

金达驾校
报名热线: 8087777

直击

现场

24小时
新闻热线

2110110
最高线索奖1000元



交了购车首付,销售店却关了

购车者:这25000元,还能要回来吗?

本报7月24日讯(记者 李岩松) 签了购车合同交了首付款,约好一个月后提车,然而近两个月过去了,不仅车没见着,连交的首付款也随汽车销售店老板没了踪影。

23日上午,记者跟随孙先生来到济宁市金宇汽配城1号汽车展销大厅美亚汽车销售服务有限公司的两处销售店看到,其中一处销售店大门被几把大锁牢牢锁住,店内除了停放着一辆还未出售的汽车,再也没有其他物品。“这老板什么车都卖,之前还卖着长城汽车,现在又卖起了全球鹰汽车。”随后,孙先生又带记者来到另一销售店,销售店一楼摆着几个沙发,并没有工作人员,二楼两间办公室内也是空无一人,地上一片狼藉,室内只有一些办公家具和几台电脑,办公桌上散落着一些材料和单据。

孙先生说,5月28日,他订购了一台长城M4汽车并签订了购车合同,约定6月28日交车,并交了25000元首付款。按照合同约定,如果甲方(美亚汽车销售服务公司)违约,将支付乙方(购车者)两万元的

违约金。“我们打电话联系过该公司的老板张某,但他基本不接电话。”孙先生说,拨打张某和其妻子的电话时很少有人接听,偶尔接听一次,也只是应付说近几天会将钱还给孙先生,然后便匆匆挂断。“真是越想越生气!违约金我是不想了,能还给我首付款就满足了。”

辗转之下,孙先生找到了当时与他签订合同的美亚公司总经理朱先生。据朱先生说,签完合同后收下的25000元首付款早已交给了公司老板张某,而他则因为其他原因,6月30日就辞职离开了美亚公司,关于孙先生的一切材料也都交给了张某,而离开公司前,朱先生也曾督促张某返还孙先生的首付款。“张老板欠别人的钱很多,现在谁都找不到他,小孙的25000元首付款是唯一一个有正规合同的,走法律途径应该能够解决。”朱先生说,他现在已经离开了公司,也无法联系到张某,对于小孙的遭遇也表示非常同情。随后,小孙拨通了公司老板张某及其妻子陈某的电话,但均没人接听。



▲汽车销售店大门紧锁。李岩松 摄

►孙先生当时签订的合同与开具的收据。李岩松 摄



延伸阅读>>

买车签好合同 还要选好店面

济宁市汽车服务业协会秘书长郝永军表示,目前汽车销售市场越发呈现出供大于求的趋势,汽车价格优惠幅度也越来越大,往年供不应求的局面已不存在。郝永军说,由于之前供销两旺的市场局面不复存在,今年部分汽车销售店出现了压货的情况。

郝永军分析,目前中国汽车销售市场正处于转型期,汽车制造商、销售商之间的竞争更加激烈。“这种竞争必然会导致厂家、销售商压货的局面,一些资金基础并不雄厚的企业到了一定的程度便会资金链断裂。”郝永军告诉记者,从目前情况来看,济宁已有个别汽车销售店面因遇到经济困难开始转让。

郝永军建议,市民在购车时,一定要与汽车销售商签订相应的合同;在购车店面的选择上,最好到有正规汽车厂家授权的4S店。“切勿因贪图数额不大的经济利益到一些汽车销售‘大排档’购车,这些店面因没有厂家做支撑,抵御风险的能力非常低,随时有撤走的可能。”

记者 姬生辉