



# 半数小报童请缨增量

活动火热进行，小报童仍可继续报名

文/本报记者 焦健 片/本报见习记者 王鑫

□ 本报7月17日讯 17日，是紫园杯·齐鲁晚报暑期营销秀暨暑期社会实践活动中的一天。有了第一天活动的经验，第二天有一半的小报童们都增加了自己的卖报数量，而且卖报的速度也都快了不少。



## ★ 小报童提前到场领报纸

原本是每天早上7点30分开始分发报纸，但是小报童们的热情让记者意想不到，7点20分左右，所有小报童都提前来到了报纸领取处领取当天的报纸，并开始熟悉插报。

“没想到这个活动还能培

养孩子的时间观念，以前放假早上都很难这么早起床。”现场一位家长说。

7点30分，当天来得最早

的小报童宋俊婵第一个完成了全部的插报工作，带着报纸离开了领取处，准备去卖报。

## ★ 一半小报童增加卖报量

在报纸领取处现场，记者看到一半的小报童在第一天30份报纸的基础上，不同程度地增加了当天卖报的数量，最多的增加了20份。

“我昨天是最早卖完30份报纸的，所以今天就要了50份报纸。”小报童刘润东向记者说，作为第一天仅耗时40分钟就卖出30份报纸的他，显得非

常有信心。让记者出乎意料的是，第一天哭鼻子的刘一庆，今天也要了50份报纸，“孩子昨天卖完了之后就主动要增加份数，这

个50份是她自己提出来的。”刘一庆的妈妈向记者说。同时，刘一庆的爸爸在了解到她第一天的情况后，为了鼓励她，购买了她第二天的第一份报纸。

## ★ 讲究策略，卖报速度加快

有了第一天的经验，小报童们在卖报时明显更加灵活了，而且也讲究起策略来。

在大润发卖报点，小报童张

梓墨与其他几位小报童不一样，因为科苑街道办附近没有小报童卖报，她大胆地走了过去，刚过去不久她就成功卖出几份。

除此之外，她还将眼光“瞄准”了在路边等待修车的司机。因为讲究了策略，她的报纸仅一个小时就卖光了。

根据当天下午的统计，当天大多数小报童在一个小时左右的时间就将报纸卖完了，较前一天速度均有所加快。

## ★ 又有小报童加入活动

17日下午，看到当天报纸上刊登的稿件后，马尚二中的冯星星和杨雨晴两位同学来到了报社报名，希望也

能加入到小报童的活动中锻炼自己。

有的家长看到报纸后也

加这样的实践活动，询问还能不能补报。

对此，工作人员表示，齐

鲁小报童的活动在持续进行中，如果您家有孩子想要参加，可以继续拨打本报报名热线0533-3172726、3172426报名参加。

## 持之以恒

周涣群

今天是我参加齐鲁晚报“暑期小报童营销秀”活动的第二天，有了昨天成功售出30份报纸的经验，我今天大胆地批发了50份报纸。可是一开始并不顺利，连着推销了几次，都没有成功，我有些灰心了。

在我失望的时候，妈妈在一旁鼓励我、为我加油。我再次鼓起勇气，走到人群中推销，这次获得了成功，连续卖掉了好多份。卖了20几份后，我又累又渴，感觉胳膊开始疼了，腿也酸了，真的想放弃！可是看到记者叔叔和妈妈一起为我加油，我还是一直坚持下来，最后终于把50份报纸全部卖完。通过今天卖报纸，我认识到：做事情应该坚持到底，只有坚持到底，才会有收获！

## 卖报也需要技巧

西六路小学三年级四班 张梓墨

今天我领了30份报纸后，把卖报地点转移到了大润发，仅用了一个小时就卖完了所有报纸，比昨天正好提前了一个小时。高兴之余，我分析成功的原因，与大家分享一下：

卖报的过程中，最好独自在一个地方卖，这样没有竞争对手来抢生意。刚开始，我们三个人都在路东边卖，结果机会都被别人抢去了，我就成了一个弱者，我非常不甘心。后来，接受妈妈的建议，我独自到路西边去卖，自己开辟了一个新的战场。

因为没有了竞争对手，所以我很快就卖完了所有报纸。同样是30份报纸，工作效率却比昨天提前了一个小时，我还拿出时间帮别人去卖，卖完之后，我们又一起享受我们的劳动成果。喝着冷饮，吃着小吃，这是多么惬意的享受呀！

## 挣钱难， 不舍得买冷饮

张店城中小学四年级 陶友鹏

今天是我和哥哥第二天去卖报纸，可是由于昨天订购了40份，导致组合报纸很慢，等我们赶到小义乌时别人已经卖出去10多份了。我急坏了，心想本来少的可怜的生意都被抢了。

今天，我吸取教训，和哥哥兵分两路，结合昨天总结的经验，不停地寻找买主，在不断的叫卖声中，终于一家皮包店阿姨要了我三份报纸。但是自从卖了这三份之后就再也不开张了。这时，另一个卖报的同伴给我传授经验，他说你告诉那些叔叔阿姨来这里是为了体验生活，他们就会买的。我按他说的试了试，果然卖出好多。但在剩下最后两份的时候，楞是卖不出了，而且这两份报纸因为被压在最下面，都有些皱了。就在我万分沮丧的时候，有一个叔叔把剩下的2份报纸都买了，我激动的连着说了好几声谢谢。

卖完报纸，我总算出了口气，我这才发现身上的衣服早就被汗水湿透了，我擦了擦汗一看手机，我的老天呐，已经11点了，这辛苦的一上午对我来说就好像是一场梦，感觉太累了，两腿都有点站不住了。

早上出门时，妈妈给了我一些零花钱让我买冷饮，但我坚持没花，只喝了从家中带来的两瓶水，因为我算了算我忙活一上午才挣了4元钱，妈妈的钱肯定来的也不容易，我得省着点。

# 紫园杯·齐鲁晚报小报童

暑期营销秀活动火热进行中 欢迎中小学生继续报名

## 活动细则：

1. 活动主要面对中小学生，报名时需携带学生证。
2. 参加活动者可免费获得30份齐鲁晚报，价值15元，作为启动资金。30份卖完后，营销者自己根据能力购买齐鲁晚报再销售。齐鲁晚报将每天统计每位参赛者营销量，排出营销明星榜。活动结束后，启动资金及活动中的盈利归参赛者所有。卖出份数最多的参赛者将获得“紫园杯·齐鲁晚报营销明星”称号和金银铜奖。
3. 每名学生每天必须写出自己的卖报体会和感言传给报社，报社将每天择优登报，活动结束后将评出优秀作文奖。

## 活动奖励：

1. 活动为每位小报童免费发T恤衫和遮阳帽。
2. 营销明星奖：活动结束后，根据小报童卖报数量和其它表现，评出齐鲁晚报营销金奖1名，银奖3名，铜奖10名。金奖奖金500元，银奖奖金300元，铜奖奖励全年齐鲁晚报一份。
3. 优秀作文奖：根据小报童的作文情况评出优秀作文一等奖1名，二等奖3名，三等奖10名。一等奖奖金400元，二等奖奖金300元，三等奖奖励全年齐鲁晚报一份。
4. 设立“紫园杯·齐鲁晚报营销明星”若干名，颁发齐鲁晚报荣誉证书。

活动地点：张店区 报名电话：0533-3172726 3172426

报名地址：人民西路16号二楼西报名办公室

