



7月30日是紫园杯·齐鲁晚报暑期营销秀第一期小报童体验生活的最后一天。经历了昨天的一场暴雨,小营销家们丝毫不受天气的影响,仍然信心满满地去卖报。有40余名小报童在第一期活动后,要继续参加第二期营销秀活动。

# 第一期活动收官 小报童意犹未尽

文/本报记者 罗静 片/本报记者 姜文洁



▲刘润东卖完报纸后做出胜利的手势。



▲小报童们和记者交流卖报体验。

## → 热情洋溢,失败不气馁

早上8时左右,宋俊婵、孟泓希和陈永贵已经在淄博商厦公交站牌附近卖了一个多小时的报纸了。每一辆公交车在此停下,三个小报童就赶紧上前推销报纸。有个行人刚问了一声“多少

钱一份?”陈永贵和孟泓希俩人同时跑上前,异口同声地说:“五毛钱一份,叔叔。”宋俊婵耐心地向一位等车的市民介绍今天报纸的内容,虽然报纸没有卖出去,但她仍然笑得灿烂。

## → 转移阵地,公交上卖报

8时30分左右的时候,突然走来五六个城管对小报童说:“这两天为创建文明卫生城市正在检查,不要在这卖报纸。”得知这一消息后,三人的脸马上拉了下来,为手里的报纸犯愁。但没过几分钟,他们又精神百倍地商量转移阵

地的事。“古玩城天天去,人家估计都快烦我们了。”“客运中心候车厅进不去,不能卖报纸。”经过一番激烈地讨论,三人决定转战公交东站,顺便在公交车上卖报纸。上车后,三人询问车上乘客,不一会儿就卖出五六份报纸。

## → 意犹未尽,想继续卖报

宋俊婵和孟泓希是坚持完第一期营销秀的小报童。她们说,也有不想干了的时候,卖不出去的时候,就不想干了。但是一想到手里沉甸甸的报纸,该拿它们怎么办的时候,就又打起精神了。孟泓希高兴地说:“我

妈妈为犒劳我坚持下来,给我买了运动鞋。”虽然,一期暑期营销秀活动已经圆满结束,但是不少小报童还想继续卖报纸。宋俊婵说:“我还想继续卖报纸。”她告诉记者,她在这一期营销秀活动中赚了近百元。

## 经历了人生的历练

作者:单卫朔  
张店一中初一

周末天气格外炎热,但我还是领了100份报纸。

眼看到中午了,我还有两大摞报纸没卖完,我想了想有两条路可走,一是直接打道回府向爸妈求助,二是走出这些开着空调的卖场,到路上向行人兜售。经过再三考虑,最终我还是选择凭自己的能力将报纸卖完。当我顶着烈日穿梭在公交站牌、菜市场、沿街商铺时,汗水早已湿透了衣服……

卖报纸看似是件小事,其实无时无刻不在考验着我们,也算是人生道路上的一种历练吧。

## 磨砺意志收获很多

作者:孟泓希

第一期的小报童卖报活动已经接近尾声了。无论是烈日炎炎还是刮风下雨,我都坚持去卖报了。在这十几天中,我锻炼了自己,磨砺了意志,从中学到了许多课本上学不到的知识。

卖报纸虽然有些艰苦,但我很快乐。每卖出一份报纸,心里就会有些喜悦涌上心头。通过这十几天的卖报活动,我深深的体验到:世上无难事,只怕有心人,凡事贵在坚持,坚持就是胜利。我感受到了父母的辛劳,这次活动将会激励着我以后好好学习。

## 我的卖报交响曲

作者:徐智

奏鸣曲:卖报第一天,我提着沉甸甸的报纸满怀信心地来到火车站,当起小营销家。可我接连问了五六个人,都没有人买。我不敢再问下去了,感到鼻子酸酸的,眼泪便夺眶而出。

变奏曲:正当我无可奈何之时,一个刚刚拒绝我的阿姨快步走来说:“小姑娘,我买你一份报纸吧,加油啊!”顿时,我重拾自信,继续卖报。

狂想曲:第二天,我转移到了义乌小商品城,我不再那么胆怯了,也变得乐观起来,就算别人不买,我也不会气馁,我真为自己的成长感到高兴。

尾声:在卖报的过程中,我有过泪水,也有过欢笑,也在不断成长着。我体会到了挣钱的辛苦,学会了感谢,初步接触了社会。

## 紫园杯·齐鲁晚报小报童

# 第二期暑期营销秀活动开始啦

本报7月30日讯(记者 罗静) 经过十几天的奋战,紫园杯·齐鲁晚报小报童第一期营销秀活动圆满落幕。第二期营销秀活动于31日启动。30日,第一期营销秀活动圆满

落幕,上百名小报童每天都坚持卖报纸体验生活。该活动受到了孩子、家长以及市民的好评。家长们说,孩子参与了卖报活动后,不管是思想还是行为习惯都有了很大的变化。不少孩子都改掉了假

期懒床的坏习惯,孩子们都早睡早起养好精神卖报纸。

应家长、孩子和市民的要求,本报于7月31日—8月16日举行第二期暑期营销秀活动。截止到30日,已有200多名小报童报名参加

该活动。其中,还有参加完第一期活动又报名参加第二期活动的。

欢迎中小学学生继续报名,报名电话:0533—3172726、3172426。报名地址:人民西路16号二楼西办公室。



# 紫园杯·齐鲁晚报小报童

暑期营销秀活动火热进行中 欢迎中小學生继续报名

## 活动细则:

- 1、活动主要面对中小學生,报名时需携带學生证。
- 2、参加者可免费获得30份齐鲁晚报,价值15元,作为启动资金。30份卖完后,营销者自己根据能力购买齐鲁晚报再销售。齐鲁晚报将每天统计每位参赛者营销量,排出营销明星榜。活动结束后,启动资金及活动中的盈利归参赛者所有。卖出份数最多的参赛者将获得“紫园杯·齐鲁晚报营销明星”称号和金银铜奖。
- 3、每名学生每天必须写出自己的卖报体会和感言传给报社,报社将每天择优登报,活动结束后将评出优秀作文奖。

## 活动奖励:

- 1、活动为每位小报童免费发T恤衫和遮阳帽。
- 2、营销明星奖:活动结束后,根据小报童卖报数量和其它表现,评出齐鲁晚报营销金奖1名,银奖3名,铜奖10名。金奖奖金500元,银奖奖金300元,铜奖奖励全年齐鲁晚报一份。
- 3、优秀作文奖:根据小报童的作文情况评出优秀作文一等奖1名,二等奖3名,三等奖10名。一等奖奖金400元,二等奖奖金300元,三等奖奖励全年齐鲁晚报一份。
- 4、设立“紫园杯·齐鲁晚报营销明星”若干名,颁发齐鲁晚报荣誉证书。

## 活动地点:

张店区 报名电话:0533—3172726 3172426  
报名地址:人民西路16号二楼西报名办公室

