



做好现在 继续追梦

本报见习记者 樊伟宏

7月28日,第一期小报童营销秀活动接近尾声,小报童们进入最后的冲刺阶段,在十几天的活动中,小报童们虽有些疲惫,但是热情依然不减。让我们通过市民、家长、孩子的视角来分享他们的成长和收获。



陈永贵在插报。本报记者 张汝树 摄



申紫薇在整理报纸。本报记者 王鸿哲 摄



小报童们一起加油。本报记者 张汝树 摄

学会沟通 学会独立

小报童在卖报中张扬个性

本报记者 张汝树

第一期紫园杯·齐鲁晚报暑期营销秀暨暑期社会实践活动中,已经接近尾声,小报童们却意犹未尽,在活动中他们不仅学会了独立,学会了沟通,而且学会了张扬个性,不服输、不服软,这让他们的生活更加丰富多彩。

声音很温柔 性格男子汉

他说话柔声细气,却是个从小独立的男子汉。12岁的陈永贵是五年级的学生,他从小学一年级,就独立上学,从来不需要父母

接送,整个小报童活动,他也是独立行动。

陈永贵平时放学后还要照顾家里的小妹妹,一有空他就去菜市场帮妈妈卖菜,“最有意思的是,有一次卖菜4毛钱一斤,我卖成了1元钱四斤。”陈永贵说。

陈永贵说,妈妈从小教他认电子秤,他也早早适应做生意的生活,这次参加小报童活动,一般每天卖20到40份报纸,他说:“我不追求什么奖项,只是想通过这次活动让自己更加独立。”

在淄博商厦附近站牌处,陈

永贵让我们见识了他的推销技巧,嘴甜,腿快,遇到买报犹豫的,他就一直跟着人家走,向人家推销报纸。

现在比妈妈都能说

“以前家里来客人,她很少说话,这孩子从小就内向,通过这次活动,她竟然比我都说不了。”张店二中初二学生孟泓希的妈妈说。

孟泓希的妈妈说,孟泓希以前在家很少做家务,也不喜

欢与人交流,这次让她参加这个活动,就是想让她锻炼一下。“没想到,这次活动真的起到效果了。”

孟泓希说,刚开始卖报纸的时候,她可不是现在这样。“当时我就抱着报纸站在路边,人家以为我是发广告的,拿起报纸就走,我和人家说报纸需要五角钱时,人家又把报纸还了回来。”看着别的小报童卖出一份份报纸,她沉不住气了。“后来我试着和人家交流,让人家买份报纸,情况越来越好,报纸卖得也越来越多了。”

◎小报童作文选登

实践出真知

作者:金博阳

今天,是我坚持卖报体验活动的第十二天,经过了初始几天的新奇,接下来的枯燥和无奈后,卖报的日子进入了平淡而真实的阶段。通过这几天的卖报我观察到了许多社会现象,自己也有了许多感受和体验。

观察体验一:报纸什么时间卖得好?我觉得报纸取的越早越好卖。因为晚了,顾客会选择其他的报刊了,就不会买我的报了,可就真的成了“晚报”,晚了的报纸,就不好卖了。

观察体验二:报纸在哪里卖得好?我去过义乌小商品城、陶瓷科技城、鲁中装饰材料城等几个地方,还是义乌小商品城最好卖。因为这里的人员密集,物流人流量大,摊位密集,好卖报纸。

观察体验三:哪些人会买报纸看?一般来说中老年人买的多,年轻人更倾向于看手机报或者上网浏览新闻,不太喜欢花钱买报纸。所以我不会盲目去兜售报纸,而是学会了选择!

通过这几天的观察和思考,我卖报的经验积累了不少,这就是我观察社会、体会社会的最大收获吧!

我学会了感恩

作者:阎怡宁

凯瑞小学一年级

每天到早市上卖报纸,有位好心的奶奶都要买我一份报纸。今天妈妈告诉我不要再卖给那位奶奶了,我问为什么?妈妈说:“因为奶奶做的是小生意,而且奶奶年龄很大了,她不认识字。”

我问妈妈怎么知道的。妈妈说:“你没发现每次奶奶买了你的报纸,都放在车子里吗?她根本不看。”

我今天注意了奶奶好久,奶奶真的把报纸放在了身边的三轮车里。连看都没看。

我问妈妈:“那位奶奶不看为什么买报纸呀?”妈妈说:“奶奶很善良,她觉得天气热,想让你赶快卖完了回家!”

今天卖完了报纸,我让妈妈买了奶奶好多菜。我也想让奶奶早点卖完菜回家。

勤奋才会有收获

作者:周涣群

张店莲池学校一年级七班

这几天为了卖报纸,我一直起得很早,每天六点半就开始卖报纸了。可是今天起晚了,7点半多才开始卖。原来起得早,能够赶上通宝驾校的班车点,因为那里等车的叔叔阿姨买得多,所以卖得很快。可是今天,因为去晚了,通宝驾校的班车早开走了。因此,我心里很失望,只好另找顾客,我想去之前去过的快餐店,可是一位小哥哥已经早去了。通过这件事,我知道了,勤奋才会有收获,明天我一定早起,再也不睡懒觉了!

紫园杯·齐鲁晚报小报童

暑期营销秀活动火热进行中 欢迎中小学生继续报名

活动细则:

- 活动主要面对中小学生,报名时需携带学生证。
- 参加活动者可免费获得30份齐鲁晚报,价值15元,作为启动资金。30份卖完后,营销者自己根据能力购买齐鲁晚报再销售。齐鲁晚报将每天统计每位参赛者营销量,排出营销明星榜。活动结束后,启动资金及活动中的盈利归参赛者所有。卖出份数最多的参赛者将获得“紫园杯·齐鲁晚报营销明星”称号和金银铜奖。
- 每名学生每天必须写出自己的卖报体会和感言传给报社,报社将每天择优登报,活动结束后将评出优秀作文奖。

活动奖励:

- 活动为每位小报童免费发T恤衫和遮阳帽。
- 营销明星奖:活动结束后,根据小报童卖报数量和其它表现,评出齐鲁晚报营销金奖1名,银奖3名,铜奖10名。金奖奖金500元,银奖奖金300元,铜奖奖励全年齐鲁晚报一份。
- 优秀作文奖:根据小报童的作文情况评出优秀作文一等奖1名,二等奖3名,三等奖10名。一等奖奖金400元,二等奖奖金300元,三等奖奖励全年齐鲁晚报一份。
- 设立“紫园杯·齐鲁晚报营销明星”若干名,颁发齐鲁晚报荣誉证书。

活动地点:张店区 报名电话:0533-3172726 3172426

报名地址:人民西路16号二楼西报名办公室

