

中国风景 芝香真情 一品景芝



李康宁(本报伦敦奥运特派记者)

李志刚(本报伦敦奥运特派记者)

刘军(本报伦敦奥运特派记者)

胡建明(本报著名足球记者)

尹成君(本报体育中心编辑)

他们喜欢站在路口喝酒聊天



许雁爽(本报视觉工作室美编)

刘冰霖(本报视觉工作室美编)



张跃伟(本报要闻中心编辑)

王健(本报要闻中心编辑)

尹成君:伦敦是时尚之都,满大街都是辣妹和小贝吗?

李志刚:其实国外女孩,远不像咱们在家想象的那样,穿着暴露、开放,这方面甚至还赶不上咱们一些开放的中国女孩。相比美国人,英国人穿着比较整齐,干净,不像老美那么随便,那么拖拖拉拉,休闲装也是比较正的那种。

王健:听说人人都是风衣、雨伞,全是吴宇森开场白的范儿。

李志刚:既没有风衣,也没有几个人带雨伞。写字楼里的人西装革履,但穿成这样的人即便在街上遇到,也就是他们在喝下午茶放风的时候。

胡建明:欧洲人穿戴还是比较讲究。

李康宁:我今天逛街,在车站倒是遇到了几个嬉皮士,吓得我晚上做噩梦,都是脸上打着钉子嘴唇上打孔的,文身一片片的,他们有时候会向你推荐大麻。昨天去跳蚤市场,看中了一个潜水面罩,结果弄了半天才知道,那是吸大麻用的。

罗强:普通的年轻人穿戴奢侈品牌的多吗?

李志刚:无论在哪里,穿奢侈品牌的都是少部分人。像普通人一样走在大街上的,没有几个人穿顶级品牌,外国人的简约意识,比中国人强多了。

有一天晚上,我去泰晤士河边玩,在离伦敦眼比较近的一个大型写字楼,能看到顶层上在开宴会。伦敦高楼不多,也就咱们那六七层楼的样子,透过落地玻璃,可以看到里面都是绅士名媛打扮的,基本像咱们在电影中看到的那样,没有人大范围、快速走动,就在那里慢慢勾兑。

李康宁:英国人其实和济南人一样,酷爱练摊,一个人拿一杯啤酒站路边慢慢喝,他们一顿酒喝了几小瓶,喝酒不吃东西,兴致高了就转场,然后喝一下午也就醉了。昨天下午看见一个

醉鬼,扎着领带在马路上吐。

英国的酒还行,就是饭菜太差了。照咱们看,英国人吃的东西就是一塌糊涂,做出的东西来吧,一大堆番茄酱、芝士、咖喱什么的浇上,原来的味道全盖住了。原汁原味这四个字,在他们眼里就是一坨屎,我自己炒的都比他们的大厨强。

宫照阳:不知道他们怎么评价中餐,是不是也一塌糊涂呢?

张跃伟:说不定他们认为中餐也是一坨屎啊。

李康宁:那倒不会。中餐在这边火得要死,唐人街那几个好馆子都排着队。

张跃伟:那是因为没给他们上中餐的精华。试试先上个毛蛋,再上个乳猪,最后上个臭豆腐,看看英国佬什么感觉。

许雁爽:你们干脆在那里开餐馆好了,别回来了,中餐在那里卖得贵吗?

李康宁:也分三六九等,还有四英镑一份的快餐,咕嘟肉片面条。唐人街就去了一次,四个人花了84英镑,心疼啊,850人民币。

刘冰霖:在济南吃个串,也得三四百了,出国就别心疼了。

张跃伟:按英国人的收入,也不算贵吧。我估计如果是英国人,四个人吃84英镑,就相当于咱在济南四个人吃84块钱啊。

王健:跃伟的算法对路。

李康宁:英国人为啥比咱过得好?因为他们一个月大约拿2000多英镑,但是吃顿快餐不到10英镑。怀念济南的羊肉串,想回家了。



街拍伦敦美女 刘军 摄

别跟英国人聊天 他们开口就长篇小说

刘军

来英伦之前一直以为英国人是沉默高贵的英伦范,可此次伦敦奥运之行感觉有点意外。

最突出的感觉是发现英国人真能说,街头、地铁、酒吧只要俩人在一起的,就叽里呱啦地不歇着,要是一群人那就不得了了,整个一个“蜂”会。我们的住地在伦敦大学的一所学校公寓,楼里住着很多学生,好几个晚上都10点多了,陆续回来的学生们三五成群地开始在走廊里侃大山,一聊一两个钟头,严重影响我们

们的休息和工作,想制止一下吧,怕这里的小青年不好惹,忍了吧,就当夏天树上的知了叫了。

还有一个出乎意料的就是行人过马路,在有红绿灯控制的人行横道口,只要眼前没车或有机可乘,红灯就是摆设,不少人嘴里说着“GO!GO!”就跑过去了。好几次遇到这种情况咱心里也嘀咕,过还是不过,最后一心一横,不GO!咱是文明人。

宫照阳(本报视觉工作室美编)



在比赛中两名受伤的队员相互问候。本报记者 王鸿光 摄

鲁能挺进足协杯四强

“大朋鸟哥”展翅就高飞

第70分钟,韩鹏领命替补登场。大朋鸟哥果然给力,他在第77分钟为鲁能争得了一粒点球,王永珀一蹴而就,最终鲁能1:0战胜了长春亚泰队,挺进东芝2012足协杯四强。

有球迷为韩鹏的登场设计好了剧本台词。亚泰后卫一见到韩鹏

就问“请问这位大哥尊姓大名?”韩鹏笑呵呵答曰:“在下‘大朋鸟哥’(韩鹏微博名号)。”

因为在比赛进行到第85分钟时,韩鹏在拼抢中被对手撞裂了肩骨,比赛结束后,韩鹏被直接送到了医院检查。滕卡特赛后给予了韩鹏极高的评价:“他是一个真正的

斗士,希望周末他能和我们一起挑战江苏舜天队。”

拿下长春亚泰队后,鲁能泰山队本场比赛一下获奖460万元。队员们在朝着冠军目标迈进的同时,也获得了不菲的经济收益。

本报记者 胡建明



江苏华尔润集团有限公司

社会专兼职营销网络成员招募启事



复合高分子、绿色高科技、发尔润牌铺地贴墙板材,是装饰装潢的最佳选择之一!

您想长期拥有一份自由稳定的工作吗!

您想长期拥有一份丰厚的报酬吗!

您想通过我们的帮助和自身的努力体现人生价值吗!

江苏华尔润集团张家港市华晶新材料有限公司可以提供机会和平台,成功实现您的愿望。

一、企业简介

江苏华尔润集团是国内大型建材生产企业,张家港市华晶新材料有限公司属集团全资子公司,位于江苏张家港市,公司年产发尔润牌PVSC高档铺地、贴墙板材3200万平方米,该产品在欧美市场早已成熟应用,国内市场正在全面启动,市场潜力巨大。

公司在全国范围内招募5000名社会专兼职营销网络成员,具体事项如下:

二、营销成员须知

1、基本要求:

(1) 18-40周岁,男女不限,初中及以上学历,有志从事营销工作者。不管是否在职或自由职业者、未正式参加工作均可报名参加。

(2) 遵纪守法、勤奋敬业、诚实守信、身体健康并具有良好的沟通能力。

2、报名时间及方式:

(1) 从8月1日起至8月30日止,每天6:00-22:00(周六周日照常)。

(2) 报名人员以电话、传真、网络等方式报名。报名者首先确定开展营销业务的地点和范围,按报名时间先后顺序,每批额满400名后,将在下一轮安排。

(3) 联系方式:江苏华尔润集团公司产品营销部

社会营销各区域的小组2名人员号码

联系电话: 0512-58565501

传真号码: 0512-58565959

网络报名: 请登录www.zjgrc.com及www.51job.com,详情浏览相关网页。

3、通过网络、电话、传真等方式报名,并由公司初审合格后,携带:①身份证原件;②户口本复印件;③近期本人体检健康证明,按公司通知,在规定的的时间和地点(交通方式:江苏省张家港市长途汽车站、港城车站有专人接应)准时报到,双方签订协议后进行培训。

4、在公司专业培训基地组织为期叁天(不包括往返日期)的产品专业知识、产品施工工艺、市场营销知识、简单军训等内容的培训。培训合格后将由苏州市人力资源与社会保障局颁发《PVSC铺地贴墙板材营销施工安装上岗合格证》。

5、参与人员凭规范凭证报销单程火车票或者

汽车票,培训期间服装费、食宿费全部免交。

6、培训合格人员与公司签订社会营销网络成员协议,并免费提供价值200元的如下资料:①十份公司宣传画册;②十份产品文字说明书;③二份产品样品册;④一份产品推广资料和培训实况资料(U盘)。

7、根据测算,每名营销人员仅需少量流动资金的投入,销售PVSC铺地、贴墙产品即可获得公司丰厚的提成。

8、双方签约后,在约定的市场范围内,参照公司营销原则,用自己的方式开展营销工作。公司按约定支付产品销售提成和奖励。双方按协议内容履行各自的权利和义务。

江苏华尔润集团有限公司
张家港市华晶新材料有限公司
2012年8月1日