

龙年过半,车市又到“中考”时,各车企上半年销量陆续出炉。综合销量数据来看,几家欢乐几家愁,车市依旧跌宕起伏充满看点。

整体车市低迷

跨界车异军突起成看点

本刊 综合

整体低迷是上半年车市不得不提的关键词。受欧债危机蔓延、国内GDP增速持续下行等不利因素影响,上半年汽车产销保持在两三个百分点的低增速,呈现“微增长”态势。有汽车分析师认为,伴随近期广州限牌等政策的影响,汽车产销增速在下一季度还可能二次探底。值得一提的是,车市遇冷的整体情况下,跨界车这一细分市场却激流而上,呈“高烧”态势,可谓车市“亮点”。

从上半年消费者对车型类别偏好的变化来看,跨界车的关注度大幅度上升,积极寻找增长机会的车企把未来战略点投向了跨界车,这一细分市场渐成车市新蓝海。

跨界车型为什么这么热销?要知道,几年前跨界车还属于小众范围,甚至连车型也屈指可数。但综合市场各方面探究起来,这并非偶然,而是水到渠成。

市场蕴含的庞大的需求空间,通过消费调查显示,和轿车、SUV相比,更多的受访者表示更钟情于跨界车。庞大的市场需求,推动跨界车成为一个新的增长点。

其次,限牌、限行政策的实施,对整体车市增速起到调控作用的同时,也为跨界车的发展带来了契机。继北上广深等一线城市进入

“限牌时代”,车市无疑迎来冲击波。

摇号名额有限、购车受限,消费者买车态度随之变得尤其慎重。既然买车上牌千年等一回,那么,综合多种车型优势功能、“一车多用”的跨界车,自然更易被消费者接受。

再次,部分车企率先领航跨界车细分市场,加大市场投入,为后来者进军该细分市场积累了经验,促进了跨界车遍地开花的格局形成,这也是跨界车火爆不可忽略的因素。宝马X6、广本歌诗图、上海大众CrossPolo可谓细分市场的领导车型,

它们分别带动了豪华车、高端车、小型车领域的跨界风潮。跨界车蔚然成风的背后是车企的集中发力。

综上所述,从跨界车的销量大翻身上,我们能够看出经过企业的发力,细分市场已具备规模并逐渐壮大,跨界车型获得了期望的成绩,获得了更多消费者的追逐。

再次回望上半年车市,尽管整体车市增速放缓,产销量一直在低位徘徊,但车市浮沉之间有挑战也有机遇,跨界车作为一股不可忽视的发展力量,经过上半年的市场检验,市场表现更趋成熟。相信下半年,随着更多新车型的加入,该细分市场的发展空间会日益广阔。

◎资讯

亿丰茶城二期
强势进驻济北核心区 劲销认购中



亿丰时代广场自2012年3月份开业以来,大规模综合业态渐渐形成广场的经营特色,吸纳了余家茶叶经营商户入驻,数万平方米的茶叶商城应运而生,汇聚国内各产区茗茶,100%原产地,销售服务辐射到全国30多个省市自治区,客户商家足迹遍及祖国大江南北。其规模和影响力,呈现广阔的发展前景,强大的客户需求。

亿丰时代广场秉承“诚信卓越,合作共赢”的企业宗旨,真诚邀请全国各地的茶商、茶客共同携手,继续开拓亿丰茶城的宏伟续篇——亿丰时代广场E区,暨亿丰茶城二期,倾力打造鲁西南最具规模的批发零售兼自主经营模式的茗茶盛城,秉承孔孟之乡、礼仪之邦的国饮文化。

亿丰茶城汇聚天下茗茶,规模最大、品种最全、品质最优、价格最实,以独具特色的经营理念,贴心细致的全程服务,业已成型的超大规模,一站式的时尚购物环境,四通八达的便利交通,在不久的将来赢得济宁及周边人民的赞誉,聚集强大人气。

亿丰时代广场将全方位、高品味打造亿丰茶城,塑造茶城品牌效应,突出特色化、专业化,提升亿丰茶城知名度、美誉度。

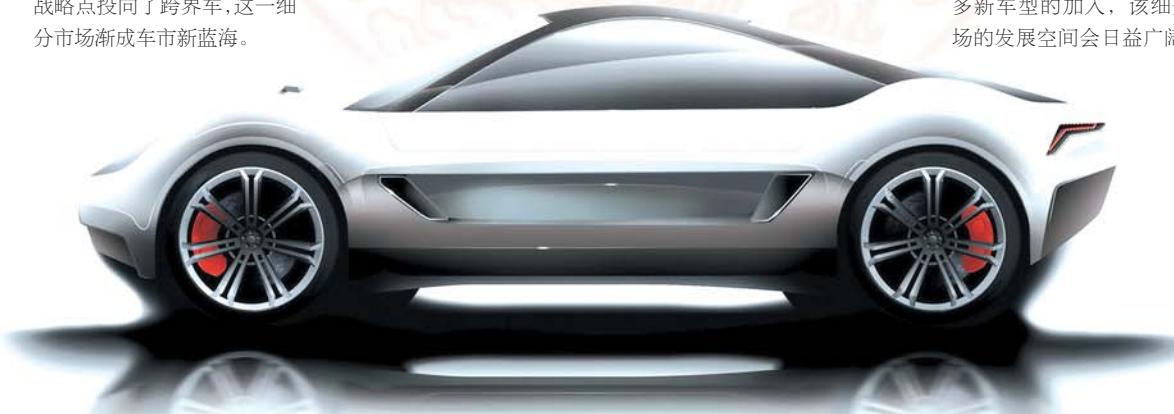
度、信誉度。项目定位在打造鲁西南首个儒家茶文化特色产业集聚区,针对全国各地过往客商、礼品消费、市场经济户、各私营企业主、个体客户,建立集休闲购物、品茗茶楼、零售经营、批发物流、包装配套、专业认证、产业研发等多种综合功能于一体的整体中心。

亿丰茶城未来将沿着三条主线全速发展:各种茗茶,高中低档,批发零售,销往全国各地;热销茶叶、茶具等相关茶文化服务配套设施,走进亿丰茶城,一览泱泱五千年中国茶文化发展历程;重点塑造亿丰茶城精品茶楼,休闲时光畅享惬意人生,千年古韵,品一盏幽香。

亿丰时代广场全力创建亿丰茶城商业品牌,为进驻茶商细致做好资金、优惠政策、广告宣传、促销特卖等相关扶持,组建行业商会,定期进行经验交流,提供专业新颖的策划方案,免却茶商的后顾之忧,专心经营。

亿丰时代广场秉持与经销商利益相通,命运相连,风险共担,合作共赢,共同发展的企业理念,寻求长久稳固的战略合作伙伴。

让我们携手共创,将亿丰茶城打造成为济北核心区浓郁醇香的茗茶盛城。(许岩)



启动 FOCUS 不仅是车

加一次油,即可纵享千里!

1.6L/2.0L发动机百公里综合油耗仅6.2L/6.7L
福特新福克斯澎湃登场

2.0GDI汽油缸内直喷发动机及PowerShift™6速双离合自动变速器,尽显卓越的动力节油技术,实现高效动力与低耗燃油的完美统一。

环保科技,惠享予民。购新福克斯全系享车船税减半优惠,购1.6L车型更可获3000元国家节能惠民补贴!

节能产品惠民工程
节能惠民补贴标准:1.6L及以下乘用车每辆补贴3000元

福特经典福克斯 全额补贴购置税
赠送交强险(全款客户)

即日起到济宁福泰阳光店购车客户均有机会参与展厅抽奖活动(每月15号、25号),赢取山地自行车一辆!购2011款及经典福克斯均可享受超低优惠价,同时更可额外获赠价值680元的精美夏凉被一套!数量有限!欲购从速!

长安福特马自达 荣誉出品

济宁福泰阳光汽车销售服务有限公司 销售热线: 2986255 2986266 地址: 济宁市高新区同济路2号(原鸿宝汽车城)

邹城市宝泰汽车销售服务有限公司 销售热线: 5216111 5218111 地址: 邹城鲁南汽车城(104国道与国宏大道交汇处向西300米)

长安福特济宁福泰阳光4S店 长安福特邹城宝泰4S店

金乡东润店: 8967888 梁山聚亿店: 7795567

微山明凯店: 8260398 汶上群发店: 3319988

豪门盛宴 夏馈行动

福美来十年感恩季天天豪礼惠加惠
登录海马汽车官方网站hk.haima.com 立即参与半价车抽奖活动

豪门盛宴 夏馈行动 火爆开启
招募热线: 2969666 2989878

福美来10年感恩之旅走进红星美凯龙
盛宴济宁 豪礼分享
2012年7月28日18点至22点
红星美凯龙西门广场

乐享十周年特供豪礼
畅享9000元三重豪礼
尊享老客户感恩豪礼

豪礼巨献,十年感恩。6月29日-8月25日,福美来十周年之际,购福美来即送9000元三重豪礼!每店更有10台福美来厂家特供车,先到先得,还可参与网络抽奖活动,半价即可赢取福美来!惊喜送不停!豪门盛宴已开启,缤纷豪礼等你来!

乐享十周年特供豪礼
畅享9000元三重豪礼
尊享老客户感恩豪礼

福美来 FAMILY
福临万家 美行天下

骑士/普力马/福美来/丘比特

济宁鑫源汽车销售服务有限公司(海马汽车4S店)
销售热线: 2969666 服务热线: 2937999 地址: 327国道北、同济大道东丰源汽车广场
海马汽车邹城丰卓源4S店 销售热线: 5351111 服务热线: 5251999
济宁分店: 2228888 梁山顺达: 7336699 汶上润和: 7223777 鱼台东源: 6219555
金乡东润: 8967888 嘉祥宏升: 6851722 二号井鸿太店: 2671090