



孩子两小时卖完 30 份报纸, 家长感到很骄傲:

# “儿子, 你太不简单了!”



昨天下午, 陪儿子参加完齐鲁晚报小报童营销秀活动启动仪式, 我心里非常忐忑。孩子这么小, 万一拉不下脸皮叫卖, 完不成任务怎么办? 天气炎热孩子受得了吗? 虽然忧虑重重, 但不能表现出来, 更不能被儿子察觉。

今天六点多起床后, 儿子洗了把脸, 蹦蹦跳跳地去邮局取报纸。我跟他身后, 表面上兴奋、高兴, 但心里依然忐忑不安。到邮局, 儿子和小伙伴们不紧不慢地领报纸, 那

点儿小人抱着三十份报纸, 还真让人心疼。

出了火车站邮局大门, 满大街的行人, 我们建议在这附近卖一会儿。两个孩子很听话, 在马路两侧人行道见人就推销: “阿姨买份报纸吧?” 一连问了四个都摆手。我和他小伙伴的妈妈远远看着他们, 看得出他还有点小胆怯, 不好意思叫卖。一报童家长提醒我帮孩子拿着点, 太沉了。的确, 肩上背着那么重的报纸行动不便, 表情也不自然。

在大润发南面的公交车站牌处儿子总算开张, 好像卖了两份, 这会儿脸上比刚才明显高兴。一开车门几个小报童围上去, 那阵式还真让人发毛。下来的人很多, 买的却很少。我们转移阵地来到丽人医院门口, 两个孩子一开口就一人卖了一份, 我们开心得不得了。

到了小区, 我们动员他俩下车拿着报纸边走边卖, 到吃早饭的摊位前集合。每人拿了七八份报纸, 没想到一下车就来买, 有人

喊: “哎, 来份报纸!” 儿子跑得那叫个快啊, 让他玩电脑时也没见这么痛快。不到十分钟, 他俩高高兴兴地跑回来, 老远就喊: “妈妈, 全卖了!”

吃完早饭, 我去上班了。9点左右接到喜讯: “全卖光了!” 儿子见到我时, 掏出一大把零钱: “妈妈帮我数数。” “好, 咱俩一块数, 一五、一十、十五、二十……” 我问他: “感觉怎么样?” 他自豪地说: “太简单了!”

回想刚才, 他亲自领取报纸, 趴着身子把几个版面组成一份完整的报纸; 在路上大胆地向陌生人推销, 忍受一次次遭到拒绝后的失望; 两小时完成一整天任务。我对他说: “儿子, 你太不简单了!”

报童秀活动带给儿子一个富有挑战、充满刺激、有趣而充实的一天, 相信别的小报童也会有类似的经历, 家长也会为孩子感到骄傲。  
(一位报童家长)

## 我敢大声推销了

李英文琦



7月9日, 是我期待已久的日子。早上5点和爸爸匆匆起床, 穿戴好小报童T恤, 带好小红帽, 专用包, 爸爸带着我奔向火车站邮局齐鲁晚报的领报点。

到了一看, 已有四五位报童领完报纸。我快步向前领到盼了很久的30份报纸, 接着跟爸爸找了一块空地, 把报纸按顺序插好。收拾好后, 我就踏上卖报路程。

我手拿报纸见人就问: “叔叔, 要份报纸吧, 齐鲁晚报, 5毛钱一份” 以为第一位叔叔会买报纸, 但一连问三个叔叔, 都没有人买。自己心里沮丧极了, 泪珠在眼里开始打

转, 真有点不想卖了。这时我一回头, 看到爸爸肯定的眼神, 好像说: “加油, 女儿是最棒的。”

我鼓起勇气, 走向第四位叔叔, “叔叔, 买份报纸吧, 齐鲁晚报, 5毛钱一份,” “来一份吧, 支持一下小朋友,” 叔叔说。出乎意料, 我卖出第一份报纸, 心里好高兴, 喜出望外, 无法形容。就这样我有了勇气和干劲, 声也大了, 也敢问了, 不一会就卖出30份, 脸上露出胜利表情。

通过卖报, 我得出一个结论, 遇到问题不能气馁, 不能退缩, 要勇敢面对。增强自信心, 战胜自己!

## 卖报不做“木头”人

泰山民族中学 黎恒



我们的心顿时凉了一大半。我真怀疑能不能卖出一份报纸。

终于, 不知是谁打破了沉寂, 喊了一声“卖报啦! 齐鲁晚报!” 听到有人开口, 我们也开始随声附和。一路过来, 我们边走边喊, 可成果并不理想。经过慎重考虑, 我们决定分头行动! 说干就干, 我把一位老爷爷锁定为第一个目标, 于是大胆上前, 开始人生的第一次推销。老爷爷和蔼地问我多少钱一份。我的第一份报纸成功卖出去。

这时一个清脆的声音传入耳朵: “小朋友, 我买一份报纸。” 雪中送炭的声音让我变得信心百倍, 顿时, 身体充满力量。YES! 我又得到5毛钱! 不知为什么, 自己充满勇气! 卖得越来越红火, 最后, 我一共卖出30份, 共赚了15元。

汗水和辛苦的付出, 使我明白即使是卖报纸, 也要花费一定的精力。我们做任何事情都要认真对待, 不能马虎对待!

“卖报啦, 卖报啦! 大家走过路过不要错过! …… 随着一阵叫喊声, 我们向着人群密集的地方进攻!” 卖报之旅正式开始。走到店门时, 我和李龙飞都拿着报纸在那里推推搡搡, 谁都不敢第一个上前推销, 一个个都呆呆地站在那里, 像个木头人。旁观的人都忍不住笑出声, 这令

## 留下一份报纸当纪念

迎胜小学 韩敏斐



起来, 赶紧穿好衣服, 简单洗漱, 饭也没吃就催爸爸带我领报纸。

来到邮局报纸分领处, 这里一片热火朝天的景象: 工作人员正在紧张有序地分发报纸; 旁边空地上, 领到报纸的报童在家长帮助下整理报纸。我在爸爸带领下排队领到报纸, 来到门外一块空地, 开始有条不紊地整理。

最紧张的时刻到来了。在泰山火车站广场, 我左手托着一摞报纸, 右手拿着一份, 开始第一次卖报生活。接连问了五位叔叔阿姨, 他们都没买, 我的热情迅速减下来。这时, 爸爸叫我到跟前分析情况, 为我打气鼓劲。我也想到王教授在

辅导授课时说的“要坚持”。“对, 不能退缩。”我拿着报纸又朝前面人群走去。

在候车室门外, 一位阿姨买了一份, 这是我卖出的第一份, 我感觉特自豪。接着, 两份, 三份……, 不到一个小时, 就卖出20多份。快八小时, 我手拿一份报纸来到爸爸跟前, “爸爸, 咱们回家吧。” “报纸还没卖完就回家吗?” “爸爸, 这是我特意留下来的, 我要把它留作纪念。”

在回家路上, 我真正明白“坚持就是胜利”这个道理, 卖报的艰辛让我更体会到父母工作的辛苦。这对我以后的学习、生活启发很大。我要坚持下去, 一天一精彩。“明天再多订几份, 扩大‘经营’, 继续‘秀’自己。”

## 早早卖完, 妈妈大吃一惊

粮食市小学 苑青青

今天是卖报第一天, 妈妈自己去邮局取报, 我在家陪着妹妹。妈妈回来后, 我已吃完早餐, 我们一起分完报纸, 按照妈妈说的方法, 我背着包走出家门。

今天是我第一次一个人卖报, 来到大街上, 问了好几个人都不买, 我心里有点着急: 怎么没人买报纸呢? 没办法, 我又继续寻找下一个客户, 接连又问了好几个

人, 终于有个叔叔买了一份。当时心里别提多高兴, 终于有了第一个客户, 我也有了信心。

接下来, 我按照去年卖报的经验, 在早餐点、公交站台、十字路口等地方卖, 终于卖完30份。回到家, 妈妈还大吃一惊地说: “怎么这么快卖完了, 我和妹妹还想去找你呢。” 可把我高兴坏了, 明天再接再厉, 争取更早卖完!

## 英才品质教育“一对一”

英才教育成立于2006年, 是全国连锁教育品牌, 首创“心理特训+学科精讲”的教学模式, 更让专家学者翘指称赞。

泰安英才教育隶属于济南英才教育, 入驻泰安两年学员278名。专注“品质教育一对一”, 匹配各学科资深在职一线教师, 剖析梳理学年知识结构, 分课时讲解知识点, 点拨学习思路, 补足学生知识短板, 提升高度。配备专业学习分析师和学习管理师, 随时引导、督促、跟踪和反馈学生学习情况, 自习室陪读老师随时

解疑解惑, 为学生清理学习障碍, 达到高质量提升, 给孩子一生的好习惯。

专门致力于学生学习能力开发和培养、家庭教育研究和咨询、课外辅导服务。每一个学生都是独特的, 成功需要有个性的教育和培养方式。进驻泰安两年来, 成功辅导千余名学生, 成绩提升率在90%以上。暑期辅导聘请一线名师, 提分稳准快, 结合英材心理老师、学习分析老师, 学习班主任, 陪读老师帮助孩子养成一个好习惯、掌握一个好方法。

**暑期衔接开讲 英才见证成长**

1. 一对一备战中高考全科特训 2. 对一新课全科特训  
3. 一对一学习能力提升特训 3. 全科培优特训

电话: 0538-6367555 地址: 市公安局天禧大厦四楼

## 想高考复读有了好去处

根据省教育厅鲁教基函(2011)7号文《关于进一步做好公办高考补习学校撤销工作的通知》规定: 从2012年秋季开始全省公办学校一律退出高考补习市场, 不准举办高中复读班, 也不得随高三年纪插班, 要求“确保公办教师、设施设备、校园校舍图书资料、学校品牌等一切公共资源, 全部退出高考补习市场”的要

求, 社会上不少今年高考成绩不理想的考生及家长都在打听何处复读。

泰安知金文化培训学校为解决学生复读问题正在积极筹备高考复读办班事宜, 并组织招生报名。泰安知金文化培训学校是目前泰城范围内唯一一家经市教育局批准, 在省教育厅备案的具有高考复读资质的文化培训学校。