

华润·暑期营销小明星

我是卖报小行家

“营销小明星”
第二期昨启动

本报7月24日讯(记者 张萍) 24日,第二期“华润·暑期营销小明星”启动,几十名小报童走上街头,在挖掘人生第一桶金的同时,感受了卖报的苦与乐。

24日早8点刚过,不少小报童就来到了本报编辑部。看着一摞摞的报纸,小报童们十分兴奋,一直催着本报的工作人员尽快给他们发报纸,以便早点体验一下卖报的感觉。有的小报童甚至当即表示,要争当本届小冠军,坚持卖报,再苦再累也不放弃。

家长孙女士告诉记者,之前在街上看到不少小孩卖报,觉得小孩不容易就买了一份报纸,回家看报纸后,才知道原来这是《齐鲁晚报》举办的公益活动,于是就赶紧为孩子报名了第二期。同时,孙女士还将这个消息还转告了几位好友,几位好友也纷纷一起组团来到了报名现场。

“叔叔,买份报纸吧……”广场上一位叫徐文东的小报童,显得有些害羞。“其实,卖报也没有想象中那么难,只要勇敢地迈出去第一步,就肯定会有收获的。”刚卖出报纸的徐文东高兴地说。



24日,部分第二期华润·暑期营销小明星在本报编辑部内合影。 本报记者 刘涛 摄

来日照度假,顺便卖报体验营销

北京13岁男孩报名售报



本报7月24日讯(记者 化玉军) 7月24日下午,在日照度假的北京学生刘健晖,来到本报编辑部报名第二期“华润·暑期营销小明星”活动,他告诉记者,想利用短暂的度假时间,来锻炼一下自己。

24日中午,刘健晖拨打本报热线8308110说:“我是北京

人,这段时间在日照度假,请问能不能报名参加暑期营销小明星呢?”在得到肯定答复后,刘健晖十分高兴,下午就冒着炎热的天气,乘坐公交车赶来本报编辑部,报上了名。

刘健晖今年13岁,家在北京昌平区,刚上初一,因为家里在日照买了房子,这两年,每年他都会和家人到日照住上十多天。这个月17号,他们一家就来日照玩了。

24日上午8点多,刘健晖和妈妈在新玛特买完东西后,在新玛特外面的停车场,看到了几名在卖报的小报童。“他们告诉我说卖报纸的钱,要捐给贫

困儿童,我觉得这个活动很有意义,就立即和妈妈买了一份。”刘健晖说。

随后,刘健晖就和妈妈商量,能否也参加本报“暑期营销小明星”活动。“我妈妈当时就答应了,她非常支持我参加。”

在本报编辑部,刘健晖认真地填完报名表,并领取了报纸。

下午6点多,刘健晖兴奋地告诉记者,他领的报纸用了40分钟就全部卖完。“我先是在我住的小区卖,后来又去了海边和乔家墩子。“大家都挺支持的,我住的小区的一个叔叔说明天还要我的报纸。”刘健晖



刘健晖。本报记者 刘涛 摄

刘健晖一家打算27日回北京。“我会充分利用这几天,多卖报纸,多体验营销。”刘健晖说。



卖报让我学会“张口”

日照市外国语学校 秦童欣

“啦啦啦,啦啦啦,我是卖报的小行家,不到天明就卖报,一边走一边卖……”我哼着这小曲来到了烟台路齐鲁晚报《今日日照》编辑部来取我订的90份报纸。

今天我打算到海边卖这90份报纸。我和姐姐很快插好了报纸。我来到了海边,真是人山人海。耶!我来对地方了。没想到第一个人就给了我当头一棒。说不买,搞得我伤心极了。

不行我现在不能哭,比我小的卖的都比我卖得多,我一定要鼓起勇气继续卖,当我向第二个人推荐的时候,是一位阿姨,她一下买了两份,还多给了五角,说这是我的辛苦费。

再后来,报纸又不怎么好卖了,眼看就十二点了,我才卖出去了5份。怎么办?转眼,下午就过去了。这时我想到了一个好主意“晚上在烧烤摊上卖。”我和妈妈来到了烧烤摊上,开始卖得还算顺利,但后来就不顺利啦。

这时一位叔叔问我,是卖报纸的吗?我回答是的,我和叔叔聊了一会天。然后叔叔把我剩下的报纸都买了,我高兴地说了一声谢谢叔叔,就跑向了妈妈,和妈妈说了这个喜讯。妈妈告诉我,以后我多开口多讲话,这样报纸才能顺利卖出去。

卖了一天的报纸,我又学到了很多知识,收获也很大!

“热心肠”喊着口号卖报

见生意不好的伙伴还主动帮忙

本报7月24日讯(记者 张萍) “叔叔,买份报纸吧!”24日,在日照银座商场的广场上,老远就能听到申昊宇的声音,虽然是第一次卖报,但申昊宇却十分投入,并没有丝毫胆怯。

申昊宇天生是个乐天派,据申昊宇的姐姐介绍,在卖报的前一晚,申昊宇就设计好了多个卖报口号,比如“买不买都是朋友,看一看就是上帝”、“爱心晚报只要一元一份”等,并假设为多种情景的应对策略。

说起来有些滑稽,然而卖起报纸来,申昊宇却十分认真。“没想到今天卖报表现这么好,跟陌生人交流并没有打怵,而且说起话来也头头是道,跟平时有些截然不同。”姐姐申志超不禁对记者说。

记者观察到,申昊宇在广场不停地跑来跑去,每当发现“目标”,就第一时间跑过去,不一会儿他就有些气喘吁吁,汗流浃背,但申昊宇始终坚持着,脸上依然挂着灿烂的笑容。

乐观开朗的申昊宇还是个热心肠。看到生意不好的

“同行”,还没卖完报纸的申昊宇忍不住上前帮忙。

申昊宇帮着“同行”卖出去几份报纸,把的钱交给他们后又继续卖自己的报纸。

“看他们卖不出去,,我就想帮帮他们,让他们早点把报纸卖出去。”申昊宇笑着对记者说道。

经过一上午的卖报体验,申昊宇越发对卖报上瘾了,并一直央求着姐姐再去报社拿一些报纸下午卖。“卖报很好玩,我想明天多定一点报纸……”申昊宇说。



7月24日排行榜

肖遥游	90份
刘祥瑞	60份
杨力洋	60份
孙同乐	60份
孙 晗	60份
高煜坤	60份
刘雨鑫	60份
杜心茹	60份
厉 宁	60份
邢一鸣	60份
辛 昊	60份



光明家具

GUANGMING FURNITURE

7月28日盛大开业

宜家家居广场二楼中厅

电话: 2200859



中国驰名商标



国家十环环保认证

开业期间:

满10000元

送洗衣机一台

或吉斯床垫一张

满20000元

送电冰箱一台

满30000元

送电视一台

开业期间全场6.5折