

"卖的不是报纸,是快乐!

营销专家向小报童传授卖报技巧

洋洋) 10 日上午 9:00,营销专家齐 慧良给参加活动的小报童们讲解卖报 技巧,她说,卖报最大意义不是在比赛 中获奖、赚钱,而是"收获快乐"。

"意志和品质最重要,快乐也最重 要!"在培训中,齐慧良告诉小报童,卖 报纸应该说是锻炼体魄、锻炼意志、培 养能力的最好形式之一,希望小报童 们在卖报中保持快乐和积极向上的心

在培训中,齐慧良介绍了卖报制 胜的技巧。首先,小选手们要选好时 间、地点。新闻讲求时效性,所以大家 要早起,太晚了就很少有人感兴趣了。 选择卖报的地点也要有技巧,人流量

本报聊城7月10日讯(记者 陈 越大的地方报纸越好卖。但往年比赛 这些最新鲜的事,比较容易引起读 中有不少小报童会扎堆去五星百货附 近的闹市区。如果小选手认真观察生 活,如果发现某快餐店吃早饭的人很 多,而且根本没有小报童过去卖报,就 要抓紧下手"抢生意"了。

另外,学会交流也是营销小选手 们的重要"法宝"。"嘴甜、勤快 还要机灵。"她强调小选手要自信 "嘴甜、勤快 从容,不要怕和陌生人说话,要撕 掉害羞的面具,锻炼自己的口才和 能力。除了多向父母、报摊的老板 等学习,还要多跟顾客交流。 让别人知道你卖的是什么, 吆喝也 很重要!"她建议小报童,拿到报 纸要先看一遍, 卖报的时候就吆喝

"有营销就有挫折,一定要坚持下 去。"她说,报童这个词语看似平凡,体 现出的却是坚韧不拔、不屈不挠的企 业家精神。"齐慧良说,小报童们要 不怕困难挫折, 自律性强。卖报期 间,遇到被拒绝和天气热等困难和挑 战, 要坚定信心, 不能三天打鱼两天 晒网, 也不要总是给自己找退缩的借 "咱们卖的不是报纸,卖的是快 乐"。她说,希望小报童们享受着卖 报带来的快乐与成就,不断挑战自己 的每日卖报极限,经过15天的锻 炼,交更多的朋友,收获更多成长与 感动。



营销专家传授售报经验。 本报记者

东昌府区妇幼保健院专家蒋妍:

"天气炎热,小报童要注意防暑"

本报聊城 7 月 10 日讯(记者 陈 洋洋) 东昌府区妇幼保健院专家蒋 妍给小报童和家长们讲解了夏季防 暑和儿童常见病等知识。

蒋妍说, 卖报正值盛夏, 小报 童们不要过分贪凉, 也不要贪吃冷 "尤其是不要卖完报回家把空 调度数开得很低,以免吹出空调 病,空调温度最好是26℃。"她 建议小报童们多吃西瓜、黄瓜、

桃、苦瓜、番茄等瓜果。"最好的 解暑饮品是白开水和绿豆汤。"她 说,夏季儿童最常见的疾病是腹 泻,家长可为小报童准备好绿豆汤 解暑,不要乱喝各种碳酸饮料、乱 吃雪糕

另外, 夏季是细菌滋生的季 小报童在大街上接触外界较 多,回家一定要记得搞好清洁,回 家先洗手,多洗澡。"家长要注意 提醒孩子回家先洗手, 当成第一件 要事来抓。"她说,很多小孩子到 了街上到处乱碰,很容易沾染脏东 西,这些如果不及时洗手会随着一 起吃进肚子里,造成腹泻或者其他

另外, 小报童们平时多喝水、 多睡觉、多锻炼,就不怕生病了。 不过一旦发现生病了,一定要及时 就医,不能乱用药。

东昌府区交警大队吴慧:

要卖报,更要注意交通安全

本报聊城7月10日讯 (记者 陈洋洋) "安全快乐 卖报才是头等大事,一定要 遵守交通规则。"10日上午 东昌府区交警大队宣传科吴 慧给小报童做了卖报交诵安 全的讲座,报童们学到不少

"千万不要在车流多的 十字路口卖报,马路中间等 红灯的车更不能靠近。"吴 慧说, 小报童一般会选择人 流量大的闹市卖报,这无可 厚非,但是一定要注意安

全,有的小报童为了多卖-份报纸,不顾车辆拐弯,这 十分危险。吴慧建议,过路 口前先看好红绿灯, 卖报时 不要跑得太急,一定要看好 有没有车子,自己骑车时不 要并排拉手、不要在路上嬉

"卖报中遇到问题,可以 叔、交警阿姨,寻求帮助。"她 说,城区交通岗亭的交警们 都十分热心,小报童们有需 要帮助的可以找他们帮忙。



交警正给孩子讲解交通规则。本报记者 邹俊美

者的兴趣。

●培训花絮●

小报童独自来参加培训

"我都这么大了,哪还 能让父母陪着来啊!"10日 上午,报童营销秀培训现 场,不少小报童拒绝父母一 同前来,独自一人来参加培

一小男孩进入记者的视野, 他独自一人推着自行车,与 其他有家长陪同的小报童 比起来显得有些形单影只。 这名小报童名叫李正浩,是 文轩中学初一的一名学生。 本来其父母打算陪同他一 起来,但被他拒绝了。"我都

在小报童培训现场外,

这么大了,不是小孩,能独 自行动了,不用父母陪着。' 李正浩说:"今天我一早就 起来了,由于第一次到这里 不知道具体的位置,我问了 好几个人才找到。"进入培 训现场后,记者发现李正浩 拿起手机给家人打了个电 话报了声平安。

在报童营销秀现场,记 者发现不用父母陪同来参 加培训的孩子还真不少。他 们或者独自一人,或者和小 伙伴结伴而来。

本报见习记者 孟凡萧

向家长保证坚持到最后

"孩子还算不错,来之 前她也向我保证,能坚持到 最后。"在培训现场,杨先生 带着女儿早早便赶了过来。 他告诉记者,女儿性格内 向,平时不喜欢和人接触, 这次鼓励孩子参加报童营 销秀,也是为了锻炼她。

"有时甚至不敢自己在 屋里睡觉。"杨先生告诉记 者,女儿今年9岁,在兴华 路小学上三年级,平时胆儿 小,在家里还好,在学校基 本不怎么和同学交流。他们 做家长的很着急,想尽各种 办法锻炼女儿,"前段时间

看了咱报社举办的报童营 销秀,卖报就要和别人交 流,是很好的锻炼机会,于 是想让她过来试试。"杨先

"开始我还担心,后来 和她说了这事儿后,做了一 番思想工作,她自己也同意 了。"杨先生说,女儿为了不 让他们担心,说自己能坚 持,还给他们写下了保证 书,表示一定要坚持到最 后。他希望女儿能通过此次 卖报活动,变得开朗活泼起

本报记者 焦守广

"我是年龄最小的一个"

"孩子报名时没有照 片。"在上午发放衣物的时 候,队伍一旁有个格外瘦小 的孩子在委屈地流泪,任凭 母亲"好言相劝"也不肯离 开队伍半步,生怕没了自己 的衣服。

工作人员了解到,他叫 虞佳衡,是今年报童营销秀 中年龄最小的一个, 只有 7岁半,就读于东关小学 一年级、由于报名时没有

及时交上照片, 所以还没 有领到证件和衣服,看见 其他小朋友都在领衣服, 自己只能在一旁干巴巴地 掉眼泪。

看到这种情形,站在一 旁的母亲无计可施,记者则 赶忙给他发了衣物,虞佳衡 迫不及待地换上,这才止住 眼泪,听话地站到一旁,等 待补发证件。

本报见习记者 张超

小报童现场向"老报童"取经

10 日上午, 在暑期营 销秀的培训会上, 小报童 们利用中场休息时间互相 介绍,并向去年的"老报 童"取经,为即将到来的 暑期营销秀做准备。

"要积极、微笑和真 "李远同微笑着传授 卖报经验。她虽然只有10 岁,但已经是齐鲁晚报的 "老报童"了。去年的小 报童卖报活动中, 她平均 每天能卖50份。她说, 暑期卖报活动锻炼了自 己, 让她明白了钱是一分

一分赚的, 更要学会与陌 生人交流,提高交际能

培训会中场休息时 间,孩子们互相介绍,与 旁边的小朋友交流听课的 体会,一起制定明天的卖 报策略, 还积极主动的找 老报童取经。

"明天邮局见!"尽 管是刚认识, 赵德昊和韩 明哲已经交上了朋友, 他 们约定明天一起卖报,组 成一个营销小团体。

本报见习记者 郭庆文

邮局工作人员现场教报童合报

先学会"进货",才能节省时间快速出门卖报

本报聊城7月10日讯 (记者 陈洋洋) 10 日上 午,聊城市邮局零售分局局 长翟继峰和主任李昌盛为 小报童现场讲解了领报和 合报的注意事项。

"报童们每年从邮局抱 着报纸走出门去,每一天我 们都看到孩子们的勇敢和 成长。"翟继峰说,暑期营销 秀连续举办三年,看到孩子

们年年变化,也看到的孩子 们有的连续三年参加,个子 长高了,说话大方了,做事 干练了,觉得很欣慰。 "早上领报要先排队,按

排队顺序交钱和领报纸。"他 说,小报童们需要先了解"进 货"的过程,并提前想办法减 少"进货"占用的时间,最快 的时间领报,最快的时间走 到大街上卖报。另外,在邮局

领报过程中,如果遇到不解 的问题,可以找邮局工作人 员咨询。另外,如果有的小报 童每天交钱"讲货"觉得很不 方便,可以预交定金,每天从 所交定金里扣除当天费用, 这样就可以不用每天拿现金 等待"结账"了。

"卖报的第一步是学会 合报纸,就是把报纸的多个 板块合成一份。"李昌盛说,

从往年的经验来看,不少小 朋友现场领到报纸就抱着 出去卖报了,到了大街上才 发现,都不是整份的报纸, 卖报很不方便。他说,报纸 有头版、要闻、娱乐等多个 板块,小报童领到各个板块 后,要仔细核对数目是否正 确,然后按照预定的数目将 各个板块按顺序合在一起, 最后全部夹在头版里。



邮局工作人员正在讲解如何合报纸。本报记者