



本报营销秀售报昨日突破7000份

张克打破张昊威“榜首垄断”

本报威海7月23日讯 (记者 刘洁) 23日凌晨3时起,威海市区下起暴雨。当天早上的时候,市区大雨还是时断时续。经本报详细咨询威海气象台后,确定当天9时后,雨势将大为减弱。经过慎重考虑后,本报威海站决定继续开展23日的营销秀售报活动。尽管雨天对小报童售报造成了一定影响,但绝大多数小报童均圆满完成了营销售报活动。在所有小报童的共同努力下,23日的营销秀售报也首次突破了7000份。

23日早上,威海市区大雨时断时续,送报车也因天气原因晚点近20分钟,但绝大多数小报童及家长对此也都表示了理解。6点35分,送报车冒雨抵达利群站。打开车门,报童家长们主动帮工作人员递报纸。由于当时站点的地板湿滑,不利于插报。经过工作人员与利群超市协调,超市也同意小报童在超市的门前和门厅插报,给小报童们提供了非常大的帮助。

由于23日的大雨一直持续到了早上8点多,这也

延长了小报童及家长的插报时间。但尽管如此,小报童及家长都非常理解。通过和本报工作人员的共同努力,小报童和家长最终全部完成了插报任务。早上9时后,市区的降雨大为减弱,小报童们纷纷上街售报。在这种天气下,广大市民也非常支持小报童们的售报活动。在全体报童的共同努力下,23日的营销秀售报活动再次取得了阶段性的胜利,首期营销售报活动首次突破了7000份。24日报纸预定价数相对稳定,五个站点共计

7125份。

与此同时,由于首期营销活动接近尾声,小报童的营销排行榜竞争更加激烈,10天时间售报超1000份的报童已达9名。另外,23日营销排行榜的榜首首次发生变化,大世界站点的小报童张克以卖报1900份的成绩首次超越大润发站点的张昊威,排名第一。张昊威以1820份的卖报份数位居排行榜第二位。其他3—5位的小报童和卖报份数依次为:耿润珠1710份、张乐1580份、冯蕾1500份。

营销大赛排行榜(截至7月23日)

排行	姓名	卖报总数(份)
1	张克	1900
2	张昊威	1820
3	耿润珠	1710
4	张乐	1580
5	冯蕾	1500
6	夏嘉伟	1435
7	郭威秀	1360
8	徐晨昕	1024
9	完颜瑞恒	1000
10	张静璇	940
11	王萌怡	920
12	丛心日	910
13	张娟娟	880
14	何威东	840
15	张赞璐	835
16	张雪怡	810
17	黄凡	770
18	马世纪	720
19	尉甲	670
20	宋扬	665
21	许好好	636
22	田颖杰	608
23	孙泽坤	600
24	矫宗辰	590
25	肖琳玉	580
26	高嘉蔚	570
27	邹巍	560
28	李罗	536
29	亓航	522
30	刘景钰	502

[注]营销大赛每期产生金奖5名,奖金各500元;银奖10名,奖金各300元;铜奖15名,奖励2013年全年《齐鲁晚报》,并自动成为本报校园通讯社成员。活动结束后,金奖获得者获赠大连两日游,银奖、铜奖获得者可免费游览西霞口动物园。

本报记者 许君丽 整理

学生作文 雨天卖报很辛苦

看着越下越大的雨,我多想有人一下子把我的报全买完啊,可是这只是想想而已。路上的人都行色匆匆,没有几个人买报。在我垂

头丧气的时候,突然眼前一亮,车站雨棚里好多人在避雨,我去那里看看,这样我卖报的同时还能避雨,真是一举两得呀!我为自己的

主意高兴地差点笑出声来。果然不错,很快就卖出了11份报纸。

今天比平时多了一个多小时的时间,才最终

把报纸全部卖完。这两天卖报真的是好辛苦呀!希望明天是个大晴天!

鲸园小学三年级四班 於睿婷

家长感受 卖报活动让孩子懂事了

在获悉齐鲁晚报招小报童的消息后,很想让女儿锻炼下,可是不能逼,于是左商右量,人家就是两个字“不去”!

她姥姥也不爱让她去,怕她受苦,她也乐得清闲,没想到她姥爷相当支持我的想法,力劝小女去试试,并答应会陪她。也不知是姥爷的话有份量还是知道有同学也要去,这孩子总算是松口并且坚持一定要去!正合我意!

卖报期间,小女学会了不少东西,每天最兴奋的就是回来把卖报的所见所闻说与我

听,心情好的时候会主动写卖报日记并嘱咐早点发给记者叔叔。让小女参加这次活动不为拿奖,只为让她学会生存。她姥爷每天陪她拿好报纸就在原地等她,由她自己出去卖报,由不知所措到一小时就能卖出二十份报,小女很兴奋,我也很欣慰。

她也打过退堂鼓,新鲜劲过了,累了就不想再卖,她姥爷每天都鼓励让她坚持,我也跟她说不为拿奖就为挑战自己,她姥姥也改变初衷坚决支持这次活动。虽然她不是大乐

意,可抱怨归抱怨,每天还是坚持去了。

这个活动让孩子长大了不少。以前买东西不会心疼钱,姥姥如果提醒她注意节约,她会振振有词说妈妈有钱!自从姥爷说她现在自己能挣钱了,再买一些小零食不能再跟大人伸手要钱后,小女就变成“小气鬼”了。回家悄悄跟我说:“妈妈,其实我也很渴,很累,很想吃冰棍,可是卖报赚钱真是太不易了,我都跟自己说要坚持,再坚持,快点卖完回家再喝水!”

通过卖报小女小会了与人交流,学会了体贴,学会了节约,学会了送人微笑,学会了好好,真的非常感谢这次活动!

李晓明(於睿婷的妈妈)

双举海参告诉您一个好消息:

双举海参抓住春参价格回落机遇,加工了大批深海野生海参。当前海参市场不景气,但双举海参前三次优惠活动效果显著,老顾客交口称赞,新顾客希望活动时间延长,为满足顾客的厚望,特将优惠活动继续进行。

另有双举高压即食海参同步优惠进行中,欢迎来店品尝,外地免费邮购。



双举海参,对母亲和用户负责

家人热线: 0631-5205425 5205228 地址: 威海市统一路140-3号 网址: www.whshuangju.com