



①拿到门票，兄弟俩乐开花。

本报记者 赵苏炜 摄

②我来试一试新手机。

本报记者 赵苏炜 摄

拿到门票一起去看演唱会

兄弟俩都是卖报周冠军，相同心愿一起实现

本报泰安7月25日讯

(记者 赵苏炜) 25日下午，报童高嵩和表哥王兆洋拿到3张“2012凤飞泰山颠”大型演唱会的门票。两人分别是第一周和第二周的周冠军，共同的心愿是去现场看杨幂的演唱会。

“我和表哥都喜欢杨幂，她唱歌也好听。”25日下午，高嵩笑着说。得知杨幂要来泰安参加演唱会，两人都想去看。拿到演唱会门票，高嵩和王兆洋开心得跳起来。

高嵩说，得知表哥王兆洋获得了第二周报童周冠军后很高兴，因为两人可以一起实现去演唱会现场的心愿。“我和表哥一起搭伴卖报，早上领到报纸，我们分头行动。沿街卖报，他问街北，我问街南，他问我一、三、五店铺，我问二、四、六的。地毯式行动还不会重复问，这样卖得最好，我们已经试验过好多次。”高嵩自豪地说，“卖报地点要保密，现在竞争多。我们研究出的线路图都是长期总结的。”

高嵩的母亲王向红说：“孩子对卖报越来越有信心，最近一直在加量。”王兆洋连忙补充说：“我俩卖得又快又多，还不耽误打篮球。”

说起孩子卖报的收获，王向红突然眼睛湿润了，她说：“高嵩现在特别能体会到挣钱的不容易，有一天中午他卖报回家，给我买了最爱吃的菜，花了21元钱，他带的水喝光了也没舍得买瓶饮料。还让我给他准备个大西瓜，他说每天多灌些水可以省钱。孩子这么懂事，我真的很欣慰。”

本报泰安7月25日讯(记者 赵苏炜) 25日，第二周的周冠军小报童马仁国实现了自己的心愿——送给考上大学的姐姐一部新手机。

“这孩子嘴真甜，我们每天都买他的报纸。”25日，一位光彩大市场装饰材料店主孙女士说，11岁的马仁国特别讨人喜欢，“买齐鲁晚报生意红红火火”是这孩子经常挂在嘴边的话。

25日下午，马仁国刚刚卖完320份报纸，便到本报编辑部，还给工作人员带来一个大西瓜，说：“你们辛苦了，我能得到周冠军很开心，谢谢大家。”

马仁国的姐姐今年考上了

黑龙江漠河市的一所大学，他的心愿是买一部手机送给姐姐。“姐姐上大学后离家很远，我一直想送给她个礼物，现在终于可以通过自己的努力实现了，送给她一个手机，可以随时给家里打电话。”马仁国说，“姐姐之前就想要一个智能机，可以拍照片，她看到后肯定喜欢。”说着他开心地拿着新手机摆了一个打电话的姿势。

“孩子卖报的积极性很高，已经报名参加下一期的报童。如果能下一期获奖我们想让他要辆自行车，开学上初一需要交通工具，但这孩子很懂事，想给家里添个冰箱。”马仁国的父亲马元明说。

李龙飞：

送报到店铺

有了“老主顾”

泰安第六中学的小报童李龙飞，先去给固定客户送报。他说，边卖报边发展了7个“固定客户”，省事省力还卖得快。

25日一早，在邮局领完报纸，李龙飞骑上山地车开始送报。他说，在卖报时发现有些商铺的店主想买报纸，但店铺离报刊亭很远，又不愿耽误生意。于是他就主动送报上门。

“我第一次去时，他们非常高兴，还说以后只要我去卖报，他们就买，现在我和那些叔叔阿姨都很熟悉了。”李龙飞说，现在岱宗大街有7家商铺的店主已经成了他的固定“客户”。

“每天早晨4点起床洗刷收拾东西，然后早早来到邮局领报。每天卖完报纸回到家，衣服都被汗水浸湿了。”李龙飞说，卖报生活，累并快乐着。

“卖报改变了我内向的性格。有时和一些店主聊一会，他们就会约我下次再去送，慢慢的固定读者就多了。看着他们开心地翻看我送的报纸，很有成就感。”李龙飞说。

本报记者 孙静波

泰安市实验学校 于欣悦



于欣悦在卖报。

本报记者 孙静波 摄



几圈，除了把报纸推销给摊主，市场买菜买早餐的市民也成了她的“客户”：“阿姨，买份报纸吧，回家吃早餐的时候可以看。”

25日一早，于欣悦来到岱北农贸市场，拉着装有50份报纸的小推车，挨个给每一位摊主推销报纸。“悦悦，来份报纸！”摊主宋先生看见于欣悦招手说，“每天都看到拉着手推车来卖报，这边卖菜的小商贩和她很熟。”

于欣悦在岱北农贸市场转了

“第一天卖报纸时，老是担心卖不出去，现在我的自信心可是足了。”于欣悦说。卖了半个月的报，不仅体会到了成功卖完报纸的成就感，也学会了被人拒绝后不气馁。“不管遇到什么困难，我会都坚持下去。” 本报记者 孙静波

公司抵账新车 0里程大幅优惠

联系电话：18653881007



1.6轩逸

原价13.78万

现售价11.28万

送价值7800元原厂导航及倒车影像



华泰保利格1.8T

原价13.97万

现售价10.5万



福美来三代

导航限量版

原价89800元

现售价77000元