

时间：9月6日-9日

地点：济南舜耕国际会展中心（豪华进口品牌）

济南高新区国际会展中心（合资及自主品牌）

2012年度下半年山东车坛盛举，齐鲁秋季车展举办日期日前确定。本年度齐鲁秋季车展还将采用东西双馆齐展的模式，时间定于9月6日-9日。日前，齐鲁车展招商工作已经接近尾声，各大参展品牌“圈地”运动已经结束，开始进入紧张的车展筹备工作。4月份春季车展期间，“双馆齐下”的车展现场迎来20万参观观众，四天车展中，新车订单如雪片一样纷纷而至。面对飘红的车展销量，省城各大汽车经销商无不摩拳擦掌，准备在秋季车展上大施拳脚，上映本年度购车热潮“第二季”。



招募

微车“奥运会”
蓄势待发

——五菱荣光升级版上市品鉴会火热招募中

在这万世瞩目的伦敦奥运会即将到来之际，激烈角逐的奥运赛场外，一场微车“奥运”也将蓄势待发。7月29日，上汽通用五菱汽车股份有限公司将携手齐鲁晚报、扬子晚报等全国十一大主流媒体，主办“强我中国心 荣光耀五环”——五菱荣光升级版上市品鉴会。本次活动将在奥运期间展开一场精彩纷呈的微车奥运嘉年华，为广大车友和用户打造一场集试驾、娱乐、互动体验于一体的欢乐盛会！

本次活动将历时一个月左右，以试驾体验赛的形式在临沂、郑州、石家庄等十一大城市进行11站激烈角逐。届时将通过漫步竞走、我是倒车王、汽车足球、举起大空间、动感乒乓等参与性和趣味性极强的项目，感受五菱荣光升级版的卓越性能与出色表现。

此外，主办方上汽通用五菱汽车股份有限公司还为每一站体验赛的获胜者准备了丰厚大礼，单项冠亚军，将获赠1000元、500元、200元面值的加油卡，总成绩最高者还将奖励2000元加油卡一张！

报名热线：0539-7678419（临沂华舜）详见A35版



□王士强 曹俊杰

车展新时代

齐鲁车展晋升“国内高端”

齐鲁车展作为国内最早的区域车市展会之一，历经十几年发展，如今已经成为齐鲁车市第一盛会，并以现场巨大的“成交量”闻名国内。每一届齐鲁车展，几乎所有的参展品牌经销商都能斩获超过平时两个月的销量订单。“齐鲁车展能卖车”，成为参展商蜂拥参展的一致理由。

本年度春季车展上，雷克萨斯凭借免费抽奖活动，一举将销量定格在135台，成为上半年全国车展之最。下半年，他们将齐鲁车展升格为必选车展。除此之外，进口标致，进口雪铁龙、进口起亚等品牌，也获得了厂家的大力支持。“墙内开花墙内香”的齐鲁车展终于香飘四溢，成为各大品牌指定必选大型车展。

回顾4月春季车展，宾利、兰博基尼、捷豹等豪华阵容的亮相吸引了众多游客驻足；雷克萨斯、帝豪品牌的“抽奖中汽车”活动制造了全新的关注热点；吉利展台“大胆出位”的人体彩绘表演更是一度登上新浪、搜狐、新华等国内网络门户头条。齐鲁车展在吸引群众关注的同时，倚靠山东省汽车销量全国第一的“靠山”，已经开始了由省内车展向国内大型区域车展的悄然转变。

“内外兼修” 自主品牌展示卖车两不误

山东省自2009年跃升至全国汽车销量冠军以来，已经实现两度蝉联。无论是老牌劲旅通用、大众，还是东风日产、北京现代等车市新兵，山东销量均能排在全国前三。说起奇瑞、吉利、长城、比亚迪等自主品牌，山东省更是无可争辩的全国老大。自主品牌看山东，已经成为国内车市

的共识。

此次秋季车展，各大自主品牌已经不再满足场内一块场地。奇瑞、吉利、比亚迪等在选择室内标准参展场地的基础上，又纷纷在场外“跑马圈地”，希望实现室内展示品牌形象，室外销售提升销量的双重效果。

4月春季车展上，奇瑞、吉利等“内外兼修”的参展模式取得了不错的销量成绩，此次秋季车展，其他竞争对手纷纷效仿，这种参展模式能否在“低价位、高性能”的品质基础上，实现销量突破，值得大家期待。

“占地为王” “圈地”占据营销制高点

齐鲁车展因为两大展馆面积狭小，一直无法满足参展商更大面积的参展要求。尽管齐鲁车展总展出面积达6万多平米，但依旧不能满足参展商对展位的需求，“招商即结束”，成为齐鲁车展一大特色。4月春季车展刚刚结

束，各大参展厂商就争先恐后地开始了9月秋季车展的大规模“圈地”行动。多家从齐鲁春季车展中“尝到甜头”的参展厂商在保持原展台面积不变情况下咨询本报车展组委会：“还有多余的展位吗？能不能再加一块？”七月伊始，组委会咨询电话便络绎不绝。截止发稿时，齐鲁车展室内外场地面积已经所剩无几。

在厂家主导的圈地大军中，山东省几大汽车集团也开始通过车展，树立起自己的品牌大旗。据了解，本届秋季车展，省城润华集团、大友集团、世通集团、东岳集团均已过千平方米的占地面积成为齐鲁车展新“地王”，在占地面积上准备凭借“得天独厚”的展台位置将销量再创新高，各大集团的另外一个目标，则是通过旗下品牌统一参展的模式，尽早将各自集团的品牌形象树立起来。至于各大汽贸集团在齐鲁秋季车展期间将会推出怎样丰富多彩的营销活动，同样值得大家期待。

Audi 突破科技 启迪未来



丰富超低利率方案，把每天都变成好天气！



奥迪A5、S5，多种车型×多种超低利率购车方案

- 低首付、低利率购车方案：首付20%起，最长贷款期限5年，3-5年期利率仅需1.88% - 3.88%
- 低月供、低利率购车方案：首付30%，尾款35%，3年期利率仅需1.88%，预留尾款可做展期或置换新车
- 信用卡双免购车方案：尊享建行或招行信用卡36期免息、免手续费

* 活动日期为即日起至2012年8月31日，以上方案任享其一。
详情请垂询当地一汽-大众奥迪特许经销商或访问一汽-大众奥迪官方网站。

www.audi.cn

一汽-大众

一汽-大众汽车有限公司 中国·长春

山东地区经销商：

泰安广通汽车销售服务有限公司 电话：0538-8545766 8545788
济宁裕华汽车销售服务有限公司 电话：0537-3718666
临沂金华汽车销售服务有限公司 电话：0539-8138338
临沂奥丰汽车销售服务有限公司 电话：0539-4678888
威海威达汽车贸易有限公司 电话：0631-5662222 5665555
枣庄奥威汽车销售服务有限公司 电话：0632-3587777
山东银座天尊汽车有限公司 电话：0531-96566
山东润华天信汽车销售服务有限公司 电话：0531-81618888
日照市晟祥汽车销售服务有限公司 电话：0633-8610000
滨州瑞迪汽车销售服务有限公司 电话：0543-5022222

德州瑞华汽车销售服务有限公司 电话：0534-2588999
淄博奥维汽车销售服务有限公司 电话：0533-2715908
淄博金奥汽车销售服务有限公司 电话：0533-2827999
东营市奥润汽车销售服务有限公司 电话：0546-8051111
潍坊广华汽车销售服务有限公司 电话：0536-8820666
潍坊瑞德汽车销售服务有限公司 电话：0536-8110000
潍坊广宇汽车销售服务有限公司 电话：0536-8910000
烟台中升汇迪汽车销售有限公司 电话：0535-3386999
青岛华世通汽车销售服务有限公司 电话：0532-85035888
青岛华成汽车服务有限公司 电话：0532-86680002