

今日运河

运河车市

自主品牌“蜕变” 谋求高端化之路

本刊 综合

用“平淡”这个词来形容今年的车市一点也不足为其,而用“惨淡”来形容自主品牌的境况,那也十分贴切。合资品牌车型不断走低的价格让自主品牌在市场中的份额急剧下降。

面对这样的困境,不少自主品牌车企提出了走高端化的路线,试图通过扩增产品线、提升产品品质来改变这一困局,但从市场反应的情况来看,到目前为止,尚未有一家自主品牌在高端领域有所成就。

自主品牌“蜕变”之路

“以前自主品牌卖得好,价格是主要因素。如今,合资品牌部分车型优惠后的价格让人大跌眼镜,而且合资品牌的售后等各方面相对来说更完善。这是现在自主品牌车型走不动的最主要原因。”一家自主品牌4S店的负责人表示,低质低价、以量求胜的发展路线开始越来越不被看好。

在国内,以奇瑞、吉利、比亚迪等为代表的自主品牌车企,在刚进入汽车市场时,依靠价格优势率先进入中低端车型,并且获得了不小的市场份额。之后,随着汽车买方市场的需求变化,奇瑞瑞麒G5、广汽传祺GS5、比亚迪G6等主攻中高端市场的车型随之出现,这也是各自主品牌车企希望借助高端化打破发展中的困局。

虽然自主品牌在高端车型领域的投资较大,但并不意味着自

主品牌车企已经正式进入全面发展高端品牌的新阶段。“自主品牌现在急需做的还是车型质量和售后服务,改变以往以低端车型为主的产品结构,这样才能提升自主品牌的美誉度和市场竞争力,为高端车型的出现铺路。”这也是很多自主品牌车企的共同心声。

要走高端化不能急功近利

“其实大多数自主品牌推出高端车型的目的性很明确,能够凭借其性价比与合资品牌车型有正面交锋,让自己在品牌和销量上有较大的提升。”业内人士表示,现阶段,无论在品牌地位、核心技术、售后方面,自主品牌的高端化路径还面临很多障碍,想要起到立竿见影的效果还为时太早。

在自主品牌这些的发展过程中,经常会出现这样一种情况,就是企业在前期对品牌和销量的诉求都很大,最终在销量达不到目标时,又开始对产品进行大幅降价,这样既得不到销量,又对刚刚成立的高端品牌造成了打压。

任何一个品牌的发展都需要不断地积累,不能抱着急功

近利的心态。

如果自主品牌真想在高端化上杀出血路,必须把提升品牌形象作为一个长期任务。之后,通过品牌地位、技术革新、渠道下沉等环节,逐渐寻求与销量的对接,实现持续的发展。



凯美瑞混合动力“尊瑞”强势登陆 上市现场订单火爆



7月22日,备受瞩目的广汽丰田凯美瑞混合动力尊瑞正式上市。即日起,预定用户可以陆续提车。对于新增订单用户,广汽丰田将在保障车源品质的基础上逐步提升产能,上市当天,订单火爆。凯美瑞混合动力尊瑞的价格区间为25.98--32.98万元之

推出“云动计划”之后,广汽丰田随即迈出实质性和具有里程碑意义的一步。

2012年5月21日,全新第七代凯美瑞的延续大作油电混合双擎动力“凯美瑞·尊瑞”在广州隆重发布。2.5HG豪华版价格为25.98万元,2.5HV豪华版价格为28.98万元,2.5HQ旗舰版价格为32.98万元。这个极具诚意、空前震撼的价格震动车坛,一举打破豪华混合动力车型价格高不可攀的神话。凯美瑞·尊瑞以同排量同级别汽油版凯美瑞的价差仅有3.5万元左右。此外,尊瑞的价格比老款凯美瑞混合动力版降低6万元左右,加上全新换代后实现的技术和品质的全

面提升,实际价差高达10万元以上。

物超所值 来自价格的背后

凯美瑞·尊瑞以极具震撼力的价格,强势重构了新能源车的价值体系。其售价只比同排量汽油版凯美瑞高出3.5万元,但带给消费者的体验和价值却是超这一价差本身。首先,凭借丰田成熟、领先的新能源双擎动力技术,凯美瑞·尊瑞实现了超乎想象的燃油经济性,创造了“不可思议”的省油奇迹。令人惊羡的5.9L百公里综合工况油耗,媲美9.0L的动力,却达到了1.6L燃油的油耗水平;更值得一提的是,电力驱动的强势介入,

使其实现了市区路况比高速

还省油、堵车比顺畅行驶还省油。再者,以百公里综合工况下低至5.9L的油耗计算,在油价高企的今天,如

活动预告:

1、新凯美瑞“巅峰试驾”,8月10日金牛汽配城火爆启动,招募首位高手,机会不容错过。

2、7月1日-7月31日,电话预约试驾广汽丰田任一车型即可赠送岛上咖啡一套。

3、首届“广汽丰田凯美瑞杯”羽毛球赛正式开启,报名火热进行中,更有丰富礼品等您拿。详询:2828888



润华广汽丰田·济宁丰华4S店
地 址: 济宁市高新区327国道88号润华汽车广场
销售热线: 0537-2938888
服务热线: 0537-2938777(24小时)
买广丰到丰华,广汽丰田车主的家



7月28日雪佛兰乐驰厂商联合大型团购会
现金优惠+幸运抽奖+精彩演出
恭候您的莅临

活动当天购宝骏汽车
更有超值优惠!!

济宁圣翔宝骏4S店

销售热线: 0537-2650000 服务热线: 2650022
地 址: 327国道南营村路南申科汽车广场

振宁: 0537-2360004 泗水: 0537-4363000
梁山: 0537-7361919 金乡: 0537-8763222
曲阜: 0537-4669987 兖州: 0537-3810850
邹城: 0537-5118567 鱼台: 0537-6226500
汶上: 0537-7200050 嘉祥: 0537-6855150
车站西路: 0537-2108091 上汽通用五菱



GMAC SAIC

上汽通用汽车金融

朗巍汽车·济宁朗巍宇宁

地址: 金宇路47号置城国际中心C座 销售热线: 0537-2799555

润华汽车·邹城润德

地址: 邹城市国宏大道6369-1号(北外环与104国道交界处) 销售热线: 0537-5510777

润华汽车·济宁润豪

地址: 济宁高新区327国道88号润华汽车广场 销售热线: 0537-2988666

润华汽车·梁山润豪

地址: 梁山县梁山镇梁济路南转盘东500米 销售热线: 0537-7737567