

今日运河 运河车市



二三线城市车市如何破局

“向二三线市场进军”！近几年来，这句话屡屡被各大汽车企业提及，一旦车市增速放缓或是回落时，更被不断拿来佐证中国汽车市场仍具备巨大潜力。

然而，今年前5个月的乘用车销量数据显示，全国各区域市场中销量增速排名末四位的均是被视为二三线市场的区域，被视为车市新增长点的二三线市场增长疲软……

本刊 综合

背景

二三线市场被寄予厚望

二三线市场即三四线城市于汽车企业的意义无须赘述，在汽车消费趋于饱和、竞争白热化的一线市场之外，仍呈现出“蓝海”特质的二三线市场被寄予厚望，有人断言“得二三线市场者得天下”。随着未来消费市场的发展，越来越多的三线城市份额将不断提升，未来汽车市场发展的重心将向二三线市场转移。

数据显示，各大车企年初制订了较高的产销目标，部分厂家几年前投产的新工厂项目也开始释放了产能。为了达成产销目标，消化过剩的产能，在一线市场的增速已回归常态的背景之下，各大车企早已网络渠道下沉，“狩猎”争抢二三线市场。2011年狭义乘用车经销商总数超过21000家，与2010年相比增长13%，超过同期销量增长率，其中，三四线城市网点增长速度显著高于一二线城市，2011年，四线城市网点总量首次超过一线城市。

不只是自主品牌、合资品牌，甚至豪华品牌都加入到了二三线开疆辟土大潮之中，以宝马为例，今年其要增加30%的经销商，主

要发展二三线市场；2015年，奥迪经销商数量达到500家，新增经销商也将主要集中在二三线市场。

现状

渠道下沉未必带来销量增长

渠道密布一定能带来销量的增长吗？答案并不是肯定的。

现实情况是，赢得二三线市场并非易事，业内分析师认为：“虽然车市增长的动力来源于二三线市场，但对于整个宏观经济低迷的敏感度，二三线市场远远高于一线城市。”

三四线城市车市的基本共性，市区消费集中，主要为大型的超市或者商业中心；二线服饰、化妆品、日用品品牌店较多；县级二级网点分散，通常距离市区4S店较远。此外，三四线城市消费者特点差异较大，消费者对产品卖点及总部提供之传播内容认可度不一。

二三线市场上，消费者的产品喜好和价格喜好均迥异于一线市场，追求外观气派，内部空间宽敞，价格方面除了售价要低之外，使用成本也要低等。因此经销商要有的放矢，不要单纯依赖于降价，而要由卖车机器向现代化服务企业过渡，“从生产企业的附庸到塑造服务品牌，建百年老店”。

资讯

炫酷个性 F0展都市新风采

比亚迪F0自上市以来就在全国各个城市持续热销，其炫酷时尚的身影已成为都市街道上一道靓丽的风景。定位时尚、精品、高端的F0颠覆了微轿“低端代步车”形象，总销量已超过36万辆，被誉为“微车王者”，深得年轻的都市时尚消费人群喜爱。比亚迪汽车济宁鸿基伟业4S店新推出的2012款比亚迪F0在延续辨识度极高的欧式设计风格、吸纳欧系最潮流设计因子、汇聚国际经典元素的同时，进行了整体的全新升级，更加时尚、极富炫酷色彩。新款F0全系车增加后发光Logo，车尾尾部比亚迪Logo采用发光技术，夜晚将会点亮。

除了配置、外形上的炫酷升级，2012款比亚迪F0在品质、服务上也精益求精。在产品品质全面提升的基础上，2012年比亚迪推出了“4年或10万公里”超长质保政策，标志着品质建设新的里程碑。该项服务覆盖了比亚迪旗下所有燃油车型和新能源车型，内容非常实在，以2012款F0为例，车身99.9%的零部件都可享受到“4年或10万公里”的超长质保，其中不少易损件的质保期是行业主流质保期的两倍。这项服务项目的实施，让消费者更省钱、更实惠，同时也给消费者的用车生活带来了更有力的保障。

(张效良)

传祺GS5赏车会 再掀城市SUV风尚潮

如果你想体验一款具有欧系风尚外观、驾乘舒适大空间、以及高性价比的城市SUV。

秉承欧洲“光影雕塑”设计理念，广汽传祺济宁祺祥店新推出的传祺GS5在世界“设计之都”意大利都灵精心打造，将欧系SUV的力感、动感与当下主流的美感融为一体，将国际级车企风范彰显无遗。

综合性能突出“大块头”有“大智慧”传祺GS5不仅外观内饰抢眼，空间超越同级，更具有操控、配置、安全、价格等多方面的优势，全面彰显着“大块头”的“大智慧”。传祺GS5采用前双叉臂+后多连杆组合悬架系统，路感更清晰，转向更精准及过弯侧倾

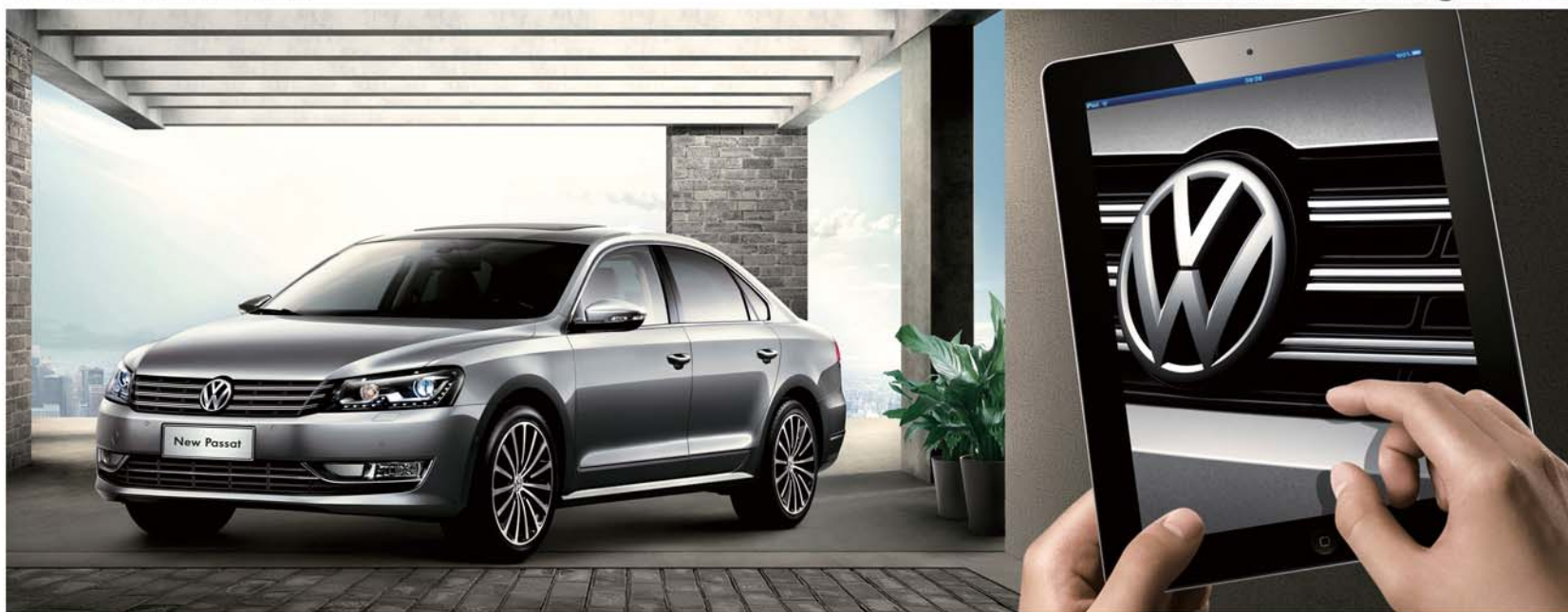
更小，驾驶更沉稳扎实，舒适自如。

至于消费者最关心的安全性能，传祺GS5更是格外用心。它采用GAC碰撞吸能技术，乘员舱95%采用高强度钢，也是同级别中唯一配置博世第九代ESP系统、180°双画面广角倒车影像系统、TPMS直接式胎压监测系统、全方位保驾护航驾乘者享受舒适驾乘乐趣。据悉，传祺GS5虽上市不久，但传祺GS5的订单已经排到8月。为回馈消费者一直以来的支持和厚爱，传祺GS5此次推出“传祺GS5赏车会”活动，将真正的实惠送到消费者手中。感兴趣的消费者不妨踊跃到店赏鉴、购车。

(张效良)

上海大众汽车
SHANGHAI VOLKSWAGEN

www.svw-volkswagen.com



C-NCAP
五星安全认证
全新帕萨特荣获中国C-NCAP碰撞测试五星安全认证
C-NCAP碰撞测试车型为SVW71800U

全新帕萨特2.0TSI至尊限量版

济宁地区限量赠送 全车保险 机会有限 欲购从速

NEW PASSAT 全新帕萨特

— 唯不凡之势 定世界之局 —

上海大众汽车客户服务热线:400-820-1111 官方网站:www.svw-volkswagen.com

山东方圆

销售热线: 0537-2987266

地址: 市中区金宇路40号(金宇店)

济宁润诚

销售热线: 0537-2082366

地址: 高新区崇文大道凯赛大桥东100米路南(崇文店)

销售热线: 0537-2987222

地址: 高新区327国道88号润华汽车广场

销售热线: 0537-7618222

地址: 梁山镇工业园顺达汽车广场内(梁山直营店)

济宁交运

销售热线: 0537-2567788

地址: 市中区车站西路18号交运汽车城

邹城润诚

销售热线: 0537-5831888

地址: 邹城市北外环国宏大道6369号润华汽车园

