



周末小报童坚持“上岗”

文/见习记者 樊伟宏

7月22日,周日,天气闷热,布满阴霾的天空仿佛马上就会来一场倾盆大雨,但小报童们却早早来到报社,领取了自己的报纸,准备工作。记者在领取统计表上看到,超过九成的小报童选择了坚持上岗,正常工作。

天气不好仍坚持卖报

在当天的卖报工作中,来自张店区西六路小学的姜恒轩不到一个小时就将手中的30份报纸全部卖光。在问到有什么诀窍时,小恒轩告诉记者,每当他看到有叔叔阿姨经过时,他都会主动上前去问,一定要讲礼貌,如果被拒绝,先不要马上放弃,再软磨硬泡一下说不定会获得一些转机。

这时,小恒轩的奶奶楚女士打趣道:“不是前几天自己卖不出去难过的时候啦。”让小恒轩一下子脸红起来。楚女士告诉记者,这是小恒轩卖报纸的第三天,刚开始的时候因为自己不敢张嘴,所以销量不是很好,让他很是失落。“现在好多了,明显感觉恒轩开朗了许多,也喜欢跟人交谈了,自信心强了,卖得自然也就多了。”

今天天气不好,楚女士说,她也曾犹豫今天是不是该带小恒轩来卖报。但是小恒轩很坚决,认为天气没什么好怕的。

▶姜恒轩在卖报。本报记者 姜文洁 摄



随机应变 营销招数多

记者发现,与前几天不同的是,现在的小报童都有了自己的一套销售策略。小报童陶友鹏告诉记者,他以前都是去义乌小商品城卖报,但现在去的人多了,为避免“僧多粥少”,他决定改去淄博陶瓷科技城卖。“我要去开辟新市场了。”小友鹏冲记者自信地一招手。

而另一个小报童马泽铭则告诉记者,他的方法是在公交站牌处“蹲点”,等乘客一下车便集中向乘客“下手”,不只如此,泽铭的父亲还告诉他要“四勤”,即手勤、腿勤、嘴勤、脑勤。在这样的营销思路下,效果不错,短短20分钟,小泽铭就卖出了十几份报纸。

不只如此,来自西六路小学7岁的张芮荣大打“可爱牌”,萌气十足;来自湖田中学的宋俊婵则把住重点商场,全力出击,这些方法都收到了很好的效果。

▶张芮荣正在卖报。本报记者 王鑫 摄



爸爸妈妈,你们辛苦了!

在今天的工作中,小报童马泽铭在卖报时,突然跑到母亲身边,在母亲的脸上亲了一下。

在很多小报童工作时,在他们的身后,总是有一双眼睛注视着他们,保护着他们,孩子失落时就来声鼓励,得意忘形时就给句鞭策,还要帮孩子看着来往的车辆,但有时为了怕孩子们介意,他们宁可藏在一个不容易被孩子发现的角落。

泽铭告诉记者,他爱他的妈妈,因为妈妈给了他勇气,帮他出主意想方法,自己不休息也要陪着他,真的很辛苦。所以特别想感谢一下妈妈。

▶马泽铭的妈妈一直在给他鼓劲。本报记者 姜文洁 摄



老报童热情不减,新报童不断加入

齐鲁晚报暑期小报童营销秀持续进行中

本报7月22日讯(记者 罗静)

紫园杯·齐鲁晚报暑期营销秀暨暑期社会实践活动已经开展一周了。小报童们卖报的热情仍似这暑天般火热,而且每天都有小朋友加入这个活动。

从北京赶来卖报纸

20日,又有一个小报童加入卖报的行列,他就是高名一。高名一的母亲杨女士说:“孩子本来是在北京过暑假的。我跟朋友

打电话的时候得知朋友的孩子在参加这个营销秀活动。我当时就感觉这个活动很好,很有意义。随后我到北京给孩子报名了。这不昨晚又连夜赶回来。”虽然是“长途跋涉”回来卖报纸,高名一小朋友仍然精神抖擞,一个半小时就把30份报纸卖光了。

没报上名急哭了

10岁的张峻峰为报名经历了一段小小的曲折。据小峻峰的

奶奶说,19日那天她就带孙子来齐鲁晚报报名了,但是找了半天没找到具体位置在哪里,只好打算“鸣锣收兵”。可小峻峰不乐意了,“当时他都急哭了,怎么都不肯上车回家。非要我把他爷爷叫来帮他找报社。好不容易才给他报上名。”小峻峰听见奶奶在“揭他的短”,还害羞地低下了头。

一家人提前排练

据了解,不少小报童在第一

次卖报的前一天晚上都会预先演练一下,或者一家人开个“座谈会”出谋划策。7岁的张芮荣是年龄较小的小报童之一。小芮荣的妈妈说,小芮荣在卖报前一晚上就给家人演练好了该如何卖报纸,如何打招呼。虽然已经提前预演过了,但是小芮荣在一开始卖报纸的时候还是颇受打击。小芮荣说:“一连问了好几个都没人买。”但在家长的鼓励下,小芮荣手里的报纸也越来越少。

◎小报童作文选登

学会积极主动

作者:吕怡桐

绿杉园小学三年级三班

星期五的早上阳光明媚,7点半我来到大福源公交车站,继续卖报。这是我第三天来卖报纸了,今天来的小报童特别多,所以竞争也特别激烈。跟前两天比我进步很快,以前我不主动,报纸卖得也特别慢,看着别的同学卖得那么好,我心急得不行了,可就是不敢上前去推销我的报纸。但今天我自己敢主动上前问别人要不要报纸了,一遍不行就问两遍,两遍不行就三遍。只有不停地努力才可以卖出报纸去。

我从卖报活动中学会了积极主动,不管从事什么事情都要尽心尽力地完成,培养了责任心,不怕别人拒绝,敢于承担困难,坚定信心、坚持到底。

痛并快乐着

作者:孟泓希

今天是我卖报纸的第五天,已经整整一个工作周了。由于每天背着盛报纸的袋子,刚开始还不觉得怎么样,可时间久了就感觉肩上的袋子总是沉甸甸的,累的肩膀又酸又疼。所以我的两个肩膀已经是“伤痕累累”了,于是我就有了打退堂鼓放弃的念头。但每想到自己把所有的报纸全卖完时的那种喜悦,叔叔阿姨买报纸时给自己的鼓励,就想我一定要坚持下去。肩膀虽然有些痛但跟卖完报纸时的喜悦是没法比的。所以我喜欢上了这种痛并快乐着的体验。

竞争中独辟蹊径

作者:申紫薇

7月16日是我售报的第一天。早上报到领报纸,我就发现共有5个人在我所在的售报区,竞争对手多了自然卖得慢,这让我感到了压力。但我对自己有充足的信心,所以我决定单独行动。

我想抢占先机,尽可能早一步到达义乌小商品城,然而却和其余几人同乘了一班车。在车内,我观察到车前部的老人居多,而我的竞争者们都坐在车后部,我便拿了5份报纸走到车前。果然,一位老爷爷对我手里的报纸很感兴趣。他问:“那个一本线是多少?”我看了一眼,翻到第7版。笑着递给老爷爷:“您看看吧。”老爷爷接过报纸,看了一会,然后点点头还给我。也许是我的真诚打动了周围的人,竟有一对母女买了我一份报纸。“谢谢您。”我微笑着接过钱。就这样,在他人还没有行动的时候,我已经卖出了我的第一份报纸。

努力尝试才有收获

作者:周涣群

莲池学校一年级七班

前天记者叔叔建议我到大润发旁边的几家饭店里卖报纸,可是我当时很害怕被赶出来,没敢进去。今天,经过一番思想斗争,我终于走进一家饭店,开始我有点不好意思,只敢在门口小声地向一位叔叔推销,叔叔给我20块钱!我手忙脚乱地找钱,叔叔微笑着鼓励我,这给我很大的勇气。在那里,我收获到了意外的惊喜,短短5分钟的时间竟然卖出十份报纸。通过这件事,让我知道了只有努力尝试才会有意外的收获!



▲周涣群正在饭店里推销报纸。