



小报童 有了老主顾

本报7月25日讯(记者 焦健) 紫园杯·齐鲁晚报

暑期营销秀暨暑期社会实践活动进行到了第10天,坚持参加活动的小报童们仍然非常积极,每天都早起领报、不断增加售报的份数,而且通过自身不懈地努力也获得了大家的认可。

▶一位市民在二层楼上,购买单卫朔的报纸 本报见习记者 王鑫 摄



▲吕怡桐在人群中卖报。 本报见习记者 王鑫 摄



本报见习记者王鑫摄
陶峻语从家里带来了秘密武器——橡胶指套



真积极

六点半就来领报纸

25日早上7点多,在报社领报处,记者看到仅有几位小报童在插报纸。领报处的工作人员说,随着活动的进行,多数小报童早把报纸领走了,新参加

活动的小报童甚至早上6点半就来领报,“我们早上来到,就看到已经有小报童在这里等着领报纸了,七点前就领完走了。”小报童陈永贵就是这

样,作为刚加入到活动中的新成员,他每天早上6点半就会到领报处,他说:“我每天早上起床后洗完脸就来,我是后来的,得比别人更积极。”



很认真

“我也有专业工具”

在早上的插报过程中,小报童陶峻语引起了大家的注意,她的左手拇指和右手食指上,戴着橡胶制的指套,插报速度相对于其他小报童快不少。

“我看分报纸的阿姨们都戴着这样的指套,然后整理报纸的时候特别快,所以

我就让妈妈帮我也找了这样的指套。”看着大家都看她,陶峻语对大家说,戴上这样的指套是想像专业工作人员一样锻炼自己的速度,节省插报的时间。

领报处的工作人员介绍,戴上这种指套是为了在整理报纸时防止打滑,而且

也能避免报纸油墨沾到手上,对于工作来说是比较方便的。她说,小报童竟也选择这样的专业工具让她感到很惊讶,“我也不知道孩子什么时候注意到我手上的指套,这说明这些孩子真是很认真,很想把这个工作做好。”



获支持

小报童有了老主顾

随着活动的进行,坚持参加活动的小报童们卖报的份数越来越多,速度越来越快,通过自身的努力得到了市民的支持,而这些支持也让小报童们选择继续坚持。

“小朋友,给我拿一份齐鲁晚报。”在大润发超市门口,市民程女士叫住了

正在卖报的小报童,购买了一份报纸。“在报纸上看到了这些孩子卖报纸体验生活,今天正好经过这里,就买份报纸支持他们一下。”

有的小报童也已经通过这些天的努力,有了自己的老主顾,每天的报纸都要先给他们送去。在

大润发卖报纸的小报童吕怡桐每天的两份报纸,一份要给负责在大润发看自行车的师傅,另一份要给这里的环卫工人。在义乌小商品城卖报的金博阳,每天也要先把报纸送到商品城里的几个固定商户手中,也和他们成为了朋友。

□小报童作文选登

与公交车赛跑

作者:陈永贵

今天,是我卖报的第五天,6时30分我和姥姥先去报社领了50份报纸,然后再把报纸组合起来。组合完后,我又把姥姥送回了家,自己去淄博商厦公交站牌附近卖报。

“卖报了!卖报了!阿姨买一份《齐鲁晚报》吧?”不知不觉我手中的50份报纸只剩下10份了。就在这时来了一辆138路无人售票车,车上有一位叔叔要买我的报纸。那位叔叔给了我10元钱,我给了他报纸,可是当我从钱包里拿出9元5角钱找给他时,那辆公交车已经开走了。我迅速放下报纸,什么也没想,就去追那辆公交车。追到十字路口,那辆公交车正好碰上红灯停下了。我心想:“这真是老天助我呀!”我从车窗将钱给了那位叔叔,只见那位叔叔对我竖起了大拇指。

坚持、乐观

作者:刘紫雨

马尚二中6.8班

最近这几天,我通过参加齐鲁晚报“暑期营销秀”卖报纸活动,体会到了大人们的辛苦,从其中悟出了一些道理,还体会到了一些从课本中无法学到的知识。

首先,要选择好卖报地点。刚开始,我选择了人民公园,但是公园里的人都很疏忽,买报纸的人也很少,3个小时才卖出30份。经过几番考虑,我决定去义乌小商品城,改变地点后我一小时就能卖出30份了。

选好卖报地点后,最重要的就是坚持。坚持就是胜利。就算手里的报纸再多,如果坚持下去,最后也会卖完的。我不断地坚持着,每天卖掉的报纸从最初的30份达到现在的70份。

其次,要以乐观的心态去面对。在我看来,乐观就能创造自信。即使有一连串的人拒绝了我,我也会乐观地继续推销。

我觉得,如果想要更多的人买你的报纸,就要有礼貌,嘴巴要甜,可能有人本没想买你的报纸,但是由于你的嘴很甜,就高高兴兴地买了你的报纸。

通过卖报,我体会到大人挣钱很不容易,以后我要不乱花钱,以乐观的心态面对一切,而且要坚持完成自己的目标。

紫园杯·齐鲁晚报小报童

暑期营销秀活动火热进行中 欢迎中小学生继续报名

活动细则:

1. 活动主要面对中小学生,报名时需携带学生证。
2. 参加活动者可免费获得30份齐鲁晚报,价值15元,作为启动资金。30份卖完后,营销者自己根据能力购买齐鲁晚报再销售。齐鲁晚报将每天统计每位参赛者营销量,排出营销明星榜。活动结束后,启动资金及活动中的盈利归参赛者所有。卖出份数最多的参赛者将获得“紫园杯·齐鲁晚报营销明星”称号和金银铜奖。
3. 每名学生每天必须写出自己的卖报体会和感言传给报社,报社将每天择优登报,活动结束后将评出优秀作文奖。

活动奖励:

1. 活动为每位小报童免费发T恤衫和遮阳帽。
2. 营销明星奖:活动结束后,根据小报童卖报数量和其它表现,评出齐鲁晚报营销金奖1名,银奖3名,铜奖10名。金奖奖金500元,银奖奖金300元,铜奖奖励全年齐鲁晚报一份。
3. 优秀作文奖:根据小报童的作文情况评出优秀作文一等奖1名,二等奖3名,三等奖10名。一等奖奖金400元,二等奖奖金300元,三等奖奖励全年齐鲁晚报一份。
4. 设立“紫园杯·齐鲁晚报营销明星”若干名,颁发齐鲁晚报荣誉证书。

活动地点:张店区 报名电话:0533-3172726 3172426

报名地址:人民西路16号二楼西报名办公室

