

家电折扣“玩狠的”依然招不来顾客

# 济南今年未开家电新卖场

本报记者 仲爱梅



## 微看经济

⑥

报料热线: 96706

新浪微博: weibo.com/qlwb

“生意不好,已经习惯了。从去年12月31日家电‘以旧换新’活动结束后,卖场里的顾客就突然少了下来。即使今年6月份国家出台了新的节能补贴政策,和前几个月相比,销售量也没有大的差别。”物价上涨、欧债危机、原材料和人力成本增加、楼市限购、消费需求提前释放……盛夏酷暑中,家电行业却进入了前所未有的寒冷冬季。

### 相关数据

来自奥维咨询的统计数据表示,今年1-5月,内销彩电零售规模1470万台,同比下降12.9%;零售额516.4亿元,同比下降19.9%。冰箱、洗衣机、空调销量同比均现下滑。

### 卖场直击: 生意冷清,旺季不旺

7月28日下午,泉城路某家电卖场彩电销售区。尽管是周末,顾客却并不多,偌大的卖场也因此显得更加冷清,只有样机的屏幕在闪烁。

一国产品牌电视机专卖店内,销售员李丽(化名)正在无聊地翻着台账。得知记者没有购买电视的意图,李丽并没有表现出太多的失望。从早上到现在,几个小时过去了,她虽然也接待了几拨客人,成交额却依然是零。

“生意不好,已经习惯了。”李丽说。从去年12月31日“以旧换新”活动结束后,卖场里的顾客就突然少了下来。即使今年6月份国家出台了节能补贴政策,彩电品牌商们也拼命利用伦敦奥运会造势营销,打出了“助威伦敦奥运”、“购55英寸液晶送32英寸液晶”等诸多促销口号,这种情况也没有得到明显改观。

事实上,即使是正处于一年中销售旺季的空调、冰箱,也并没有出现人们想象中销售火爆的局面。

“今年夏天整个家电市场都像处在淡季。之前我们虽然有一些促销活动,但也没有吸引到太多的顾客;节能惠民补贴政策对于空调的实际销售拉动作用也并不明显。”一位空调销售员这样告诉记者,苦恼之情溢于言表。

### 厂商无奈:

#### 上半年无新店开张

有人清闲,也有人忙碌,与空闲的家电销售员们相比,身为卖场策划部的一员,王佳(化名)的日子



泉城路一家电卖场顾客稀少,只有电视样机屏幕在闪烁。 仲爱梅 摄

可谓过得相当充实:从年初到现在,他所在的家电卖场促销活动一次接着一次,“没办法,越是不景气,促销活动就越频繁。”

对于卖场的促销活动,各大家电厂商的反应也是前所未有的积极。记者了解到,今年上半年,济南苏宁电器曾与中国人寿联合举办过一次家电团购活动,几乎所有品牌都拿出了大量资源参与其中,让利幅度也相当可观。

济南苏宁电器相关负责人称,家电生产企业无不面临着巨大的销售压力,只要是能拉动销售的机会,都不愿意放弃。

尽管促销活动不断,卖场的销售情况依然不理想。“以前一个活动做下来,销售额动辄能达到上千

万元,而现在……”王佳说。虽然不肯透露具体销售数字,他的语气其实已经说明了问题。

来自省城各大卖场的统计数据也已经证实了他的说法。截至今年6月,苏宁电器的全品类销售额虽然没有出现大幅下滑,与往年基本持平,但是在过去的几年中,销售额同比增幅都在20%-30%以上。

低迷的市场行情,让一直积极跑马圈地的家电连锁巨头,也不得不放缓了开店的步伐。今年上半年,济南无一家新增门店,部分家电卖场甚至还面临着被关停的命运。“据我所知,一些经营不善、单店产出率不理想的门店确实有可能关闭,至于时间,可能定在下半年。”济南国美电器相关负责人透露。

### 7月份制造业 PMI为50.1%

创八个月来最低

本报讯 2012年7月,中国制造业采购经理指数(PMI)为50.1%,比上月微落0.1个百分点,略高于临界点,创八个月来最低。

分企业规模看,大型企业PMI为50.3%,比上月回落0.3个百分点,中型企业PMI为50.2%,比上月上升0.2个百分点,均高于临界点;小型企业PMI为48.1%,比上月回升0.9个百分点,连续4个月位于临界点以下。

7月份PMI指数连续三个月下降可能加大市场对中国经济急剧放缓的担忧。经济学家此前曾预计,随着政府的经济刺激政策开始发挥效应,中国经济将在今年下半年出现反弹。(辛财)

### “团购热”开始退潮 团购“吸金力” 下降一半多

本报济南8月1日讯(记者 仲爱梅) 来自独立团购导航网站团800的统计报告显示,今年上半年平均每期团购成交额仅为1.4万元,与去年同期3.7万元相比,团购单品的“吸金力”下降不止一半。

独立团购导航网站团800日前发布了《2012年上半年团购统计报告》,数据显示,截至6月底,国内团购网站数量约为2976家,较上月再度减少20家,比去年同期减少1895家,降38.9%。

然而,更令人担忧的是,消费者对于团购的激情正在逐渐减弱。根据该统计报告,尽管今年上半年国内团购总成交额约98亿元,同比增长了184%,与年初业界预测全年200亿元的全球目标相比勉强跑完半程,但是,团购单品的“吸金力”却下降了不止一半,平均每期团购成交额仅为1.4万元,而去年同期,该数字则为3.7万元。按每期团购取平均值的话,去年上半年平均每期团购有973人次购买,今年上半年则仅为327人次,为去年同期的三分之一。

# 谁敢与股市比跌?飞天茅台!

受直营店挤压,经销商被迫自降六七百元

本报济南8月1日讯(记者 桑海波 实习生 杨兵) 当下谁敢与股市比跌?答案是酒中名品的飞天茅台!仅仅半年,飞天茅台就从每瓶2100元-2200元的价格,一路狂跌至1500元-1600元。业内人士称,茅台在各地设立直营店是引发价格波动的主要原因。

春节前后曾一度飙涨超过2000元/瓶甚至达到2200元/瓶的飞天茅台,终端零售价格终于开始下跌,有消息称北京、河南等地53

度飞天茅台最低可达1350元/瓶。

记者随即对济南市场进行调查:在泺源大街的一家大型酒水行,53度飞天茅台的售价为1699元/瓶,买两箱还可优惠99元/瓶,如果不索要发票还能更优惠。位于山大路新开业不久的茅台酒直营店,53度飞天茅台的售价仅为1519元/瓶。负责人告诉记者,这是茅台酒集团全国直营店的统一定价。而银座、大润发、沃尔玛、华联这些大型购物中心,53度飞天茅台的售价相对坚

挺,都维持在了1998元/瓶。

与茅台相比,从去年年底开始,普装五粮液、国窖1573也在一路涨价。普装五粮液从889元/瓶涨到了1169元/瓶;国窖1573从900元/瓶左右上涨至1389元/瓶。此外,汾酒、剑南春、古井贡和洋河等白酒的价格也出现了不同程度的上涨。让人颇为不解的是,现在飞天茅台价格一路下跌,而五粮液、国窖1573、剑南春、洋河等白酒的价格波动却很小。

针对这个问题,一些业内人士

认为,茅台酒厂大张旗鼓地在各省辖市开直营店,已经引起了原有经销商的不满,茅台价格下跌数百元,是由经销商导演的一场“价格博弈战”。

对此,一些经销商也表示,茅台开直营店的做法,已经伤害到了他们的利益,山大路茅台酒经销商郭师傅向记者抱怨说:“直营店的定价便宜那么多,我们经销商怎么生存?”此外,茅台价格跌跌不休,说明市场有效需求在不断下降。

LUSHANG  
鲁商集团

## 创医学本科名校 施优教服务人民 山东万杰医学院

2012年山东省招生代码

A825

●山东万杰医学院始建于1995年,现隶属于山东省政府直属的国有大型企业——山东省商业集团有限公司,是经教育部批准成立的全日制普通本科高校,属于社会力量办学范畴中的“国企公有高校”。自建校以来学校不断提高教育教学质量和办学水平,赢得了社会各界的广泛认可。

### 2012年招生专业设置:

医学类本科专业——临床医学(获准参加国家医师资格考试)、医学影像学(获准参加国家医师资格考试)、护理学(获准参加国家护士执业资格考试),授予医学学士学位;药学、药物制剂、医学检验,授予相应学科的学士学位。

商科类本科专业——市场营销、财务管理、国际经济与贸易、建筑环境与设备工程、食品科学与工程、信息管理与信息系统、电子信息工程;授予相应学科的学士学位。

专升本本科专业——临床医学(获准参加国家医师资格考试)、护理学(获准参加国家护士执业资格考试)。

医学类专科专业——临床医学(获准参加国家医师资格考试)、护理(获准参加国家护士执业资格考试)、针灸推拿(获准参加国家医师资格考试)、口腔医学(获准参加国家医师资格考试)、药学、医学营养、医学检验技术、医学影像设备管理与维护、医学影像技术、医疗美容技术、医药营销。

以上专业面向全国31个省(自治区、直辖市)招生,总招生计划为3520人,其中普通本科计划920人、专升本计划300人、专科计划2300人。

●国家计划内商科本科专业:为充分整合鲁商集团优质教育及商业资源,适应鲁商集团对高层次商科类应用型人才的需求,同时为全省现代服务业提供人才支持,山东万杰医学院特成立“山东万杰医学院商学院”,采取“院校联合”、“校企合作”的模式,培养本科商科类人才。市场营销、财务管理、电子信息工程等七个商科本科专业教学地点设在济南东部大学城。学生毕业后,可优先到鲁商集团下属的合作单位就业。

●奖助政策:凡被我校录取新生均可申请国家奖学金(8000元/生)、国家励志奖学金(5000元/生)、省政府奖学金(6000元/生);经济困难的学生可申请国家助学金(1000元—3000元/生)、生源地信用助学贷款和鲁商集团专项助学金、家庭经济困难的优秀毕业生可申请山东省高校“扬帆工程”项目资助资金(6000元/生)。我校现已形成了融多种形式于一体的学生奖励资助体系。

### 联系方式:

学院本部地址:山东省淄博市博山经济开发区西过境路246号(邮编:255213) 联系电话:0533-6265665、4318888、4619597

山东万杰医学院商学院地址:济南市旅游路4516号(邮编:250103) 联系电话:0531-86335555 0533-4650677

### 欢迎有志于医学及商学深造的考生报考山东万杰医学院!