



**先培训** 营销活动开始前,华润公司工作人员先给小朋友们讲解营销技巧。 本报记者 刘涛 摄



**快读报** 开始卖报前,一名小朋友先读下报纸,了解新闻内容再营销。 本报记者 李玉涛 摄



**暂陪伴** 有的家长会跟着孩子一起卖报,家长表示,第一天暂时陪着孩子,以后就放手让孩子自己去营销。 本报记者 冷炳豪 摄



**后付钱** 小报童大热天卖报纸,还不忘告诉读者,先读报,觉得有看点再付钱。 本报记者 李玉涛 摄

“华润·暑期营销小明星”昨天精彩启程

# 百名报童稚嫩上阵,一天卖出3000多份

本报7月17日讯(记者 张萍) 17日,由本报和华润置地联合举办的大型公益活动“华润·暑期营销小明星”在华润中心·凯旋门售楼处正式启动,百名小报童开始为期一周的营销秀,首日卖报总量超3000份,其中一位小朋友卖了120份。

上午7点多,距离活动开始还有一个多小时,几个小报童就早早来到了华润中心·凯旋门售楼处,家长吴女士告诉记者,她孩子今天早早地就起床,卖报热情很高。还有部分小朋友来到现场进行报名,“同学都报名了,我也不想错过这个机会。”一名现场报名的小朋友说。一上午,有十多名小朋友现场报名参加本次活动。启动仪式上,日照华润营销管理部的张女士给孩子们讲了营销技巧。一位名叫张小艺的小朋友告诉记者,营销讲座很有用,学到了很多知识,听了以后对卖报更有信心。启动仪式后,小报童们就走上街头开始卖报,不少小报童很快就将手中的30份报纸营销出去,8岁的

贺熙是第一个返回拿报纸的小报童。贺熙告诉记者,第一次卖报,一开始他很不好意思,后来慢慢地豁出去了就好卖了。“我就在银行和通讯公司的营业厅里面卖报,一听说卖报是为了帮助乡村的小孩子,叔叔阿姨们都很支持我!”贺熙说。而另一位小朋友8岁的吕信毅出手不凡,第一次拿的30份报纸,不到一小时就卖完了,17日一天他先后几次来报社拿报纸,总共有120份。“我一般都会在人流多的地方,站在电梯的入口,每当有叔叔阿姨经过,我就给他们鞠一个躬,然后告诉他们卖报的意义。还有我会从报纸上找当天的新闻热点,比如今天关于丁肇中爷爷的报道,很多人都很感兴趣。”谈到卖报秘诀,吕信毅说。截止到17日下午4点半,据记者统计,小报童们先期领出去的3000余份报纸全部售完,下午小报童们来报第二天预订数量时,记者发现,他们的目标都在增加,很多由第一天的30份增加到了60份。

## ●报童风采录

### 刘昱辰:“我卖出第一份报纸啦!”

本报见习记者 王超

卖出去第一份报纸时,金海岸小学二年级学生刘昱辰露出了灿烂的笑容。7岁半的刘昱辰跟他参加卖报的小朋友相比显得十分瘦小,文文静静地站着,显得有点拘谨。刘昱辰的妈妈称:“这次参加这个活动希望能锻炼一下她。”在卖报纸的时候,刘昱辰不好意思开口,只是怯怯地回头看着妈妈。妈妈则在一旁为她加油。终于,刘昱辰开口向一位叔叔推销晚报,但是很遗憾,这位先生并没有买。她有些灰心,不过她已经迈出了营销最重要的一步。一开始,刘昱辰选择在城市规划展览馆卖报,但是效果并不明显,小姑娘有点沮丧,“要不咱换个地方,去商场门口。”小姑娘对妈妈说。在新玛特购物中心的停车场,刘昱辰看到一位叔叔坐在车上等人,她犹豫了好一会儿走上去,细声地问:“叔叔,您买报纸吗?”那位先生很痛快地买了一份她的报纸,小姑娘好像突然松了一口气,转身向妈妈大喊:“我卖出第一份报纸了!”

### 王静文:自制纸钱包盛放“第一桶金”

本报记者 李玉涛

17日上午,在家长的鼓励和指导下,李雨璇卖出了27份报纸,她的同学王静文卖出了29份报纸。一开始,两个小家伙卖得并不顺,他们几个一商量,将目标瞄准了在海边摆摊的摊主。刚来到海边,有摊主就主动要买报,“来给我一份,也给他一份。”一位摊主主动向王静文买报,并帮她推销。其他两个小朋友看到她卖报很顺利,也都拿着报纸向海边摊主推销。记者看到,大多数的摊主都买了报纸。尽管天气炎热,额头上都冒出了汗珠,但几个小朋友拿着报纸逢人就问,不知足不觉手中的报纸越来越少。后来三个小朋友又来到世帆赛基地,一位准备乘船出海的先生,一下就把几个小家伙剩下的报纸全买了。“这么热的天,小孩在外边卖报纸挺不容易的。”这位先生说。“上午回来之后她就用纸粘了一个钱包,把今天挣的钱小心翼翼地装进去。”王静文的母亲张忠华说。“我赚的钱,准备捐出来一部分给乡村的小朋友买学习用品,另一部分攒起来。”王静文高兴地说。



17日,启动仪式现场报名点被家长和小朋友团团围住。 本报记者 李玉涛 摄

齐鲁晚报

卖一份报纸, 受一份磨炼, 多一份成长, 献一份爱心!

暑期营销小明星

第二期报名开始

主办: 齐鲁晚报·今日日照

协办: 华润置地

\*活动时间: 7月24日-7月30日 (首期已报满)

\*本报将为每一位小报童制作统一的太阳帽、报童证和T恤衫,并印有统一的Logo,让孩子们成为名副其实的小报童。

报名地址:烟台路丽城花园西门沿街楼一楼新闻部,报名电话:0633-8308113,18663392870。

全国都市报类报纸竞争力第三名 世界日报发行量百强榜第22名

全心全意为日照人民服务

齐鲁晚报·《今日日照》

因业务发展需要, 现诚聘以下人员:

诚聘

发行人员 5名

区域: 老城区、石臼、开发区、新市区

要求: 自备交通工具 (电动车、摩托车均可)

待遇: 月薪1000-1500元 (底薪+提成+交通补贴+话费补贴)

分类广告业务员

10名

要求: 热爱营销事业, 有良好的沟通能力, 有责任心、上进心, 爱岗敬业, 专、兼职均可, 待遇丰厚。

地址: 烟台路丽城花园西门

电话: 0633-8308129

0633-8779833

## ●天下父母心

由不愿意和陌生人对话,到能主动推销报纸

### 女儿在一点点进步

本报记者 化玉军

王旭阳今年9岁,在实验三小念2年级,长长的头发,单眼皮但是眼睛大大的,一说话就撅起小嘴,在一身纯白色的连衣裙的映衬下,显得十分可爱。“早上不到七点,她就催着爸爸赶紧出门,就不要迟到了。”王旭阳的妈妈姜女士边看着女儿说。领到报纸后,考虑到家住老城区,并且老城区有不少地方人流量比较大,王旭阳和爸爸妈妈一起开车回到老城区,准备选入流量多的地方卖报。第一站是长途汽车站,第一份很顺利就卖出去,但是后面却遇到麻烦,每次小姑娘都转过头看着妈妈,撅着小嘴跑到妈妈身边说:“妈妈,咱们赶快离开这里,除了这里,在哪里卖报都行。”中午在家吃完饭休息了一下,王旭阳又和妈妈来到百货大楼西门。“看,那里有个叔叔过来了,你问一下。”姜女士轻声告诉王旭阳说。王旭阳便慢慢地走过去,怯怯地喊道:“叔叔好,买一份报纸吧。”对方一摆手,王旭阳便泄了气,扭头转向妈妈。“和叔叔阿姨说话的时候,要告诉他们你卖报纸的钱是要捐给福利院的。”姜女士耐心地和王旭阳讲,然后又鼓励王旭阳继续接着去卖报。王旭阳边三步两回头地看着妈妈,边寻找着卖报对象,两个学生模样的人经过时,她主动走向前礼貌地询问对方是否买报纸,两人一人买了一份。这对王旭阳来说是不小的成果,她高兴地回头,冲妈妈笑了。这之后,王旭阳开始大胆地向路人走去,碰壁后,她失望地朝妈妈看看,但是她开始不急于跑向妈妈。又在一位大爷那里碰壁后,王旭阳跑向妈妈诉苦,姜女士鼓励说,“大胆地和他们说话,微笑着和他们说。”王旭阳又走向人群,开始主动地和路人讲话。一个下午,王旭阳由原来不知道该怎么卖报纸,到慢慢地走向人群推销,再到减少求助妈妈的次数,王旭阳一点点在进步。姜女士在这个过程中,也一直为王旭阳打气加油。到下午六点多,王旭阳卖出了16份报纸。“我感觉很不错,女儿在一点一点进步,慢慢地敢向陌生人推销了。”姜女士说。

### 请个假,陪女儿卖报

本报记者 李玉涛

“孩子应该多参加这种活动,我们单位能调休,周末我们补上就行了。”一位小报童的母亲张忠华说,最近几天上午她都在计算暑假陪女儿卖报。一上午的时间,两位母亲都是远远地看着女儿卖报,在身后默默地鼓励着她们,每逢孩子卖报不顺的时候,她们还要安慰孩子,给孩子们出谋划策。“看着孩子大热天的满街跑,做父母的都心疼,但是看到她学着跟人打交道,锻炼成长,辛苦一点也感觉挺值的。”张忠华说。另一位小报童的母亲说:“专门请假不是因为孩子娇气,而是怕小孩被拒绝后心里会有阴影,我陪着至少可以给他勇气。”

上海大众汽车 SHANGHAI VOLKSWAGEN www.svw-volkswagen.com

## 众夏风暴第三季——疯狂来袭

7月21日、22日上海大众汽车日照乾通4S店在大润发门前举行大型车展活动,史无前例低价,更有超值好礼相赠,订车可有机会赢取ipad2!



更多精彩豪礼,只为感恩万千用户相伴如一

只有感恩,才能让节日的祝福倍显真誠  
只有礼遇,才足以鸣谢您的偏爱和知遇  
现在订购上海大众任意车型,即刻尽享更多精彩礼遇

上海大众汽车客户服务热线 400-820-1111 产品网站:www.svw-volkswagen.com  
买上海大众汽车 到奎山汽车城 上海大众汽车 销售热线: 0633-8800888  
日照乾通 4S 店 服务热线: 0633-8768095 地址: 日照奎山汽车城  
青县直营店: 0633-6898888 五莲直营店: 0633-5239678



Das Auto.