

首期营销秀冠军出炉,6位小报童每人获奖金1000元

最牛期冠军18天卖报5820份

本报泰安7月29日讯(记者 赵苏炜) 29日,本报与泰安市嘉信汽贸有限责任公司联合举办的“我的心愿,自己实现”报童营销秀,6名小报童获得第一期期冠军。同时产生5名周冠军和50名营销明星。其中,期冠军新泰12岁的任方涵卖报5820份。

经过18天激烈比拼,本报第一期报童营销6名期冠军出炉,分别是马仁国、高嵩、任方涵、侯文晗、陈俊瑶和沈雨濛,其中任方涵卖报5820份、陈俊瑶卖报5430份、沈雨濛卖报5430份,5名周冠军分别是:葛嘉豪、和晨曦、李珺然、颜秉瑞、王晨希。

“18天转眼就过,我还没卖够呢。”29日,第一期报童周冠军马仁国

说,他已报名参加第二期,希望能继续体验卖报快乐,锻炼意志和品质,争取更多收获。

18天卖报经历,小报童们大大增强与人交流的能力,结交许多新朋友,建立起良好的友谊。很多报童通过活动喜获丰收,实现自己的各种心愿。不少家长表示,经过这段时间锻炼,小报童们都发生很大变化,有的开始知道挣钱不易,有的懂得如何跟陌生人打交道,他们在卖报中不断成长。

“卖报过程与朋友们朝夕相处非常愉快,我把卖报经验介绍给大家,希望大家都能取得好成绩。”29日下午,期冠军高嵩在第二期报童讲座上

说。六位期冠军都曾获过周冠军,有着丰富的卖报经验,依靠自己的努力实现心愿。

本报报童营销秀活动中,期冠军奖金1000元,营销明星将获得价值150元到200元奖品。本届报童营销秀口号是“我的心愿,自己实现”。每周评出的卖报周冠军,都可实现自己的一个心愿。本报和嘉信汽贸有限公司将把心愿礼物送到周冠军家中。

卖报满14天的小报童们将获得社会实践荣誉证书。颁奖晚会将于第二期结束后举行,为两期报童冠军和营销明星颁发奖杯,同时发放奖金。具体地点本报将及时刊登。

期冠军榜

地区	姓名	售卖份数
新泰	任方涵	5820
	陈俊瑶	5430
	沈雨濛	5430
泰城	高嵩	3920
	马任国	3809
肥城	侯文晗	2700

周冠军榜

地区	姓名	售卖份数	心愿
肥城	葛嘉豪	1120	游戏机
泰城	李珺然	1020	MP5
	颜秉瑞	1010	给妹妹买个点读机
新泰	和晨曦	620	电子词典
东平	王晨希	506	500元现金(帮助出车祸的表弟)

营销明星

地区	名单
泰城	林紫东 李珺然 颜秉瑞 宋禧雨 谭楚微 徐静蕾 吴可心 薛未豪 王耀华 徐文玥 孔祥瑞 王一诺 吴馨丫 王海明 王璇 王心如 王兆洋 丁雪豪 周杨 刘钰哲 侯中华 孔维杰 于欣悦 苏佳琦 李天骄 张子涵 李英文琦
东平	王晨希 刘嘉怡 赵彤彤 张一诺 孟贵千 梁振兴 张淑毅 李佳宜
新泰	李燕行 王焱梵 尹玉玺 和晨曦 王西域 查传金 臧安琪
肥城	满文清 孙晨凯 尹逊昂 李世豪 王慧萱 文佳慧 郝穆贤 张嘉豪

专打时间差 每晚能卖300份

新泰报童沈雨濛嘴巴甜、跑的地方多,报纸卖得快。她只挑晚上卖报,份数多了才白天卖,几乎每晚都能卖300多份。

沈雨濛说,她早就料到自己能得到期冠军。白天太热,她只选晚上卖报,跑的地方多,卖得快。“每天下午6点出门卖报,平阳河两侧的饭店一个个挨着转,几乎每个饭店都有人买。主要卖报对象

是出租车司机,他们有时在路边小摊都买份报纸。每天坚持卖报近5个小时,到家得11点。卖报最重要的是推销,和顾客交流。”

有时,沈雨濛算算还剩多少份,如果晚上能卖完,白天不再出门,嘴巴甜卖得快,她得期冠军相对轻松。

本报记者 白雪 实习生 高松松

去年得三等奖 今年获期冠军

新泰报童陈俊瑶曾获本报第二届报童营销秀三等奖,现在获第三届报童营销秀期冠军,最大的感受是爸爸妈妈太辛苦。

“爸妈不放心,下班轮流陪我卖,我爸负责‘白班’,我妈负责‘夜班’。每天他们工作很累,陪我很辛苦,能得期冠军,多亏他俩。”

本报记者 白雪 实习生 高松松

我是期冠军



侯文晗:通过卖报,理解到家长工作的辛苦。爸爸每天陪我一起卖报。我上周还得了周冠军,实现了自行车的心愿。度过这样一个有意义的暑假,我骑上新自行车上学,学习更带劲。



沈雨濛:我卖报的过程爸妈陪着,每天他们工作很累,陪我很辛苦。能得期冠军,多亏他俩。9月份开学后,买学习用品的钱不用再和爸妈要。这个暑假过得很有意思,收获很大,更知道爸妈多爱自己。



任方涵:通过18天的锻炼,我的口才更好了,学会跟不同年龄、不同职业的人打交道。我主动了解新闻。每一天发生的大事我都能知道并且传递给他人。



高嵩:卖报要大胆,还需要懂礼貌,见到人多叫一声叔叔阿姨。我结识了大量的好朋友。这个过程让我学会持之以恒。一点一滴的成长爸妈都看在眼里。第二期的小报童,你们加油吧。



陈俊瑶:18天卖报5430份。感谢妈妈对我的支持,报纸太重,她经常跟我一起领报纸。得了周冠军,获得一台学习机,更加坚定了我的信心,让我坚持到底。这次的社会实践我收获很多,我会永远记得这段美好的经历,并在以后讲给小伙伴们听。



马仁国:我这次如果再取得奖金,想为家里添置一台冰箱。以前我总是爱对妈妈抱怨,现在我知道挣钱不容易。有一天,我向妈妈说以前错了,以后我会替妈妈多分担家务,不再乱花钱。

我是周冠军

王晨希:我今年11岁,18天时间坚持卖报,每天卖八十份左右。平日妈妈工作忙,多数情况下自己领报、卖报,想给出车祸的表弟500元。堂弟比我小1个月,报名报童前一周出了车祸,双腿被轧断,脾脏裂了。我想领取500元为堂弟家添一台冰箱,也希望堂弟能坚强。

葛嘉豪:我的心愿是买一个游戏机犒劳自己。我认为卖报最重要

的是自信,自信来自生活。卖报的过程得到锻炼,从而更加自信,让我不放弃,一直前进。

和晨曦:通过一期锻炼,我体会到父母亲挣钱不容易,卖报挣钱给妈妈买雪糕,告诉妈妈上班不要太辛苦。姐姐一直喜欢机器猫卡通形象,我花了4元为姐姐买一个“机器猫”气球当生日礼物。

颜秉瑞:得了周冠军,非常高

兴。我一直在努力,终于得到周冠军了。我有个点读机觉得很好用,想给表妹买一个点读机,给她当作生日礼物。

李珺然:我一周卖了一千多份,想买一个mp5。我从来没跟父母要求过买随声听之类的东西,这次想通过自己努力买一个。通过卖报锻炼,更能体会到爸妈的辛苦,懂得节约。

本报记者 赵苏炜 整理

期冠军、周冠军卖报高招很简单

“选对顾客,还要有礼貌”

本报泰安7月29日讯(记者 白雪 实习生 高松松) 29日,第一期报童营销秀期冠军高嵩和周冠军王兆洋成了“老师”,在培训课上给小报童讲起卖报经验。

29日下午,本报第二期报童营销秀培训课上,第一期冠军高嵩和周冠军王兆洋上台轮流讲卖报“高招”。“我和表哥每天早晨五点起床,六点卖报,有时卖到11点,有时卖到晚上。卖报时先叫叔叔阿姨,一般都会买。假如有人不买,千万不要生气,要说声谢谢,没关系。有礼貌的孩子大家都喜欢。只有对顾客礼貌,顾客才会对你礼貌。”高嵩说。

王兆洋说,选对顾客很关键,看着有文化、有素质的人都是销售

对象。小区附近很多店铺,可以提前问问,一旦确定下来,天天帮着送,这样又快又轻松。很多连续几天都买报的叔叔阿姨,都是目标。“有的店铺老板可能忙着招呼顾客,等闲下来再问,不要打扰,期间可先去别的店铺问。”

高嵩说,卖报时间很重要,早晨六点到七点半卖报很容易,七点半后是上班高峰期,大家都赶路,买报的少些,晚上凉快但不好卖,新闻一定第一时间读到才有价值。一定要早起卖报,争取一上午卖完,一天轻松。“人集中的地方报纸好卖,早餐店前、小吃街、门头房、站牌等都是好地点,大家可以选择。卖报生活丰富多彩,你们肯定会很有收获。”王兆洋说。



高嵩(右)和表哥王兆洋介绍卖报经验。 本报记者 赵苏炜 摄