

“安侨集团”杯暑期营销秀昨日正式启动

小报童上街卖报喽！

本报枣庄7月19日讯(记者 崔维成 实习生 刘婷婷) 19日上午9时,本报主办的暑期营销秀活动在光明广场启动,200多名报童参加了启动仪式,并开始了为期12天的售报活动。

19日,第二期“天天向上”暑期营销秀活动正式启动。上午8点半记者赶到现场时,已有二十多位报童在现场等候,同时还有许多没来

得及给孩子报名的家长,带着孩子在广场等候。“我们这两天才知道暑期营销秀活动,不想错过这个锻炼的好机会,能不能给孩子现场报名。”记者刚到广场,几位家长就围了过来,要求给他们的孩子报名。

启动仪式开始前,本报记者给每个报童发放了一顶红色太阳帽、一件印有活动字样的黄色T恤和一个蓝色的书包作为卖报装备。“衣

服和帽子都很漂亮,大家都穿上统一的服装很有意思,就像一支队伍。”一个小报童开心地说。

记者注意到,每位报童都背着一个书包,里面都装满了五角、一元等面额不等的零钱。“为了在卖报纸的时候方便找钱,我从前几天就开始收集零钱,这些零钱足够我在卖报的时候给买报人找钱了。”报童高雅笑着对记者说。

动员讲话过后,每个报童都领到了20份报纸,并用很快的速度就把它们整理好,然后就兴致勃勃地走上了街头。有的报童整理好报纸后自己一边走路一边喊着“卖报”,也有不少报童结伴而行,用协作的力量推销报纸。光明路、解放路、振兴路、青檀路等多条主干道上,都可以看到报童们的身影。同时小主人报枣庄站的

80位小记者也集体报名参加了此次营销秀活动,壮大了活动的队伍。

据统计,19日中午12点左右,所有的报童都将手中的报纸卖光了,报童们表示明天准备订更多的报纸,并坚持到活动的最后。本次营销秀活动将持续到8月3日结束,除去周末的时间,报童们要进行12天的卖报活动。



小报童们在光明广场合影留念。 本报记者 赵艳虹 摄

●花絮一

当场又增订30份报纸

“我终于体会到卖报纸的不容易了。”报童刘嘉月在回答记者卖报感受时说。昨日,本报暑期营销秀的报童们开始正式卖报,不少报童们纷纷表示,卖报纸不像自己原来想象的那么简单,更体会到了父母工作的辛苦。

卖报的第一天,枣庄市区内的气温很高,天气闷热,但是酷暑的天气并没有阻挡孩子们卖报的热情,他们走进市区的大街小巷,认真地销售每一份报纸。

13岁的宋秋月不到

一小时就卖完了第一天本报免费发给报童们的20份报纸,她又直接在当日增订了30份报纸继续卖报。

宋秋月说:“每卖一份报纸,我就体会了一次父母工作的辛苦。”

上午10点左右,记者看到了正在热情卖报的王董,当记者问到他卖报的感悟时,他擦了擦额头的汗水说:“我终于明白爸爸、妈妈挣钱的辛苦了。”

本报记者 崔维成
实习生 刘婷婷

●花絮二

路人竖大拇指称赞报童

“你好,我是齐鲁晚报的小报童,5毛钱一份,我卖报纸的钱会全部捐给聋哑学校,阿姨,您愿意买一份吗”?听到稚嫩的声音,撑伞的女士伸出手摸摸白立来的小脸,忙说,“愿意,愿意。”

十几个小报童选择了人密度较大的步行街作为卖报地点,来往行人、经营店家都是小报童们的“营销对象”。叫一声叔叔喊一声阿姨,大多数人还是停住匆匆脚步,掏出五毛一块的买两份报纸,“孩子太可爱了,一定要买一份鼓励鼓励”。一位主动买报纸的杨女士说。

骑机动三轮的魏先生看到几位报童一块卖报,便喊住他们要买份报纸,

由于身上没有零钱给了一张5元的。“叔叔,我们刚卖,没有零钱,要不多给你几份报纸?”,魏先生见状,表示不用找了,“算是鼓励你们吧”。某运动服装店里的店员买了两份报纸之后,对小报童竖起大拇指说:“你真棒。”

“哥哥,买一份报纸吧”,“我们家已经买了,不好意思”。小报童杨涵吐吐舌头,表示无奈。被拒绝后,小报童们往往会互相加油鼓劲,“没事,我早就做好这种心理准备了,我就不相信我卖不出去这些报纸”,凭着这股劲头,小杨涵卖出了手中的全部报纸,一个多小时就卖了12元5角钱。

本报记者 甘倩茹



工作人员给报童发报纸。 本报记者 赵艳虹 摄



小报童们整理报纸。 本报记者 赵艳虹 摄



在路边等活儿的工人从小报童那里买来一份报纸。 本报记者 赵艳虹 摄

“紧张的心都快跳出来了”

戚翼飞今年7岁,是此次营销秀最小的报童,但这名可爱的男孩,虽然被拒绝了12次,但他依然在45分钟内卖出了20份报纸。

19日早上9点55分,戚翼飞首先到达了第一个卖报点贵诚超市门口,快走到时他就笑着给记者说:“阿姨,我有些紧张,感觉心快跳到了嗓子眼了。”记者稍微逗了一下他,戚翼飞呵呵笑了起来,然后立即跑到贵诚超市门口找到了他第一个客户,并顺利卖出了一份报纸。

在贵诚超市门口,戚翼飞卖出了11份报纸,一共被拒绝了9次,他一边擦着汗一边感慨:“卖报纸很不容易,太辛苦了。这边商机

不行了,卖不出去了,我要去火车站那边卖。”随后,戚翼飞就转战火车站广场了。

“叔叔阿姨,买份报纸上火车吧。”戚翼飞甜甜地喊着过路的人,很快剩余的9份报纸就卖光了,虽然在那也被拒绝过3次,但即使每次被拒绝他依然留给别人甜甜地笑,而且调侃地说“这是我第几次第几次被拒绝了。”“这孩子太可爱了,我一定要买一份支持他。”一位市民笑着说道。

当卖完最后一份报纸时,戚翼飞摆出了胜利的手势,他表示,明天他会继续努力,希望能有更好的战果。 本报记者 张冬梅

●卖报心得

2012年7月19日

“挣钱太不容易了”

今天是我第一次卖报,我们卖报的地点是步行街。步行街的人挺多的,可买报的人很少。我们问他们买不买报,他们都说没时间,我看见了一位叔叔,上去想把他叫住。我才刚叫了一声叔叔,他连看都不看我,摆摆手就走了,这事让我心里很不舒服,就连最基本的礼貌都没有。

我又遇见了两位哥哥,他们心地挺好的。我说:“哥哥,你们好,打扰你们一下。我们今天是来卖报的,我们卖报的钱将捐给聋哑学校的学生,希望

你们能献一份爱心,你们买一份报吧!”两位哥哥立刻从包里拿出了一元钱,递给了我。我连忙把报纸给他们,可是他们连报纸都没要,就走了。这两位哥哥的行为,让我化辛苦为动力,继续干了起来。卖报的结果也不错,第一天就把20份报纸卖完了。

这也是给我的一种锻炼机会,让我们小孩子知道了挣钱的不容易,以后这种活动我也会多多参加的。从这次活动中我明白了,从哪里跌倒,就从哪里爬起来。失败乃成功之母。坚持就是胜利。 滕州小报童 王藤

做个卖报的小行家

今天是我卖报的第一天,我戴上小红帽,穿上黄T恤,拎着装有报纸的小蓝包兴致勃勃的出发了。

天气可真热啊!我一边擦汗一边想,该怎么开始呢?我可从来没有卖过报纸啊。据我了解,我们小区有很多人都已经订了《齐鲁晚报》,这个时间,人家可能都已经读上了,那我该卖给谁呢?经过一番深思熟虑,我决定从小区周围的商店入手,他们做生意比较忙,可能没时间买报纸,我送货上门!

把每份报纸整理好,我就独自出发了。先来到一家文具店,我敲了敲门,对正在店里忙碌的姐姐说:“您好!请问您订《齐鲁晚报》了吗?”“没有。”“那您买一份吧!了解了解山东大事,才五毛钱,物美价廉。”“好吧,真便宜,给我来一份吧!”姐姐一边掏钱一边说。我高兴极了,第一笔交易成功了!看来很容易

啊。

隔壁是一家卖葡萄酒的店,“请问您买《齐鲁晚报》吗?”我兴冲冲的问,“我们订报了,不买了。”“好吧,谢谢您!”唉,交易失败,我有点沮丧,不过,妈妈说过,被拒绝是难免的,不能灰心。于是,我又带着自信的笑容向前走。

不知不觉,我已经走出了很远,T恤也被汗水打湿了,我又热又渴。终于,最后一份报纸也顺利的卖给了一位药店的大哥哥,我高兴得跳了起来!

“啦啦啦,啦啦啦,我是卖报的小行家……”在回家的路上,我快乐的唱起了这首《卖报歌》看来,做个卖报的小行家,我这个“小报童”还需要好好练习一下呢!第一次做“小报童”,虽然有点辛苦,但我觉得非常难忘!相信明天会比今天更精彩的!

小报童 于歌