享受中国平安为您打造的贴心人身保障。

### 选择实力公司和优质服务

保险公司好,其产品才能好。不论是产品形态还是后期服务,实力较强的保险公司都会相比更有优势。

中国平安是国内知名的综合金融集团,是《福布斯》和《财富》双500强企业,旗下平安人寿一直是国内寿险行业的领军企业,通过所属47家分公司,近50万代理人为数百万客户提供最优质的服务。并推出了“主动为您寻找赔付的理由”,“资料齐全,三天赔付”等领先行业的服务举措。中国平安持续创新,用现代化平台实现客户服务的最佳体验,通过先进的E化行销能够让客户做到足不出户即可享受多种服务,成为蝉联“中国最受尊敬”和“最具责任感”的企业。

(重要提示:常青树计划主险为分红保险,其红利分配是不确定的)