

## 商家季末清仓,大品牌不跟风

本报见习记者 王超 司路清

离8月7日立秋越来越近了,很多服装卖场纷纷打出季末清仓的口号吸引顾客光临。多数品牌都在打折之列,而高端品牌却为保证品牌影响力,迟迟不肯打折。

### 折扣,引来顾客无数

折扣似乎对不少消费者来说是个很大的诱惑,虽然夏季已经过去大半,但是天气依然炎热,现在购置夏季的衣物仍然能够派上用场。

8月2日,记者在日照市的新玛特购物中心、银座购物广场发现,虽不是周末时间,却有很多顾客在选购衣服。

李女士在新玛特购物中心一个女装品牌的柜台选购了一件原价1299元的衣服,现在5折优惠后仅售649.5元,李女士说:“这件衣服我早就相中了,只是原价觉得稍微有些贵,现在买一下子省几百元,当然立马出手。”

几个年轻女士选购了多件衣服,“我们买的这家一件8折优惠两件就能打6折,所以我跟朋友们搭伙买,既能买到称心的,又能少花钱。”一个女孩高兴地说。

商家各种形式的优惠活动,让消费者看起来似乎顾客是这次促销活动的最大受益人。事实真的如此吗?

### 商家卖场是赢家

某家女装品牌的折扣服装几乎挂满了整个柜台,该品牌的导购员介绍:“每年换季我们品牌都会推出很大折扣的优惠促销活动,我们品牌推出的款式太多,季末较多款式会出现断码存货,有些衣服甚至3折。”

这家店是属于厂家直销,据了解,这种直销厂家一般会回收季末促销后的剩余服装,减缓店铺的库存。

存压力,保证销售良性循环。

还有一种形式的店是供应商要求拿钱进货的,这对于代理商来说就压力较大。

交钱才能进货,卖不出去不给退钱,所以很多代理商只能低价促销,宁愿赔钱也要保证资金顺畅流通。

一个品牌的销售人员很无奈地说:“如果我们不赶紧把这个季节的衣服处理掉,就没有多余的资金购进下一季的新款。”

这样看来,促销对于商场里品牌店来说并不是赔本的生意,对于卖场来说影响有多大呢?

新玛特购物中心一位工作人员告诉记者,“我们希望这些商家做促销活动,因为他们库存积压的话影响到下一季新款的上市。虽然对我们卖场来说不会有立竿见影的影响,但是很多顾客到我们这儿来购物,发现款式不新,样式较少,那么下一次可能就不会再来了,这样会给卖场造成顾客流失。”

### “大”品牌难掉价

“这次季末促销是我们商场统一组织的,90%的品牌参加了此次活动。但是也有部分品牌不参与较大折扣的活动。”新玛特购物中心的相关负责人介绍。

在季末打折的“浪潮”中,依然会有零星几家品牌不参加。经过询问,这些品牌不仅不参加卖场组织的折扣活动,就连自己厂家也很少有打折的优惠活动。

“我们这个牌子是世界名牌,在国际上很有影响力。去年年底上柜后,销量是一直非常好,基本上不存在压货问题。”一家名牌男装的销售人员介绍说:“即便是季末有少量压货,厂家会支持部分商品退货,另一部分我们隔年当季销售依然没有问题,因为男装不同于女装,款式更新较慢。”

除了“销量好”这个原因不打折外,还有一个原因是这些品牌的定位是高端消费群体,过低的折扣对于该类品牌来说是损伤,为了保证自己的品牌影响力,这些品牌轻易不打折。

### 季末“出手”,五条建议 打折商品面前不冲动

◎建议一

#### 有钱不买半年闲

商品打折是不可错过的时机,但千万别为贪图小便宜,买些明年才穿得上的衣服。毕竟潮流的脉不好把,个人的眼光也会随着岁月而发生变化,说不定到了明年,您买的衣服又已经过时或者不喜欢了。所以,最好买些明天甚至今天就能穿上身的衣服。

◎建议二

#### 付款前做个深呼吸

为了第一眼的冲动而买下的衣服,过不了两三天就会让你追悔莫及。每次决定付款的时候,不妨做个深呼吸以让自己平静一下,或者买杯饮料再逛逛街,如果这些措施都做过了,还想要的衣服,才是真正想要的。

◎建议三

#### 买什么自己做主

买衣服的时候征求一下别人的意见没有错。但要记住的是,店员说“很好”,意思是“只要你买就好”;同行朋友说“不错”,通常则是“一般”的意思。所以要有自己的主见,才不至于买回来后越看越不喜欢。

◎建议四

#### 牢牢记住已有的衣服

快节奏的生活让你无暇点查自己的衣物,于是很可能买了样式、颜色类似的衣服。为了减少这种不必要的开支和浪费,建议每次换季的时候,将应季衣服分为上身和下身仔细记住,这样自然就不会再买重复的服装了。

◎建议五

#### 一定要上身试穿

不能看到模特穿着好看,就认为自己穿着也好看。看到喜欢的衣服,要仔细试穿,从前、后、侧面等各个角度全面查看效果。试穿虽只是个小细节,但千万不可省略,只有经过试穿观察,才真正了解其“庐山真面目”。(王超 整理)

编辑:王娇 组版:张静



## 分类信息

## 小分类 大市场

日照: 8308129 莒县: 6227352 五莲: 2253178

### 声明

- 陈世杰交通违法罚款单丢失编号:371305300132451,声明作废
- 陈国庆罚款单挂失,号码:371305100148890,特此声明。
- 丁士国罚款单挂失,号码:371305300114896
- 张宝珠罚款单挂失,号码:371305100229422,特此声明。
- 朱礼祥罚款单挂失,号码:371305100211561,371305100211562,特此声明。
- 柴永宁交通违法罚款单丢失编号:371305100105636,声明作废。
- 日照市博园农业开发有限

公司开户许可证丢失,核准号:J4732002493801,特此声明作废。

### 出租、出售、转让

- 莒县中楼镇卢家军子村卢立勋常年出售散养笨鸡及笨鸡蛋电话15266333006
- 音乐舞蹈培训学校转让:因工作变动,现转让新市区营业中音乐舞蹈培训学校,教师配置齐全,学生50余名,接手即可盈利,适合个人创业,连锁经营。电话15065590503
- 现有高家村(海曲新村3区)吉房出租,三室二厅,面积112平米,简易装修,不带家具,18663307916

### 诚聘

- 宏盛装饰材料有限公司诚聘,业务经理3名。区域经理3名。渠道拓展2名。业务助理3名。联系人相先生电话:2217680 手机:15163366069
- 山海天城建集团 诚聘平面设计师。电话:8316777待遇优厚,五险一金
- 日照关爱医院诚聘:妇产科医生:2名;外科医生:1名,临床专业:5名 药剂师:2名;检验师:2名;护理部主任:1名 护理人员:5名 联系电话:3696868 15563332828

### 汽车4S店招聘

●山东万宝比亚迪汽车4S店在莒县五莲地区诚聘二级经销商,详情咨询电话0633-3888881

●日照市亿家乐放心早餐工程有限公司是“日照市放心早餐工程”唯一指定实施单位,主要从事放心早餐的生产、配送及销售,因需要招商以下位置:  
一、江豪建材城南门附近  
二、日照凌云附近  
三、黄海二路港务局一区北门附近  
四、黄海一路工商总行附近  
五、海滨二路万平社区附近  
六、市直一区附近  
七、黄海一路中国银行附近  
八、国道酒厂附近  
九、红星美凯龙附近  
☆岚山、五莲已开始招商,有意向请咨询:0633-8209002、8209006、15863395617

### 服务

●翻新沙发:包各种沙发、皮沙发清洗、保养,修座软、缝补,包床、床头、椅套、清洗空调。电话:13616338486 8213529

学电力专业 干电业工作  
**临沂电力学校招生**  
国家级重点学校,是临沂市唯一一所经教育局批准开设电力专业的普通中专学校。2012年招收初中生直接上“三二连读”大专班和普通中专班(初中生学制3年,高中生学制2年),享受国家助学金。毕业后由学校全部推荐安置到发电厂、供电等单位工作,由人事局办理就业派遣手续。  
地址:北城新区环境快速北环路西段  
电话:0539-8532618 8530909

### 买相机 大自然

专卖、维修索尼、佳能、尼康、卡西欧、富士、三星、松下等世界名牌数码相机、摄像机。  
总店:东港区政府对面小可音乐东邻 13256335178 8256898  
分店:石臼海滨五路火车站南金街广场南20米 1598066158 8308688

### 雀康精品麻将机

中国麻将机十 无缝·静音 茶楼棋牌室定 佳品牌 点采购单位  
以旧换新 维修麻将机 销售二手麻将机  
新市区点近期开业,敬请期待  
老城区店:海曲西路 0633-2215277  
五莲 莒县 岚山设有分店

### 彦青汽车租赁

长期租赁:各种轿车、商务车  
电话:0633-3606277 13563336227  
地址:海曲公园路南段(东关村市场斜对过)

### 高价回收

黄金、首饰、工业货、古币、银元、邮票、补品、购物卡、售手机靓号、票据。可典当以上物品  
电话:13666330060 15506336789

### 海参专卖

红珊瑚海参行,大连“耿字号”总经销。  
地址:海滨二路中段  
电话:2210088

友情提醒:请交易双方查验对方相关的有效手续及证件,本版刊登信息不作为承担法律责任的依据。