



# 库存逼近极限 七月购车正当时

今年上半年,整个国内车市面临的最大的问题是“销量微增长”,而摆在泰城经销商面前最严峻的问题则是“库存暴涨”——泰东路上不少4S店已经被库存车堵得严严实实,泰东路汽车城也成了名符其实的“汽车城”。很多经销商迫于库存压力和销量任务,已经开始运作起各种营销手段,准备在淡季寻求突破。

## 库存逼近警戒线 降价一触即发

“现在店内的库存是200辆左右,相当于差不多两个月的销量,已经接近3个月销量的警戒线,店里销售部门面临的压力非常大。”泰东路一家4S店销售经理向记者说到,由于汽车产品保养方面的特殊要求,一般出厂3个月之内销售出去,所以3个月库存是4S店库存的极限。“一旦超过3个月,库存车就可能出现电路老化等质量问题,这批车就只能被当做积压车降价销售,而且售出之前还要对车进行一次全面检修和保养,占用的资金和人力太严重。”

其实每年夏天,汽车行业都会迎来一段时间的销售淡季,这段时间也是4S店库存的最高峰。记者在泰东路汽车城走访发现,大部分4S店的库存情况都不乐观,甚至有些4S店已经被库存车围了个严严实实,由于近期不时有雨,经过几次雨水冲刷后,露天停放的库存车上都蒙了一层浮灰。

“之所以有这么大的库存量,主要是为完成厂家要求‘时间过半、任务过半’,接下来最大的问题就是加大优惠、消化库存了。”当记者问起几家4S店销售人员现在购买哪款车最划算,得到的答案惊人的相似:“全系所有车型都划算。”



## 降价促销开路 营销方式多种多样

价格一直是左右消费者购买与否的一个重要原因,所以经销商在销售淡季和库存暴涨双重压力下,最先想到的就是降价走量,降声一片中已经有车型给出了8.5折的超低折扣。

同时,在降价越来越难收到奇效的背景下,很多4S店想到了特色营销。据广通奥迪4S店市场部经理陈辉介绍,除了价格和金融政策,

还推出了免工时费清洗空调服务,并且即将举办首届广通奥迪少儿围棋挑战赛,届时围棋国手曹大元将亲临现场与小棋手们对弈。

东风日产嘉信4S店也从7月初开始推出了延保业务,客户在购车时可以享受一年或者两年延保,选择延保的客户还将获赠保险代金券。同时,4S店营业时间也比以往有了延长。

## 多重利好即将介入 购车需抓住机会

虽然现在车市逐渐进入淡季,但是如果消费者一直持币观望,可能会错过最佳出手时间。

此前一直热议的小排量汽车补贴和汽车下乡等鼓励汽车消费的政策预计将于近期重新入市,对汽车市场将起到巨大提振作用;有消息指出,油价继此前连续两次下调后,可能于7月11日迎来今年第三次下调,用车成本的一路走低也将鼓励很

大一部分消费者购车;7月将有东风日产新轩逸、北京现代朗动、上海大众新朗逸等多款新车上市,目前老款车的价格已经接近底线。

同时有业内人士分析,4S店库存车不可能一直维持在高位,一旦库存被消化至正常水平,经销商很可能会陆续收回优惠政策。7月或许将是抄底购车的最佳实际,要买车,得趁早了。

(本报记者)

Audi Top Service  
奥迪卓·悦服务



保持清晰视线? 您的爱车同样需要  
奥迪夏季服务活动, 贴心呵护让您畅爽前行

### Audi Top Service 奥迪卓·悦服务

炎炎夏日开启清凉探索,为了让您的爱车时刻保持清晰视野,2012年7月7日-7月29日,奥迪夏季服务活动如约启动,届时您将尊享雨刮系统和全车电脑免费检测服务,同时还将获赠《夏季服务关爱手册》,预约客户亦有好礼相赠。在此恭迎莅临各大众奥迪特许经营商处,让清凉之行更添无忧之乐。

www.audi.cn



一汽-大众

一汽-大众汽车有限公司 中国·长春

一汽-大众汽车有限公司 中国·长春

泰安广通汽车销售服务有限公司  
泰安市东部新区泰前大街东首

服务电话: 0538-8545555 8545655  
销售电话: 0538-8545766 8545788