



作为一个新鲜事物, 团购因为购买方便、价格便宜得到了很多消费者的青睐, 从美容到美食, 各种各样的团购券层出不穷, 但是消费者真的从里面得到实惠了吗? 商家是真的愿意赔本赚吆喝吗? 相信每个参与过团购的消费者都会给出自己的判断。

本期话题

团购那些事



不是你想的那么便宜

本来想好好的拍套写真自己做个留念, 结果碰着这么的纠结事, 要想着拍照, 必须用卖店内化妆道具。年前, 我在网站上团购了一个米兰国际婚纱店的69元写真集。按照约定的时间, 我来到了米兰国际婚纱店, 在工作人员的带领下, 安排了一个化妆师给我。由于得知拍写真的假睫毛要另外付钱, 于是提前自带了一副假睫毛。

刚开始, 化妆师按部就班的给我化妆, 在化眼睛的时候, 提出要佩戴假睫毛, 于是便拿出提前准备

的假睫毛, 结果被化妆师以不符合化妆要求为由, 拒绝使用, 必须使用店内准备的化妆用品。无奈下, 就购买了店内的假睫毛, 而且一买就是要买两副的。

化妆完毕之后, 选择写真服装。看着店内大片的服装, 但是能够用来拍写真的也只有那么一小部分而已, 而且服装都很旧了。不用也得用, 没办法。

拍写真到是拍了很多, 工作人员告诉我, 到时候来取照片可以随便的挑选, 这下稍稍的抚平了刚才买假睫毛的心。

过了一段时间通知我过去选照片, 于是就过去选择照片。选照片的这时候, 可是没把我郁闷透了。照片照了是不少, 工作人员在选择照片的时候, 就三番五次的推荐各种各样的二次消费。原本定了只是十张照片, 工作人员要说多选些照片排版好看, 然后就一直让你添加照片。

这添加的照片可不是白添加的, 添一张就要多收15元, 再添上十张就要150元。最后在工作人员的再劝说下, 我添了6张照片。不知道是添了照片少的原因还是怎

么的, 原本热情的工作人员一下子冷淡了下来, 对我爱答不理。

之后又告诉我弄出来的相册都是软壳相册, 要是想要硬壳子的还是要加钱。薄薄的软壳子照片, 我还是下决心要了硬壳子照片, 又添加了30元钱。

到了最后算下来, 整个写真集另付的钱比之前团购的钱多出一倍来, 真是觉得这些团购不可信。二次消费太厉害了, 简直就是让顾客进了团购的套。

潍坊学院学生 柴明丽 讲述
本报记者 秦昕 整理

一些小陷阱让人不舒服

团购是挺好一事, 但我觉得店家还得实在点, 有时候本来好好的心情会因为其中的一个小环节搞得索然无味。

在团购中, 女生选择的花样会多一些, 而男生一般都是为了“吃”而团购。所以团购的时候, 我基本上都是锁定“美食”页面。团购的次数多了, 自然而然也会发现不少团购中的问题。

记得, 有一次周末加班, 单位的几个同事商量着团购一个套餐大家一起去吃, 最后选择了蓉花路附近的一家火锅店, 招牌还挺响, 团购的价格也不算高, AA制一人20多块钱。

可是到了之后才发现, 摆在桌面上的菜品同团购的却不是那么一回事。在餐厅服务员告诉我, 团购中只含有肉、菜、面, 不包括酱料。要是顾客需要酱料需另点, 一份5块钱。没办法, 我们每人又点了一份, 虽然只是5块钱, 但是总觉得心里不舒服。

后来再上网一看, 发现团购页面上有行字“提倡不蘸食法”, 虽然有解释, 看到之后反而觉得心里更窝火, 还不如在价格里直接标注出来。

有时候想换个新鲜的地方尝尝, 可被“骗”的机会就越大。大部分人都是通过网络图片了解所团购的东西, 这也就给一些店家发挥的机会。拍照角度有至关重要的作用, 拍摄的距离非常近, 使得图片看上去分量显得很多, 而且拍出来的效果也是色彩鲜艳。但到了之后一看, 却只是很少的一盘小菜, 让人顿时有种被骗的感觉。

我觉得着团购就应该实在点, 不能只为了让消费者只来一次, 你得想着培养固定的消费群, 不实在的店家, 我会毫不犹豫的把它拖进“黑名单”。

个体 韩焕江 讲述
本报记者 秦昕 整理

一定要擦亮眼睛

我每天都要逛团购网站, 对于潍坊目前的团购网站如数家珍, 我总觉得, 团购这件事儿, 就像逛淘宝网站搜宝贝一样, 你只要不是要求太高, 想着“天上掉馅饼”, 擦亮了眼睛去搜, 那团购这事儿, 我觉得行。

打开百度搜索, 输入潍坊团购, 展现在我们面前的就是各种各样的团购网站, 作为资深“吃货”, 团购美食一直是我的最佳选择。火锅、西餐、自助、烧烤……各种类型

各种实惠, 让人眼花缭乱。每次打开网站, 看到这些实惠的美食套餐, 我都会为之振奋, 恨不得马上集合朋友一起去试试。

周围的朋友对于团购, 褒贬不一, 几乎每个人似乎都遇到过“被坑”的情况, 可是在我一年多的数十次团购经历中, 被坑的情况少的可怜, 我觉得诀窍就在于——擦亮眼睛去选择。

原价200多的双人西餐, 团购

价只需要40元, 很多人一看价格这么实惠, 马上就会点击付款, 等体验过之后便是一堆抱怨。而对我而言, 价格虚高之后, 折扣力度让人惊人的团购, 总是让人觉得不可信。双份牛排、沙拉、小吃拼盘还有可口饮品, 40多元无论如何, 也是拿不下来的。可是网站上既然有, 那你就做好准备, 这牛排是不是只有拳头那么大, 沙拉是不是只有生菜和黄瓜。性价比, 是我们团购

前应该考虑的重点。

所以, 对于团购而言, 不要抱着“天上掉馅饼”的想法, 毕竟不计较盈利, 让利于消费者的商家少得可怜, 那我们就抱着“省一点算一点”的想法, 在团购之后, 算一算按照这个价格, 团购可能会有质量, 做好心理准备, 再去尝试。如果这样, 成功率应该会高很多。

银行职员 高洁 讲述
本报记者 付志锦 整理

美容券过期了还没排上队

平时我就挺注重于美容, 之前一直都在别的美容院里美容。由于觉得效果不是很好, 就想再找个好点的美容院试试。

在今年五月初, 我就在团购网站上找关于美容的团购。最后觉得位于东风街白浪河边的一家美容美体养生会所保健套餐还不错, 原价1240元的团购价仅售28元, 团购的截止日期是6月21日, 而且可以节假日通用。在当时就已经有200多人已经购买了这个美容券, 在同等级美容券中, 购买的算是比较多, 就马上购买了这个美容团购。

团购之后的周末, 我就打电话去美容美体养生会所预约, 结果那天预约已经满了, 让我改天再来预约。我平时还要上班, 空闲的时间并不是很多。一有时间, 我就打电话去预约美容。三四次电话打过去之后, 都被告知预约已满, 没有时间, 经常的电话预约都快烦了。

眼看着团购券快要过期, 再拖的话就没法用了。6月20日, 我再次

打电话到这家美容美体养生会所, 工作人员告诉我明天就要过期了, 让我明天直接过来就行了。最后约定了下午四点去做美容。

由于下午由于路上堵车, 我晚去了十分钟。到了这个美容院, 工作人员告诉我由于来晚了, 现在排队的人很多。就问我之前有没有在店里做过美容, 当得知我没有做过店内美容之后, 就劝我还是退了吧。

我当时就纳闷了, 买了团购券, 在到期的当天才安排我去做美容, 到了店内却让退团。工作人员告诉我, 这个美容可以做三种, 要是之前没有在她家做过美容, 做了也没用, 就劝我还是退了比较划算。

我记得, 在团购的时候已经有200多人团购了这个美容券, 这么忙的生意团购的这些人来美容了吗? 店内的工作人员告诉我, 很多的人都已经退团了。

当我问她为什么还做团购的时候, 工作人员却告诉打出来团购就是想做个测试, 看看有多少人来

【奎文区】女人去美容会所怎么了? 仅售28元! 最高价值1240元的香格里拉美容美体养生会所保健套餐, 女士专享, 节假日通用。

¥28	已结束
原价 ¥1240	折扣 0.2折
节省 ¥1212	

共有 274 人购买
结束于 2012-6-14 23:59

支持 7天退款 支持 过期退款

分享到

团购的, 就算是个调查。打出来的团购就是为了做市场调查, 这不是纯粹的欺骗百姓的嘛。这样的话, 网上的团购谁还能信啊。后来才知道这个美容店还经常出问题。

问题这么多的美容店还能轻

而易举的上团购网站, 而且购买的人那么多, 真心希望团购网站能够好好的筛选一下团购店铺, 让我们以后团购也能放心。

事业单位职员 刘靖 讲述
本报记者 秦昕 整理

下期话题

暑期打工

暑期一到, 又会有不少学生希望通过打工, 赚点零花钱或者攒点社会经验, 但是老有一些无良商家, 看准了学生们社会经验不足, 心地单纯, 想方设法榨取他们的廉价劳动力。你是否有过打工被骗的经历, 又是如何维护自身合法权益的? 欢迎和我们联系, 下期听您讲述暑期打工的故事。

欢迎您参与到“新闻第一人称”中来, 投稿至 guanzhuweifang@163.com, 也可短信至 18678086893。下周四, 让潍坊的读者听您说新闻。