

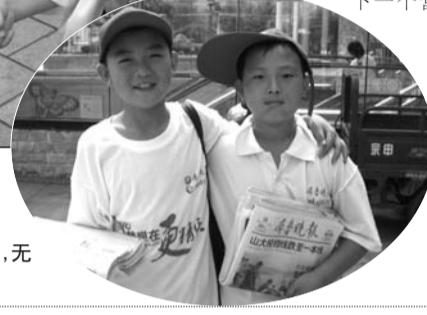
“相比赚钱，朋友更重要”

两位小报童用石头剪刀布的方式“抢生意”



▲“石头剪刀布，好，我又赢了，我先卖”。

▶季振琦(右)很认真的说，无论如何都是友谊第一。



火车站广场因为客流大，成为了小报童们首选的卖报之地，不可避免的造成了很多选手“抢生意”，而岳希骋和季振琦却用一种有趣的方式让俩人之间的竞争增进了友谊。

“石头剪刀布，好，我又赢了，我先卖”，10岁的岳希骋高兴地抱着报纸跑向读者，卖出报纸后，俩人又一起寻找着下一个营销目标。“我一上午

老是赢，很快就会卖光了，等我卖完再帮他卖”，而一旁的季振琦则一脸不服气的说：“我这是诚心让你呢，要不然我的早就卖完了。”

两个小伙伴早上都是领了40份报纸，两人一起约

定，每天在火车站广场碰面，“我们俩就是一起卖报的时候认识的，天天用石头剪刀布的方法卖报，从来不抢，有时候他上午要去武术班，我上午就会剩下几份，下午等他来了再一起卖”，季振琦告诉记者，看到很多小选手争着抢一个客户，最后也交不到朋友，俩人就一起“发明”了这个小方法，既能开开心心的卖报，还能交到朋友，每天卖报的时间里都会充满欢笑。

一位买报纸的读者看到两个小伙伴在石头剪刀布分胜负，笑着说，“你们两个太有意思了，我能跟你们来一把不，要是我赢了就给我打个五折，输了我就原价买你们的”。“不行不行，我们可是有原则的，我们可以

带你一起玩，但是卖报是不能打折的。”最后，这位读者从两个人手中各买了一份。“这俩小家伙，不光给我们送来了新闻，还带来了不少欢笑，多买一份报纸换个开心，值得！”

当记者问俩人赚了钱准备怎么花时，两个小伙伴齐声说要捐给受灾的小朋友，“我们从今天的报纸上看到北京下暴雨，肯定有很多小朋友也受灾了，虽然我们赚的不多，但是希望能帮到他们，也能跟他们成为好朋友，要是能拿到奖金，就全捐了”，季振琦很认真的说，“我们参加营销秀不是为赚钱，只是想锻炼下自己，多认识点好朋友，无论如何都是友谊第一”。

本报见习记者 李晓东

“儿子长大了，也懂事了！”

王振宇用卖报赚的钱给父母买早餐



在火车站的人口，记者看到13岁的王振宇正抱着一摞报纸，态度诚恳地对路人介绍手中的报纸。

王振宇是潍坊三中新青民校的学生，一听说好朋友参加了暑期报纸营销秀活动，他也兴奋跟家里人说他也要参加，“平时很少有这种课外实践活动，我是第一次参加，肯定会非常有趣！”

自从参加营销秀之后，王振宇体会到了很多，“参加营销秀之后，我再也不能睡懒觉了！”据振宇的妈妈说，振宇平时很喜欢睡懒觉，每天睡到10点半都不愿意醒。自从参加了营销秀之后，他就没再睡过懒觉，除了每天早晨4点起床外，他还要早早去到取

报点等着领报纸。“通过营销秀，我感觉我的儿子不仅长大了，也更懂事了。”原来，上周六振宇用一星期卖报赚的一部分钱给爸妈买了一顿早餐，虽然早餐只花了十几元钱，但是却把振宇的爸爸妈妈感动的一个劲夸他是个孝顺的好孩子。

振宇每天订的份数都是40份，用他的话讲叫做“稳中求胜”。通过一星期的锻炼，振宇感觉自己变得大方了许多。有人走近他时，自己就能主动去推销报纸。不过，也会有行人会婉拒他的“生意”，振宇告诉记者：“他们现在不买，估计是没时间看，下次也许就会买的。”

本报见习记者 王述

小报童把卖报和学习做比较

卖报比做数学题难多了

今年9岁的董靖恺自从活动开始每天一直在坚持卖报，卖报成绩一天比一天好，面对自己的小成绩，董靖恺认为比起做数学题，卖报有点儿难。

24日一早，见到了在火车站卖报的董靖恺。他是一个有点内向的小孩，看见有向自己走来的路人，先犹豫一小会才走上前去卖报纸。有时候话到嘴边，报纸也伸出去了，看见路

人走的比较快，卖报的话也没有说出口，报纸只好收回来。董靖恺说，卖报比起做数学题有点儿难，做数学题的时候，毕竟是和纸上的题目做斗争，不会了可以查课本，问爸爸妈妈，但是卖报不一样，这是和人打交道，要善于察言观色，敢于迈出第一步和陌生人说话，并且要推销自己，这里面的难题比数学题难多了。董靖恺认为自己急需要提高与人交往的能力，

所以暑假第一件事就是报名卖报纸，在这个过程中可以认识很多卖报的小朋友，学习他们身上的好品质，至于赚不赚钱就无所谓了。

董靖恺认为虽然卖报有时候感觉很难，但是他还是不断给自己加油鼓劲，攻克自己内心的难题，多走多问，报纸一会儿就都卖完了，成就感比解出一道数学题还大。

本报见习记者 刘蒙蒙

错过第一期，结伴报名第二期
营销秀“老将”要冲刺冠军



7月24日，营销秀第一期已经接近尾声，可连续参加三年的“老将”赵炳池，今年却迟迟没有报名，上午7点，记者发现赵炳池已经在新华路佳乐家附近，悄悄开始了今年的营销秀之路，“今年第一期没能参加，这几天就先出来热热身，准备冲刺第二期。”

14岁的赵炳池之前连续参加了三届营销秀，而且每届的成绩都不错，“我家里已经有4个营销秀的荣誉证书了，今年肯定能拿到第五个。”赵炳池充满信心的告诉记者，今年第二期要跟邻居伙伴一起参加，两人互相竞争，“有竞争才会有进步，争取能比去年的成绩更好。”

今年第一期营销秀赵炳池并没有报名参加，放假后一直在上学习班，非常遗憾的错过了第一期。赵炳池说，营销秀让他学会了很多东西，但是最重要的还是让他懂得了勤俭。

“第二期，我准备好了！”赵炳池对在第二期营销秀中夺冠充满了信心，“我都连续参加三年了，算是经验丰富了，今年一定要冲刺冠军！”

本报见习记者 李晓东

守望良知 弘扬正气

欢迎继续订阅2012年齐鲁晚报

齐鲁晚报潍坊地区报纸发行投诉电话:

潍坊市晚报发行投诉:6322336 隆坊日报发行投诉:63663 6160001 齐鲁晚报潍坊记者站:636617

奎文站:虞河路与虞新街交叉口向东30米路南.....1385426514

向阳站:潍城区间利西街与月河路交叉口东北角.....1500692966

文化站:文化路50号潍坊日报社院内.....6166171

开发区:开发区金马巷内北鸿学校后门对面.....6166641

潍城站:潍城区间月河路与东风街交叉口潍城农信后西园小区13号门头房.....632700

中心站:奎文区文化路与民生街交叉口南草庵牛王后沿街房.....623230

奎文站:廿里堡车纺一街6号潍坊外贸黄土公司院内办公楼一楼东头.....623237

诸城站:诸城区间东风街与东华东街首儿童福利院东墙.....13406919156

坊子站:坊子区间凤凰大道与烽普路交叉口为民办事大厅一楼.....1380691966

寿光站:寿光区间恒路237号.....7286706

如果您的报纸在流通过程中出现任何问题，欢迎您拨打以上电话投诉。

