



▲“姐姐辛苦，快喝点水。”小报童冯蕾当天订报份数为200，下午3点仍在大世界卖报。见习记者 赵辉 摄

◆在大世界站点，张静璇席地而坐插报纸，报纸围着自己摆了一圈。本报记者 王震 摄

60名小报童明看《冰川时代4》

首期营销秀下周一结束，第二期活动邀你就近报名

本报威海7月26日讯
(记者 刘洁) 又到了小报童免费观影的时间啦！明天上午9点20分，华联站点的60名小报童就要到威海联通影院免费观看最新上市的《冰川时代4》了。另外，首期营销秀将于下周一(7月30日)结束。第二期营销秀活动将于7月31日正式举行，五处活动点方便大家就近报名。

26日，本报首期营销秀进入第13天，小报童参与活动“抢金夺银”的竞

争愈加激烈。13天里，售报超过2000份的小报童多达6人，排名第一的张克已售出2800份，遥遥领先。2—5名的差距非常小，四个名次的差距仅有102份。今年营销秀活动，营销大赛每期产生金奖5名，奖金各500元；银奖10名，奖金各300元；铜奖15名，奖励2013年全年《齐鲁晚报》，并自动成为本报校园通讯社成员。活动结束后，金奖获得者获赠大连两日游，银奖、铜奖获得者可免费游览西霞

口动物园。

齐鲁晚报威海“暑期营销秀”，是2010年起本报推出的系列公益活动之一。首期活动7月9日正式启动，按计划7月30日结束。第二期活动7月31日启动，预计8月20日结束，每周六周日休息。

第二期营销秀活动已开始接受报名，威海市区的中小学生均可报名参加。每期活动第一天，本报将赠送所有成员每人30份当天的齐鲁晚报，

销售后收入全部归己，并作为个人“创业启动资金”。之后，成员可以利用“启动资金”以每份报纸0.5元的价格预订次日的齐鲁晚报，如此循环(每日订报份数不得超过300份)。

第二期营销秀活动继续开设利群站、大世界站、华联站、大润发站和汽车站站点。营销秀报名地址：威海市文化东路4号齐鲁晚报威海记者站。各站点报名电话：利群站18606302581、大世界站

18663110259、华联站18606302872、大润发18663118991、汽车站18663119916。

本周六，小报童免费观影活动还将继续进行，此次观影的是华联站点的60名小报童，观看影片是27日刚刚首映的《冰川时代4》。28日早上9点20分前，参加观影活动的小报童请准时到威海联通影院门前集合，地址为威海市少年路4号(大世界西侧)，联系电话18606300791。

店家给小报童提供歇脚处

本报威海7月26日讯(记者 冯琳) 张娟娟是华联站点的小报童，每天订百份以上的她每天顶着烈日卖报。光明路一家小卖部的店主邀请张娟娟坐在自家店前的椅子上休息，看到有需要报纸的顾客，再上前询问，这样孩子就不至于一直被太阳暴晒了。

26日上午，天气异常炎热。顶着太阳卖了一会儿报纸的张娟娟坐在光明路一家商店门口的椅子上暂时休息一会儿。椅子处于阴凉处，阳光不太晒得到。

店主说，小报童卖报这么累，天又太热。让孩子在店门口坐一会儿，看到有买报需要的行人，孩子再上前询问。这样，既不耽误卖报，孩子又不至于一直被太阳暴晒。张娟娟对店主的行为非常感谢，但她想要免费送店家一份报纸的想法，被店主婉拒了。

勤快卖报 一天磨破一双袜子

本报威海7月26日讯(记者 林丹丹) “叔叔，阿姨，买份齐鲁晚报吧，今天的报纸真精彩。”洪亮的声音，甜美的微笑，小报童李汪每天重复着这样的话语和动作。因为每天卖出几十份报纸而不停走路，以至于她的袜子每天都被磨破。

李汪卖报纸的想法很简单，只是希望自己见到陌生人不再胆怯，个性比较安静的她，想让自己变得更坚强。

因为报纸比较多，每天不到6点便会准时到利群站点领取报纸，在利群站点卖会儿报纸后，便跑到海港客运站附近卖报纸。

她说，“我每天都会看报纸，知道报纸里的内容，才能吸引叔叔阿姨购买。”上因为走段时间长，一天几乎停不下来，常常要小跑，所以袜子总是磨破洞。“磨破袜子算不上什么，我要更勤快的卖报纸。”

○卖报之余还利用周末发传单

花絮 赚来钱全都帮姐姐交房租

本报威海7月26日讯
(见习记者 赵辉) 26日，小报童柳鑫瑜不到7点就来汽车站分报点了。在记者同他聊天时，记者偶然得知他除了周一至周五正常卖报外，周六周末兼职

发传单，所挣的钱全部给姐姐交房租。

柳鑫瑜的姐姐在威海工作，每个月需要交1200元房租。柳鑫瑜一直在济南上学，每年暑假都会来威海找姐姐玩。小鑫瑜在

威海没有其他事可做，又不想给姐姐带来太多负担，就参加了齐鲁晚报组织的卖报活动。记者通过小报童售报表，得知他每天最低的售报量为30份，从7月19日开始，售报量每

日增加到36份。

为了能多挣点钱，小鑫瑜利用周六周末卖报休息时间在外边兼职发传单，“一天发10捆，每捆160张，一捆挣6.4元。”他告诉记者，发单页确实很辛苦，

但是能利用周六周日休息时间多挣钱。

“我把卖报的和发传单挣来的钱都给姐姐，让姐姐交房租。”交谈中，小鑫瑜眼神透露出小男子汉的气概。

○小报童作文

我累哭过，但我坚持下来了

卖报第一天，我信心十足地订了40份报纸。可是过了两个小时，我才卖出了8份，我已经累得浑身是汗了。背着沉甸甸的报纸，都迈不动步子了。我沮丧极了！唉，上哪卖呀？大家都挤在公交站点卖，竞争太大，我该怎么办？这个时候，妈妈打来电话，我委屈地大哭了一场。妈妈耐心地对我说：“去开发新市场，到路边的小店铺去试试。”妈妈还鼓励我，说我是最棒的。

我先是去了一家理发店，很有礼貌地问道：“叔叔，请买份报纸吧！一块钱一份！”这位叔叔很高兴地买了一份。成功了，妈妈说的很对。我接着又去了药店、花店、茶叶店、美容院……路边每一家小店铺我都不放弃，太给力了，剩下的32份报纸很快就全部卖出去了，而且我还发展了8个固定客户，别提有多美了。

从那之后，我就不跟其他小伙伴那样，挤在大福源公交站点干吆喝，有时去街边的商店，有时也让妈妈把我带到世昌大道的公交站点。没有竞争对手，我卖报很顺利。

卖报十几天了，我尝到了卖报的辛苦，也感受到了成功后的喜悦。我想，做事情就得动脑子，不怕困难。

现在，我每天卖报的数量已经是80份了。

塔山小学五年级二班

曲志昊

营销大赛排行榜(截至7月26日)

排行	姓名	卖报总数(份)
1	张克	2800
2	耿润珠	2482
3	张乐	2480
4	冯蕾	2400
5	张昊威	2380
6	夏嘉伟	2245
7	郭威秀	1860
8	徐晨昕	1724
9	何威东	1470
10	张雪怡	1410
11	完颜瑞恒	1400
12	王萌怡	1400
13	从心日	1397
14	张贊璐	1390
15	张静璇	1330
16	张娟娟	1330
17	黄凡	1310
18	马世纪	1260
19	宋扬	1140
20	王晓琪	1032
21	许好好	1021
22	孙泽坤	970
23	邹巍	940
24	田颖杰	894
25	高嘉蔚	850
26	肖琳玉	830
27	矫宗辰	800
28	刘景钰	782
29	元航	764
30	丛宏宇	750

注：营销大赛每期产生金奖5名，奖金各500元；银奖10名，奖金各300元；铜奖15名，奖励2013年全年《齐鲁晚报》，并自动成为本报校园通讯社成员。活动结束后，金奖获得者获赠大连两日游，银奖、铜奖获得者可免费游览西霞口动物园。本报记者 许君丽 整理