



三名留守儿童首日上街卖报,俩女孩害羞路人忙鼓励

“加油!卖报要大声喊出来”



尹纯玥终于卖出第一份报纸。本报记者 白雪 摄

本报泰安7月30日讯(记者 白雪 实习生 高松松 李少波 杨倚天) 本报报童营销秀第二期活动7月30日开始,三百多孩子上街体验卖报,其中三位留守儿童刚来到泰城,有些张不开嘴。路人鼓励她们,卖报要大声喊出来。

30日早6点半,尹纯玥、尹纯萍和李俊程一起到火车站附近领报,三个人插报很仔细。“把这一打放在最里面。”城区小报童李俊程教尹纯玥、尹纯萍,10多分钟,三个人插完90份报纸。李洪杰想自己插报,慢慢琢磨也找到门道。

在火车站广场,李洪杰刚走几步就卖出第一份。他挨个问:“阿姨,买

份齐鲁晚报吗?”一位女士买走一份,问他热不热,李洪杰说:“阿姨真好”。上午10点多,李洪杰卖完30份报纸。“肯德基、早餐店,在火车站最好卖,个体户买得多,最重要是嘴要甜。”他还总结出口诀,真够机灵的。

尹纯玥、尹纯萍姐妹俩害羞,拿着报纸,几次看到路人都低下头,转过身。鼓起勇气,尹纯萍仰起头问一位女士:“阿姨,要份报纸吗?”女士买了一份。拿着5角钱,尹纯萍开心地笑了,继续寻找下一个主顾。有人路过都上前问,“这报纸上的小女孩是你吧?你平时住哪?来我家住吧?”一位女士突然发现,她就是报纸上的那个女孩,邀请她回家吃饭、住宿,一次买

走5份报纸。尹纯萍谢谢阿姨,说现在有些地方住了。

尹纯玥拿着30份报纸,在路边来回走,不敢上前问。“小姑娘,给我来份报纸。”一位50多岁男士一摆手,她赶快跑过去。这位男士替她着急,“转悠好几趟了,你不说话别人不知道你干什么的,得张嘴大声喊。”尹纯玥点点头,鼓起勇气问了三个人,又卖出去一份。11点,卖完30份报。她高兴地说:“明天卖报我要勇敢一点,大声喊出来。”

本报开通2个QQ群,群号:236546448、236546592,家长和报童可上传售报照片和作文,将发表在齐鲁晚报上。联系电话:18653881019。

录下卖报全程 给女儿留纪念

为记下女儿卖报中的变化,卖报第一天,妈妈用DV拍下卖报全过程,鼓励孩子坚持下去。

30日,在泰城火车站领报点,一女士手拿DV机拍报童插报。报童米睿说,她不知道妈妈特意拿DV来,很兴奋。米睿在银座商城附近卖报,“我妈8点半要去上班,不能一直陪我,争取在妈妈上班前卖完。”

米睿是泰山外国语学

校五年级学生。“第一份报纸卖给老爸,他还没给钱呢。”爸爸忙给她五角钱。妈妈笑起来,“孩子不能作弊,大人不能赖账,这钱拍进去。”妈妈孟琳说,平时女儿锻炼少,这次是个好机会,她想拍下女儿体验卖报的全过程,长大后让她看看,这段日子有多意义。

本报记者 白雪 实习生 李少波 高松松 杨倚天

在家练不管用 走上街头“实战”

30日,东平小报童周艺锦刚开始卖报时紧张得不敢说话,在其他小报童鼓励下,她半小时卖出10份,增长自信心。

30日,周艺锦和几位小报童来到东平西山路一商场前。面对熙熙攘攘的人群,其他小报童纷纷找目标推销。周艺锦徘徊了一阵,眼看着不断有人经过,却不敢张口说话。

在其他小报童鼓励下,周艺锦跑到一男士前说:“叔叔您好,买份报纸吧。”卖出第一份报纸,她信心大增。不到半小时,又卖出10份。

“昨晚练了几遍,结果今天没了底气。刚才使劲鼓励自己,没想到报纸卖了出去。以后遇到困难,都要告诉自己‘我能行’。”周艺锦说。 本报记者 孙静波

卖会儿报打会儿太极

肥城一报童这招灵,两不误还做了活广告

本报泰安7月30日讯(记者 李兆辉) 30日,第二期报童营销秀第一天,肥城报童宿广辰卖报间隙打太极,吸引“客户”。

30日,记者在肥城领报点见到一位“太极男孩”,他叫宿广辰,今年11岁。领报第一天迟到,在家长陪同下,他匆匆换上太极服,穿上红色报童T恤。

插完报,他为小报童和家长秀了一段陈氏太极拳。“早上练功少了半小时,我要在卖报时补回来。”宿广辰说。

宿广辰从去年开始拜师学习太极拳,每天四点半起床练功,七点结束去上学。这个习惯坚持一年多,只有除夕和初一请过假,其他时候从未间断过。“练功不缺课,卖报我也不会

缺席,我要做最能坚持的报童。”宿广辰坚定地说。

为做报童,每天六点半领报,宿广辰调整练功时间:四点半练功、六点半结束去领报。但为补回损失的练功时间,他决定卖报间隙打太极。“这样一来,既能压腿练功,又能吸引别人注意力,卖出更多报纸。”

卖报一上午 知道赚钱难

“赚钱真不容易呀”30日上午9点,东平小报童徐健硕累得满头大汗。他直感叹,赚钱真不易。

“叔叔阿姨买份报纸看看吧。”30日,小报童徐健硕在人行道上吆喝,刚开始卖报就遭到拒绝。“刚才有位阿姨摆摆手,不和我说话,太让我伤心了。”徐健硕说。随后过来几位小报童,

徐健硕开始观察他们的卖报方法,跟着学,报纸很快一份份卖出去。一上午,手里仅剩两三份。他满头大汗地数着钱,开心地说,这是自己赚的。“爸妈每月给我200多元零花钱,今天卖报才发现赚钱真难。200元得卖多少份报纸呀,爸妈赚钱真不容易。”

本报记者 孙静波



为爱 为明天

——2012,爱的绽放!

2012年泰山志高慈善旭日教育基金助学系列之往年受助学生回访

中国海洋大学王鹏程:

相信自己能做到最好



王鹏程是此次回访中最“年轻”的受访者,因为暑假过后,他才正式进入大三学习。王鹏程是志高旭日教育基金第二批受资助者,向来自信的,大一入大学就担起班长之任,而且对于自己的探测专业更是积极参与实践,学以致用。今年暑假他参加“国家大学生创新创业训练计划”关于地震数据测验项目,作为负责人之一,王鹏程留校与同学

一起进行软件项目开发。

年龄不大,却是老班长

王鹏程毕业于肥城泰西中学,2010年以优异的成绩被中国海洋大学海洋地球科学学院地球探测系录取,学习地球科学与信息探测专业。王鹏程是名“90后”,可在他的身上,几乎找不到“90后”的影子,意外的成熟与稳重,让他一入校就得到了同学们的信任。

记者了解到从小学到高中,王鹏程一直是班长,“进入大学后,我很想体验一下在大学里当班长是什么感觉,于是就参加了竞选。”王鹏程告诉记者,“当时有很多人参加竞选”,从多名竞争者中脱颖而出,王鹏程说这与他的自信分不开,他是

第一个走上讲台进行“竞聘演讲”的,正是这份胆敢与责任心,让他胜出。同学们都说他是位“90后”的老班长,年龄不大,但身上有那种成熟、稳重的责任感。除此之外,他还在院学生会担任秘书处部长,做一些公文整理、活动协调等工作。

不断尝试,他是“火枪手”

大学里的王鹏程是个闲不住的学生,大二时他带队参加了中国海洋大学第六届ERP企业经营沙盘模拟大赛,并给队伍取名“火枪手队”,一举夺得大赛二等奖。

“这个项目其实就是模拟小型企业,队员担任董事长、财务总监、销售人员等角色,共同运营一家‘企业’,每一个环节都要非常契合,不然‘企业’

很容易亏损甚至是破产。”王鹏程说到。在这个比赛中,王鹏程担任“财务总监”,负责成本预算、企业竞标等活动,通过这场比赛,他深深地感受到了团队精神的重要性,并积累了不少经验。就像他给队伍取的名字“火枪手”,他也像“火枪手”一样奋勇直击。

敢于挑战,当起项目负责人

今年是王鹏程进入大学后迎来的第二个暑假,经过两年大学的历练,今年暑假他打算“做点事情”,他选择了“国家大学生创新创业训练计划”。这是教育部在国家层面实施的、直接面向本科生立项的创新训练项目,旨在带动广大学生在本科阶段进行科学研究与发明创造的训练。

“我和其他4位同学组成一个团

队,从立项到申请再到项目开发,都由我们自行完成。”申请到计划后,他们都很开心,王鹏程团队的项目是地震数据的显示技术与软件开发,他们与青岛地理研究机构进行合作,搜集各项与地震有关的数据,通过分析制定相应的软件,再进行程序编写,让野外地质工作者日后能快地对各项数据进行科学合理的分析。“项目进行过程还算顺利,青岛出太阳的时候特别热,我们去野外搜集时,还是比较辛苦的,现在已经和黑人差不多了,但为了项目必须要去做。”王鹏程笑着说。

在同学中间,王鹏程是个成熟男生,但在父母面前,他又成了一个腼腆的小男孩儿。妈妈身体不好,每隔三四天,王鹏程就会给妈妈打个电话,嘱咐妈妈按时吃药养好身体,心里有什么事情也会跟妈妈聊聊。“进入大三后,我会在专业课和数学课上多下功夫,我想报考中科院的研究生,找个好工作,把爸爸妈妈接到身边,让他们不再辛苦。”几个月没有见到父母了,王鹏程说忙完项目,他就回家看望爸妈。