

# “营销秀见证我的快乐成长”

## 营销小能手们记录下自己的成长故事



“暑”你快乐营销秀已经进行了两天,但是本报已经收到了许多家长和营销小能手们的投稿,记录下了孩子们在营销时的精彩瞬间,也记录着孩子们每天的成长历程。如果你也是营销小能手,就赶紧和爸爸妈妈一起投稿至《齐鲁晚报》,来见证自己的成长吧。

投稿邮箱:qiluxiaojizhe@163.com

### 挑战自我之超乎你的想象

营销秀的活动已经进行两天了,收获还算不错的,总共卖了30元,共计60份。但我明白,真正的收获还是心里的收获。通过这次的实践活动,我明白了许多的道理,也正确地认识到了社会的真实容貌。

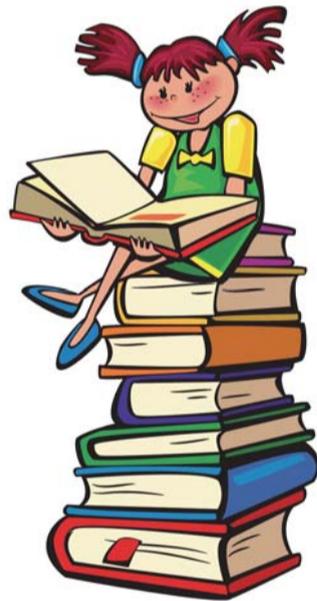
这两天来,我一直给自己加高要求,从一开始的20份到现在的40份,一直在双倍的增加,没想到在今天领报的时候,爸爸竟然提早预订了明天的报纸,竟然是80份,我的心里不禁充满了焦虑:我真的能卖完这80份吗?我真的能成功吗?

这时,爸爸的话却给了我很大的鼓励,爸爸说:你知道2080法则吗?我摇了摇头,爸爸见我摇头便语重心长地给我讲了起来:2080法则就是你在向100位客户推销你的报纸时,有80个人必定会拒绝你,但剩下的20个人肯定会接受你的推销,并买下你手中的那份报纸,懂了么?我肯定地点了点头,心里想:这是残忍但又是必然的现象,所以不用焦虑的,相信自己是最棒的,保持乐观的心态去对待你面前的任何困难。

我还记得我们语文老师曾经说过,遇到困难时,只要把它分成一个个小困难,再把这一个个小的

困难解决,就解决了一个大困难。比起那些大困难我这个小困难又算什么呢?我一定要坚强、勇敢地向我的每一位客户推销我的报纸!想到这里,偶滴心里立马变得十分“强大”,并坚信我明天的80份报纸一定会卖出去,而且我还要增加份数,挑战自我!

营销小能手:刘亚宁



己。”没想到,周围好几个叔叔阿姨都买了我的报纸。后来我又去了银座商场,只要从车上走下来的叔叔或阿姨我都问了,功夫不负有心人,25份报纸一会儿就卖完了。

真的很感谢这些叔叔阿姨的支持,在妈妈的鼓励下我又多订了10份,10日是开心的一天,相信以后的每一天都是。

我在慢慢地进步,不过我还是有点不敢主动上前问人,但我学会了寻找“目标”,我在心里暗暗地说:“加油!软文!”

营销小能手:张钦文

### 我一定会继续加油!

10日,是我参加营销秀活动的第二天,天有点下雨,我和妈妈决定到室内去试一下。我们到了好宜家商场,但还没开门,不过门口却站了很多叔叔和阿姨。我鼓起勇气跑过去:“叔叔,买份《齐鲁晚报》吧,五毛钱一份。”叔叔看着我笑着说:“好吧,小朋友你为什么卖报纸呢?”我一紧张,不知道说什么好了:“恩,恩,老师让我卖的。”把周围的叔叔阿姨都逗乐了。

不过,我跟叔叔争取了时间,我仔细思考了一下告诉叔叔:“我们是在参加社会实践活动,锻炼自



## 东营市晨阳学校 组织学生进行暑期社会实践

本报7月10日讯(记者李沙娜 实习生 赵世奥) 10日上午,东营市晨阳学校开始了为期5天的暑期社会实践活动。

据了解,活动分为“科技先锋”高新技术社会参观调研、“快乐成长”新农村体验、“青春使命”学雷锋志愿服务三个主题。一位刚刚参观完经济开发区广汽吉利汽车生产线的学生告诉记者:“通过实践活动,我终于知道汽车是怎么造出来的了!原来东

营也能生产汽车。” 据刘校长介绍,假期里中小学生学习时间较多,家长由于上班的原因对孩子们的监管不足,很多学生在假期沉迷于电脑游戏,浪费了宝贵的时光。晨阳学校开展暑期社会实践活动,可以充分调动学生假期的学习兴趣,用“第二课堂”的形式让学生们充分利用暑假时间,同时也避免了家长暑期监管不足而导致学生的游戏沉迷。

### 暑期进行时:济南一线在职名师抢定中

随着期末考试的结果,暑期生活正式拉开了帷幕。前期广大中小学生家长咨询的暑期辅导课程、夏令营等各种为充实孩子暑期生活做的前期准备也开始进入落实阶段。近日来自各地的家长纷纷来到济南天材教育六大校区为孩子提前预定省实验、山师附中等济南知名一线在职名师。

一线在职名师点拨学科重点,暑期成绩翻一番。“用真诚和热情接待每一个来自外地中小学生的电话,用优质的服务让每一个学生家长放心满意,这是我们最起码的工作准则。”天材教育校区金牌咨询师说。据了解,针对此次暑期夏令营活动,天材教育资深教研组做了深入的调研,才最终推出2012暑期嘉年华方案。此次嘉年华总共分为三个并列套餐:

套餐一:针对小学生,特

邀省市一线在职名师结合小学生学习特点量身打造暑期衔接精品学习课程。奥数讲解,作文高分点拨,倾情打造精彩户外拓展活动,给小学生一个充满挑战,成长机会的暑假。

套餐二:针对中学生,结合学生特点量身打造个性化暑期衔接精品学习课程。暑期夏令营,赏夏日风情,品夏日清凉,更有多条旅游路线集优选择。天材名师公益大讲堂,暑期倾情开讲。

套餐三:针对毕业班,2013中高考应试能力测试,抢定全年精品计划。专门推出暑期名校游,百年名校寻访,见证名校风采,感受历史文化底蕴,浓郁的大学氛围和旖旎的名校风光。学的最好,玩的最嗨,花的最少,就选济南天材一对一,咨询热线0531—87078001

(张敬涛)

**一、招标工程概况**  
**招标人名称:**东营市河口区机关事务管理局  
**招标人地址:**河口区海康路6号  
**政府采购代理机构名称:**东营市驰成招标代理有限公司  
**政府采购代理机构地址:**东营市东城三路149号(翰林学校402室)  
**工程名称:**东营市河口区机关食堂装修改造工程  
**招标范围:**施工蓝图内的所有工程(甲方提供主要装修材料或甲方指定主要装修材料品牌),工程质量等级为合格工程。  
**工程规模:**本工程已经批准建设。本工程具体内容为:河口区机关食堂装修改造工程,建筑面积1277平方米,层数二层;本项目计划投资

## 东营市河口区机关食堂装修改造工程政府采购招标公告

人民币219万元。具体工程量以工程量清单为准,年度建设资金已到位,现场已具备施工条件。  
**资金来源:**财政拨款。  
**工程地点:**河口区海康路32号。  
**二、投标人资格要求**  
 拟投标人必须具有建筑装饰装修工程专业承包贰级(含)以上资质,参与投标的项目经理(注册建造师)具有相关专业贰级(含)以上资质,企业财务资信状况良好,所报工程项目部具有良好的建设业绩。本项目不接受联合体报名。  
**三、投标人获取招标文件要求**  
 提供企业有关原始证件【营业执照副本、资

质证书副本、企业安全生产许可证、拟投标项目经理(注册建造师)资质证书、身份证及安全考核合格证、东营市以外的投标企业另须提供2012年度外埠企业进入东营市施工资质验证证明和验证申请表,河口区外企业须提供河口区2012年度备案登记表、省外企业需提供入鲁许可证、东营市河口区建设领域招投标清欠证明(河口区以外由东营市清欠办出具无拖欠证明,并到河口区清欠办盖章确认)、法人委托书及受委托人身份证,由河口区或投标企业所在地人民检察院开具的无行贿犯罪证明】及复印件一份。符合条件的企业可同时领取招标文件电子

版。  
**四、招标文件发放时间及地点**  
**发放时间:**2012年7月11日至2012年7月17日(节假日除外)8:30-11:30,14:00-17:30。  
**发放地点:**东营市驰成招标代理有限公司(东营市东城三路149号,翰林学校402室)。  
 本工程报名期间由东营市驰成招标代理有限公司通过邮件方式发放招标文件和工程量清单草稿,若未收到该邮件,各投标企业请于2012年7月17日下午16:00时前通过电话咨询东营市驰成招标代理有限公司,否则视为按时收到该招标文件和工程量清单草稿。

**投标保证金:**拟投标企业应向招标代理机构交纳投标保证金人民币贰万元整(¥20000元)。账户名称:东营市驰成招标代理有限公司;开户行:中国银行东营东城支行;账号:206512941672。报名时保证金以电汇或现金的方式一次性汇入上述账户。  
**五、投标文件接收及开标地点:**东营市河口区建设局七楼开标室。  
**联系人:**张女士  
**联系电话:**(0546)8358077  
**8023677**  
**监督单位:**东营市河口区监察局、审计局、政府采购监督管理办公室  
**东营市驰成招标代理有限公司**  
 二〇一二年七月十一日



山东首家一对一个性化辅导机构  
 历下区教育局天材专项助学金指定机构



# 抢定 济南名师 中小学生学习暑期辅导

姓名	年份	录取学校	姓名	学校	录取学校
周思茵	2011年	南开大学	刘晓莉	实验初中	省实验
周思蕊	2011年	北京外国语大学	刘成	双语实验学校	山师附中
张一粟	2011年	北京外国语大学	王梦	实验初中	省实验
张磊	2011年	东北大学	张宁	燕山中学	山师附中

**8周年庆典** 外地来济学习者最高可享1600元的住宿补贴

**暑期提分嘉年华** 小学:暑期衔接精品学习课程·户外拓展活动·奥数经典例题讲解·作文高分技巧点拨 中学:暑期衔接精品学习课程·暑期夏令营·名师大讲堂 毕业生:2013中高考应试能力测试、抢订全年计划·精品学习课程·名师大讲堂·暑期夏令营

济南 | 山师校区/山大校区/大观校区/槐荫校区/舜耕校区/阳光校区 青 | 山东路校区/香港路校区/辽宁路校区  
 六大校区 就近选择 学习热线:0531-87078001 学习热线:0532-86068250