

# 坚定信心 完善机制 再创新高

## ——全市农村信用社召开上半年经营分析暨创先争优表彰会议

7月31日,全市农村信用上半年经营分析暨创先争优表彰会议召开,省联社菏泽办事处党委书记、主任张效节,副主任杨春河、时伟,党委委员崔玉光、曾庆红出席会议,各县区联社班子成员和办事处机关主要负责同志参加。会议采用远程视频模式,办事处设主会场,9家联社设立分会场,各县区有关负责人近1500人收看了会议。

会上,省联社菏泽办事处党委书记、主任张效节简要回顾了全市农村信用社上半年所做的成绩,并客观指出了经营管理中存在的一些问题。2012年,在省联社和市委、

市政府的正确领导下,在人民银行、银监会的指导监管下,全市农村信用社围绕年初工作部署,强化措施,狠抓落实,各项工作实现了“时间过半,任务过半”的目标。至6月末:各项存款547.7亿元,较年初增78.2亿元;各项贷款378.3亿元,较年初增54.8亿元;发行银行卡75.1万张,总量423.7万张,覆盖率达51.1%,连续三年居全省第1位;全市布放“农金通”312台,总量326台;ATM机28台,总量511台;POS机10790台,总量17288台,基本实现金融机具全覆盖,全市9家联社均被人行济南分行批准为助农取

款首批收单机构;扶持各类专业村818个,致富带头人9863人,专业户73279户,发放富民工程贷款39.7亿元;信访稳定工作,按照市委、市政府“百日会战”工作部署,不回避,不推诿,做到有访必接,有接必查,有查必果,仅上半年,就受理处理信访案件213件,办结率达100%,切实维护了上访人的合法权益,达到了多方满意;牢固树立“文化兴国、文化兴市、文化兴社”理念,积极主办、承办、参与社会各类文体和公益活动,显著提升了信用社品牌形象,取得了业务和形象的双提升。

张效节指出:科学的任务,是实现目标的根本底线,是激发活力的必要约束,是各行业广泛接受和认可的有效方法,是衡量检验干部职工能力的基本标准。下半年,在确保“两个不低于”的前提下,重点调整贷款结构,加强实体投放,做到早投、快投、投好。借鉴大项目银企对接形式,依托村委会、专业合作社等平台,建立信用社、农户信息对接机制,掌握农户贷款需求信息,及时储备优质客户;按照年初计划和方案要求,抓好“百千万”富民工程的落实,逐级设立办公室,建立扶持档案,定期编发简报,按

月调度,按季考核,年末评比奖励;增强主动营销意识,克服困难,创造条件,积极运用社团、银团等贷款方式,确保签约资金及时足额到位;大力拓展以住房按揭为主的消费贷款,努力提高抵质押贷款占比。

最后,张效节鼓励大家在今后的工作中,深入贯彻落实上级各级会议精神,围绕年初发展目标和工作思路,提高认识,更新观念,强化队伍建设,完善工作机制,破解问题症结,加快业务发展,确保全面完成各项工作任务。

(孔素芹 韦安然)

## 龙年就要用建行龙卡 龙卡分期付款,梦想七色花(二)

装修房屋时,能解决资金紧张的燃眉之急,不降低装修的标准,有关这个梦想的花瓣是“龙卡安居分期”。买了房不装修,要承担房屋空置的损失,用最便宜的材料,要冒“便宜没好货”的风险,办理安居分期,就是一种远见:在能力许可范围内适当地负债,用未来的钱消费,就可以给未来一个扎实的平台。不仅有众多家装、家具、家电等商户可供选择,最优还可享受0利息0手续费,如果办理20万元12期的分

期用于装修,与贷款相比最多能省下1.2万元。

偶尔刷爆卡,也不用担心还款,这片花瓣将是“龙卡账单分期”。以往,为了应付偶尔刷爆卡的情况,要么中断当月理财投资,要么提前支取存单去偿还账单金额。而申请账单分期就可以避免这种损失,当期还款金额最低可减少到原来的十分之一,其余留着慢慢分期偿还,申请1万元分6期还款每天承担的手续费

仅2.3元,它使理财更灵活,无论是上网、短信还是电话申请,都毫不费力。

办理保险足不出户,还可享受保费优惠的,是“龙卡车险分期”。拨打平安财险以及部分地区的太平洋财险、中国人民财险、天平汽车保险车险分期电话投保热线,可享受0利息0手续费分期优惠,以及私家车电话车险优惠,商业险多省15%。

(田留勤 张庆颖)

 **中国建设银行**  
China Construction Bank  
菏泽分行

**车行龙年 建行助力** 建行龙卡分期购车 零利息 零手续费(部分车型)  
咨询热线:0530-5912006 5912005

## 邮储银行菏泽市分行 组织参观冀鲁豫革命纪念馆

近日,邮储银行菏泽市分行组织党员干部到冀鲁豫边区革命纪念馆参观学习,并举行重温入党誓词活动,纪念中国共产党建党91周年。这次活动,使党员重温中国共产党的历史,进一步加深对革命先烈的缅怀之情,感受革命前辈赴后继、不怕牺牲、勇往直前的坚定信念和崇高革命精神,进一步激发生命斗志和工作热情,发挥模范带头作用,做出积极贡献。大家一致表示,在今后的工作、学习和生活中,将以革命先烈为楷模,以党和人民利益为重,立足岗位,拼搏进取,锐意创新,充分体现新时期共产党员的先进性,为邮储银行的发展做出更大的贡献。

(刘本昊)



## 工行菏泽分行 加大措施力度 各项业务快速持续均衡发展

工商银行菏泽分行统一思想,加大措施力度,始终把发展放在首位,牢固树立加快发展,加快赶超的思想,在以往工作的基础上,力争实现菏泽工行的新一轮快速发展。

保持信贷业务持续发展。加大项目贷款推动力度,及时掌握招商引资及重点客户、重大项目投资情况,主动营销,迅速拓展储备一批优质项目资源,以强有力的市场营销带动业务发展。注重运用产品创新,做好表外业务的筛选、储备工作,结合当地重点企业的需求,积极运用债务融资工具,进一步维护客户,占领市场,扩大融资规模。借助工银商友俱乐部平台,推进批发市场业务发展。积极拓展个人家居消费贷款、个人文化消费贷款等新的业务品种。

加快渠道优化和客户经理队伍建设。充分发挥客户经理的作用,拓市场、进社区,大力外拓新客户。以发展“商友卡”客户为契机,依托基金定投、本外币理财产品、第三方存

管、理财金账户等核心产品发展和维护优质客户;以高端产品拉动高净值客户增长,制定专业化、个性化金融资产组合方案,加大对公司有贷户、中小企业主等重点客户群体白金卡、黄金投资和专属理财产品等的营销,提升客户资产管理的深度、广度,提升综合贡献度。

从提高服务水平入手,实行行长主维护人制度,配备专、兼职客户经理,加大对机构、公司存款客户拓展力度,全力以赴激活客户,发掘客户,打实客户基础。在源头上下功夫,在服务上做文章,开展“对公结算账户双提升”营销活动,加快新开户速度,提高账户质量。推动国际业务客户群结构的优化,综合运用打包放款、进出口押汇、出口发票融资等贸易融资方式,挖掘和满足客户的融资需求,增加国际业务市场竞争力。

(李鲁民)

 **中国工商银行**  
INDUSTRIAL AND COMMERCIAL BANK OF CHINA  
菏泽分行

## 农行郓城县支行 成功营销 全市首笔“随薪贷”业务

今年以来,郓城县支行牢固树立“以市场为导向”和“因需而变”的营销理念,不断推出适销对路的产品,有效扩展了产品的市场覆盖面。日前,该行通过积极营销,为郓城县检察院干警成功发放了“随薪贷”个人一般消费贷款产品,共计373万元,成为系统内首家开办此项业务的支行。


据介绍,由于“随薪贷”个人一般消费贷款,在全市还属首次发放,客户准入条件、规章制度、业务流程等方面无先例可借鉴,该行就有关问题及时向市行请示汇报。在市行的大力支持下,该行以最短的时间取得了市行“关于认定郓城县人民检察院为农行优质行业客户”的批

复和开办“随薪贷”个人一般消费贷款的业务操作指导书及相关文件,为产品的成功发放提供了坚强的制度和技术支持。

鉴于“随薪贷”是新的贷款品种,没有现成的经验可借鉴。该行营业部及业务部门的相关人员加班加点,精心钻研业务操作流程和规章制度要求,认真对照“随薪贷”作业指导书,以最短的时间,最快的速度,将46笔符合农行“随薪贷”条件的客户信贷资料全部提交整理、录入、提交完毕,在承诺的时间内,全部保质、保量、按时发放到位。

(王付忠 腾义友)

 **中国农业银行**  
AGRICULTURAL BANK OF CHINA  
菏泽分行

 **中国银行**  
BANK OF CHINA

## 中国银行携手山教国际 为您打造专属的出国留学方案

中国银行将于8月4日与山教国际联合举办全球留学咨询会,邀请山教国际教育资深留学专家为您讲解2012留学趋势,详解英、美、加、澳、欧留学项目,专业打造适合您的出国留学方案。

活动时间:8月4日周六上午9:00  
活动地点:中华路298号中银三楼会议室  
现场签约享受2000—5000元优惠!  
垂询电话:0530-5699263 5699335 5966198