

“非常营销秀”第二期今日启动,不少“老报童”还要再参加

这个暑假卖报卖上瘾了

本报7月30日讯(记者 孙婷婷) 7月30日是“‘英翔视光眼镜’杯非常营销秀”首期活动的最后一天,二百余名小报童冒雨卖报5000余份,坚持站好最后一班岗。活动第二期7月31日启动,不少“老报童”主动提出,要为新加入的小报童提供帮助。

“我家孩子听说小区里

有小朋友来报名了,如果可以的话,孩子说他在活动刚开始的前几天,带着新加入的小伙伴一起卖报。”小报童庄嘉瑞的妈妈告诉记者,庄嘉瑞在第一期15天活动中,坚持每天领报卖报。“我是这一期的营销小明星呢。”庄嘉瑞说。

记者发现,不少去年参加

过非常营销秀活动的“老报童”在第一期活动中,培养了今年第一期新加入的新报童。在第二期活动中,第一期的“老报童”也开始担负重任,将培养新人的任务接了过来。

“我是孙传明的徒弟潘嘉毅,第二期我还要继续参加。”7月30日下午,潘嘉毅来到本报报名。潘嘉毅告诉记

者,在第一期跟随“师父”卖报的过程中,自己已经增长了卖报经验,在第二期活动中,要脱离师父,自己学会独立卖报,自己开辟市场,寻找固定“客户”。

“孩子自己要求一定要报名参加第二期,这个暑假,参加卖报活动,卖上瘾了。”小报童张天一妈妈告诉记者。



姓名:秦一嘉

年龄:10岁

每天坚持“蹲点”



每天早上6时许,10岁的秦一嘉准时骑自行车到取报点领取报纸。领到报纸时,秦一嘉会仔细地再查一遍,同时将报纸20份一叠工整地放进书包里。妈妈站在一旁等秦一嘉将报纸放进车筐中。

“去年参加的时候,还会帮她收拾好报纸,今年全部都是她自己决定。”秦一嘉的妈妈张芸芸告诉记者。领完报纸之后,秦一嘉跟随着妈妈到德百停车场出口处,妈妈去上班,秦一嘉一个人开始“练摊”。

“我基本上没换过地方,都是在这个地方卖报。”秦一嘉说,自去年参加非常营销秀活动以来,她就一直坚持在这个地方“蹲点”。

早上7时许,天看上去马上就要下雨,秦一嘉自己忙着收拾报纸。“下一期我还要继续参加,争取挣钱买辆新自行车。” 本报记者 孙婷婷



非常营销秀第一期7月30日落下帷幕,小报童卖报15天,一路走来,收获成长。图为小报童在东路路上卖报。 本报记者 马志勇 摄影报道

温馨提示

免费领取报纸当天(7月31日)下午四点半之前到德州市湖滨南大道34号德州日报印刷厂院内报次日(8月1日)的订报数,并交上报款,在8月1日早上领报时交8月2日所订报数和报款,以后类推(建议大家预存报款,最后统一结算)。

第二期非常营销秀活动中,本报将开辟专栏刊登学生的卖报新闻和卖报的体会感受。家长也可自备相机为学生进行拍照,督促学生书写自己的卖报感受以及感想,可连同照片和稿件发送至邮箱874915315@qq.com。

平原联社:养猪户妙招抗御市场风险

平原县养猪大户李秀云,2008年在信用社的贷款扶持下开始养猪,5年来共累计使用贷款36万多元。今年她养猪600多头,现已出栏两批共200多头,虽然毛猪价格下滑,但每头仍能净赚400多元。问起李秀云养猪成功的

经验,她说,最关键的一条就是自繁自育,实行全封闭式饲养,这样不仅能降低购买仔猪的成本,更重要的是堵住了引进仔猪带人传染病的渠道,并做到从母猪产仔到仔猪喂养育肥实行了系列化防疫,从而减少和

杜绝了猪病传染和死亡,提高了养猪的成活率。目前,在平原县像李秀云一样,在信用社贷款扶持下实现自繁自育的养猪大户有4000多户,两年来共发放养猪贷款1.2亿多元,帮助自繁自养猪20万头。(高玉才 赵立军)

武城联社:“双千帮扶”工程惠民生

为帮助更多的计生家庭率先致富,2011年2月,自德州市人口计生委、计生协会和山东省信用社联合德州办事处开展“双千帮扶”工程以来,武城联社积极与县计生部门对接,筛选符合信贷

资金支持的对象,主动上门为计生家庭提供优质的金融服务。截至目前,武城联社已支持计生户105户,累计发放贷款455万元。活动开展以来,武城联社对实行计划生育、收入较低、具备致富潜

力的农村家庭提供贴息贷款扶持,按照市、县、乡三级贴息60%,个人付息40%的优惠政策,满足了计生育户的信贷资金需求,顺利实现了帮扶户年人均增收1000元的目标。(王雷 孙灵芝)

乐陵联社:助力当地农民迈向“卡时代”

近年来,乐陵市农村信用合作社从提升“三农”服务水平出发,在全市开展了“电子机具村村通,家家用上银行卡”惠农工程。一是联合商务局、供销社等开展“万村千乡”工程相结合。在全市“万村千乡”便民超市布放82台银行卡小额助农信息

机,方便农户各种补贴资金的取款取款,让老百姓足不出户就能享受到信用社的金融服务。二是与布放自动取款机、POS机相结合,将农户的粮食直补、农村低保、抚恤金等资金发放全部统一“换折用卡”。同时,在全市各乡镇安装自助存取款设备36台,

在大型社区安装农民服务终端31台,在各超市、商店布设电话pos1180个,让持卡农户随时随地都能存款取款、刷卡消费,养成刷卡用卡习惯。截至目前,该联社累计发行银行卡15万张,占该市全部人口的22%。(贾敬敏)

武城联社:2341万元圆200余名妇女创业梦

自2011年武城联社启动妇女小额贷款担保贷款工作以来,武城联社累计发放贷款2341万元,实现219名农村妇女、下岗女职工、返乡妇女农民工、城镇无业妇女的创业、就业梦。为更好地服务妇

女创业,针对妇女创业启动资金难、担保难的问题,武城农信社与当地妇联联合,适当放宽了创业者的贷款条件,降低农村妇女贷款准入门槛。通过集中入户进行调查,为客户提供一站式服

务,开通了妇女创业小额贷款“绿色通道”,简化贷款手续,提高办贷效率,其中贷款利息由国家全额进行补贴,使创业妇女得到实实在在的优惠。(李友山 孙灵芝)

陵县联社:成功举办“岗位就是责任”演讲比赛

为响应落实办事处集中学习《岗位就是责任》、《领导干部要负责任敢担当》的号召。陵县联社于7月21日晚在二楼会议室成功举办“岗位就是责任”演讲比赛,18名参赛选手来自部

室经理、信用社主任、大学生员工等多个岗位。比赛采取视频会议形式进行,联社班子成员、中层干部、机关全体人员以及信用社、分社全体员工共计350余人分别在主会场和分会场观

看了比赛。演讲中,选手们结合自身工作,对岗位和责任进行了剖析和诠释,悟出了真知和灼见,热情洋溢、真挚感人,体现了陵县农信人良好的精神风貌。(王成军 赵富彬)

乐陵联社:“袖珍自助银行”进农家

“不出村就可以在农家实现小额取款,持银行卡购物等业务。”家住乐陵市孔镇镇孔镇村的石生胜说。石生胜所说的小机器就是乐陵市农村信用合作社专为农村农家商店提供金融服务安装的“万村千乡市场工程”信息机。“万村千乡市场工程”信息化建设是以农家店为载体,以移动通信网络为基础,加载农村金融、移动增值等业

务,构建以商务部门综合信息服务平台为支撑,企业物流管理平台为节点,农家店信息机为终端的“万村千乡市场工程”信息网络系统。信息机实现了商品录入、刷卡消费、小额取现、网上缴费、选号等功能,扩展了农家店服务业务,为农民带来更多便利。截至目前,该联社累计在辖内布设机器41台,预计年底可布设“信息机”100台。(贾敬敏)

禹城联社:开展“八一”慰问活动

7月30日,在第80个建军节到来之际,禹城联社理事长王英明同志带领监保、综合等部门负责同志,先后来到禹城市消防大队和人民武装部,看望慰问了一线官兵,为他们送去了矿泉水、方便面、床单等慰问品,带去了节日的美好祝福。

保障人民群众生命财产安全、促进地方经济发展、维护社会稳定做出重要贡献。交谈中,该联社还就安全保卫、消防安全等工作与对口部门深入交换了意见,对今后工作开展起到了很好的指导性作用。慰问活动的开展,旨在进一步增进军民关系,树立良好社会形象,为业务发展营造良好的外部氛围。(王英明 季海)

临邑联社:成功办理产业园区贷款

今年以来,临邑联社抢抓机遇,以需求定服务,成功研发并办理了产业园区贷款,进一步拓宽了贷款增长点,巩固了县域信贷市场。临邑联社积极与县政府、妇联、农办及农民专业合作社搭建对接平台,掌握了全县34个产业园区基本资料。联社主任、风险部经理先后20余次赴产业园区实地参观考察,全面掌握产

业园区经营项目和规模。联社根据全县产业园区规划,选取临南镇蔬菜产业园区为试点。7月12日,临邑联社举办了农业产业园区贷款发放仪式,为临南蔬菜产业园区一期工程的63户经营业主办理贷款410万元。目前临邑联社正积极与全县其余33家产业园区对接,已初步达成业务合作意向。(白立新 刘恒)