

撞断三棵树 货车冲进玉米地

一车瓷砖丢地里,车主快点弄走吧



三棵树被撞断了。 本报记者 曹剑 摄

本报泰安7月29日讯(记者 曹剑) 大货车撞断三棵树冲进路边玉米地,在地里“躺”了近两天被“救”走,但一车瓷砖都散在地里。28日,邱家店镇逯家庄村村民希望通过本报,让车主赶快把瓷砖拉走。

“邱家店逯家庄路边一辆大货车冲到路边,放了两天了没人管呢。”28日上午,市民侯先生拨打本报热线说,他听说货车驾驶员没事。28日下午,记者来到邱家店逯家庄时,大货车已经不知去向。路北侧近20米的护栏撞断,路边的水泥块撞得七零八落,三棵碗口粗的杨树从

底部折断,倒在路边玉米地里,大约50平米的玉米苗被压死。现场还留着不少玻璃碎片和绿色漆片,很大一堆瓷砖散在地里,瓷砖都是80cm*80cm规格,包装箱上写着“特等品”字样。

附近摆摊卖水果的刘女士说,27日凌晨,一辆前四后八的大货车头朝西冲进玉米地,事发时听到轰隆隆巨响。“货车的驾驶室都撞碎了,幸好人没事。”刘女士说,她听说是驾驶员开车时打盹导致的故事。28日上午11点半左右救援人员运走货车,具体哪个部门救援,她

不知道。“他们只把车运走了,瓷砖丢在这里,不知道是不是不要了。”

“这些瓷砖,最少也得值10万块钱,扔在这里可惜了,不知道车主还要不要,老百姓也不敢动。”附近一位村民说,现在玉米地的主人也不敢动这些瓷砖。

28日下午,泰安市交警直属一大队四中队中队长李洪健说,邱家店逯家庄在他们辖区内,但是没有接到报警,不知道是哪个部门救走大货车。希望货车车主看到报道后,能拨打本报0538-6982110联系。

炒菜忘关天然气 回卧室倒头就睡

本报泰安7月29日讯(记者 刘来 实习生 陈国伟) 28日晚,泰安一男子在家里炒菜,没关天然气,就反锁屋门去睡觉。家人回家打不开门,以为男子想不开要自杀报了警。消防队员赶到后破拆开防盗门,关闭天然气阀门,将人救出。

28日20时许,泰安市消防部门接到报警,泰山区三里小区一居民楼内,一男子反锁屋门,家里往外冒烟,怀疑是自杀。消防队员迅速赶往现场。20时10分,记者在三里小区看到,一辆消防车停在楼下,不少居民围在楼下。在四楼东户,有烟往外冒。消防队员使劲敲门,一直没人开门。在4楼门口焦急等待的女子说,她回家时发现

门锁打不开,屋里还冒出烟来,怀疑自己30多岁的儿子王翔(化名)想不开,就报了警。

征得王翔家人同意后,消防队员利用工具将防盗门破拆开,屋内弥漫着烟。两名消防队员佩戴空气呼吸器和防护措施进入屋内,一人寻找起火点,一人寻找王翔。消防队员在厨房中发现,天然气没有关闭,天然气灶上的菜烧干冒出烟来。消防队员关闭天然气阀门,往锅里倒上水。王翔正在卧室内呼呼大睡,消防队员将他喊醒。令人哭笑不得的是,消防队员将他领出门时,他还问消防队员“哪儿起火了”。

王翔刚出门,父母就要打他,被派出所民警拦住。



消防队员开锁。 本报记者 刘来 摄



志高·天御营销中心正式开放

一期产品8月初对外正式发售

28日上午,充满现代感、科技感的志高·天御营销中心在各界期待中盛大开放。志高集团泰安区域总经理谢崴,泰安市女企业家协会副会长、泰安恒亿房地产开发有限公司董事长张兵,泰安恒亿房地产开发有限公司总经理游道生等领导与泰城各大媒体、近百位意向

客户共同见证了营销中心华美绽放。

志高·天御位于高新区龙潭路南段龙泉小区对过,项目秉承集团“建筑完美生活”的开发理念,定位于泰城纯板式科技第一城,项目综合运用了“雾森”园林系统、ehome家居智能系统、蚊控系统等多种科技系统,是

泰城首家采取“雾森”园林科技系统的社区。

据工作人员介绍,项目一期工程的11栋楼已全面开工,施工正如火如荼地进行中,最快的已经建至5层。部分房源已达到预售标准,一期产品即将在8月初对外正式发售,敬请各位客户期待。

山服与中移动签订战略合作协议

7月27日,山东服装职业学院与中国移动通信集团山东有限公司泰安分公司举行战略合作协议签约仪式,双方在人才培养、实习就业、科技研发和新产品开发、数字化校园建设等方面达成战略合作协议。

仪式上,山东服装职业学院院长孙京家和中国移动通信集团山东有限公司泰安分公司总经理李祥兵分别代表山东服装职业学院和泰安移动公司在战略合作协议书上签字;泰安移动公司聘请孙京家为特别顾问,山东服装职业学院聘请李祥兵为兼职教授。

据了解,校企双方将建立长期的、具有建设性的战略合作伙伴关系,在数字化校园建设、文化建设等方面,开展卓有成效的全方位合作,进一步提升双方整体合作力度,大力推进包括联合办学、学术交流、科技研发、实训实习、培训就业、数字化校园建设在内的项目建设。

按照协议,校企双方将根据通信产业发展需要,共同确定办班类型和人数,企业按岗位要求制订实施性教学计划,按需施教,为企业培养具有该企业内涵的实用型技能人才;学院将根据企业的生产、发展或扩大规模的需要优先推荐优秀实习生、毕业生;双方联合举办“校企合作论坛”、“技能大赛”等,宣传推介“移动”品牌;共同进行科技研发和新产品开发,提高效益,培养人才,锻炼队伍;双方将在数字化校园等重点项目展开深入合作,双方根据合作方案不同阶段的需求,分步实施合作等内容。(邵艺谋 商霄)

中心国际340套房,开盘当天认购285套

本报泰安7月29日讯(记者 梁敏) 29日,中心国际项目开盘,6栋楼340套房源上市销售,销控表均价7200元/平方米。

29日上午,位于灵山大街和龙潭路交汇处的中心国际项目售楼处张灯结彩,鞭炮齐鸣,宣告开盘。本次开盘活动持续一个月,共推出6栋楼,340余套房源。从当天公示的销控板来看,目前已经有285套房源被认购,认购率达到80%,基本上达到了“开盘即清盘”的销售成绩。一期剩余房源多为一层、二层及顶层户型。

在售楼处,记者遇到了市民张女士,她最早关注中心国际项目是在一年半之前。“我和我朋友是最早一批签《缔约意向书》的,当时还托人找关系费了不少事,虽然等了一年多,现在看看真是买着了,之前最早是毛坯房,后来开发商送了

精装修,现在房管局测绘面积比之前的多了6平米多,多的部分没有按照原来的单价来算,而是按照低于成本价4000来算,现在算下均价比之前订房还下降了,按现在优惠后房价来算,我这房子一平方至少涨了一千多块钱。”

记者了解到,当天到售楼处的客户,有不少是项目的早期顾客。开发商也针对这些老客户组织了换签流程,由《缔约意向书》换签《认购协议书》后,补交款项。项目的“千万元重金大礼回馈”活动,其中很大一部分也是针对老客户。比如根据房管局测绘面积与《缔约意向书》建筑面积误差部分,购买单价统一为4000元/平方米(含精装修)核算;前期已签署《缔约意向书》的客户在开盘期间内购买车位,可以享受30000元现金优惠;原缔约意向客户购买储藏室享受500



销控表上已经填满了。 本报记者 梁敏 摄

元/平方米的优惠等。

对于新客户,中心国际也推出了一定的优惠:储藏室总价优惠3000元,停车位总价优惠1万元;8

月15日之前去认购的市民,享受开盘价8.5折优惠,均价约6400元/平方米;8月16日—29日认购,享受开盘价8.7折优惠。