



狂风疾雨挡不住卖报脚步

文\记者 王亚男 片\见习记者 王鸿哲

受台风“达维”的影响,3日,淄博市降下了大雨。但是,齐鲁晚报暑期营销秀的小报童们并没有因为大雨来袭就停止卖报的脚步。3日,所有的小报童都坚持上街卖报。



李松林同翟峙浩边卖报边玩耍。本报见习记者 王鸿哲 摄



高蓓宁在卖报。本报记者 姜文洁 摄



冯佳慧卖报时很有礼貌。本报见习记者 王鸿哲 摄

小报童,无一缺席

3日清晨,一场大雨突袭淄博。没想到,6点半就有小报童来领报纸了!据领报处负责人介绍,3日,所有的小记者都参加了营销秀活动。

经过几天的练习,小

报童们都可以熟练地将报纸插在一起了。“今天下雨,怎么还来卖报纸?”记者问正在整理报纸的小朋友。“下雨天,我可以去室内卖!”“要一直坚持下去,不能放松。”小报童七嘴八

舌地说出自己的想法。

上午8点半,所有的小报童都领完了一天的报纸。有些小报童还增加了报纸的数量。一个小报童说:“下雨天,有些人会没事干,就会有更多的人买报纸的。”

我只跟我自己比

李林松和翟峙浩今年都是9岁,两人住的比较近,就每天相约一起卖报纸。

李林松只要了20份报纸。跟其他小报童相比,这是个少数。李林松和妈妈可不这么想。李林松的

妈妈说,卖报只是锻炼儿子的一种方式。她只想让儿子在这次活动中锻炼自己,并不在乎儿子能卖多少报纸。李林松也说:“我只跟我自己比。”

翟峙浩看上去要比李

林松活泼。两个小伙伴,结伴一起卖报纸。3日是他们第一天到义乌卖报纸,他们采取的策略是盯准进门的顾客,一起行动。他们的策略收到了效果,不少人停下来购买报纸。

姐弟两人卖报忙

冯佳慧和冯宸宇是亲姐弟。姐姐11岁,弟弟9岁,今年他们一起报名参加了齐鲁晚报的暑期营销秀。这对姐弟可是小小营销家了,3日,他们要了100份报纸到义乌商城里面的店铺

里销售。

佳慧妈妈告诉记者,她就在义乌里面开了一家店,姐弟俩学习之余还帮助妈妈卖点小东西,所以在营销方面,两人可是相当有经验。

两人来到义乌商城的二期一楼卖报,姐弟俩嘴也甜,腿也勤快,商铺老板都乐意买他们的报纸。“有些店铺老板等顾客的时候非常无聊,他们很乐意买报纸。”佳慧告诉记者。

热心市民来支持

记者在路上偶然遇到了一位从小报童手里买报纸的市民,这位市民说,自从这些小报童开始卖报,他几乎天天都从小报童这里买一份报纸,不为别的,就为

支持这些孩子们的“工作”。这位市民说,起初有的小报童有些放不开,几天下来,孩子们明显开朗多了,再也不是羞答答的温室花朵了。

记者在跟随小报童卖报纸时发现,像这位市民一样为了支持小报童而买报纸的好心人还有很多,正是因为市民们的鼓励和肯定,孩子们的信心也越来越强。

小报童作文选登

挑战自我

作者:宋佳君

今天,我不能停留在卖100份报纸的水平上,应该继续向前迈一步。我决定在原来的基础上再增加10份报纸。

可是天公不作美,雨从昨天晚上一直到今天早上还没停,我对自己没有十足的信心,爸爸把我送到物流公司的门口。我穿上雨衣,走进物流园区,问里面的阿姨买不买报纸。“外面下着这么大的雨,刮着大风你还来卖报纸,我真佩服你!我买一份。”随后,有好多人这样夸我,我的心里感到比吃了蜜还甜。

但是卖到最后,还剩下20份,爸爸决定让我去火车站卖完这20份报纸。到了火车站,雨下得更大了,马路上的积水形成了一条长长的小河,过往的车辆溅起很高很高的水花。我进了火车站,发现我的衣服已经被雨水淋湿了,觉得身上好冷,这时,有一大群旅客问我:小同学,还有报纸吗?“有。”“我要一份!”“我要三份。”“我要五份。”20份报纸不一会儿就卖完了。

今天,我又挑战了自己没有做过的事情,最重要的是我又进步了!

卖报,风雨无阻

作者:毕书婕

今天早上,天一直阴沉沉的,下了一会儿雨又不下了。我照样拿着报纸去大润发卖。在外面转了一圈后,只卖出了两份。正当我准备大喊几声:“卖报了!”的时候,突然刮起了大风,接着便下起了倾盆大雨,我立马冲进了超市里面,以光速拿起了伞又冲了出去。我一手拿伞,一手挥着报纸大喊:“卖报了,卖报了!齐鲁晚报,五毛钱一份,超好看!”这个举动引起了很多人的注意,我立马又喊了几遍,结果又卖出了九份。就这样,我围着街道又转了几圈,直到确认没人买了后,我才进了大润发超市里面去卖。有了前面的铺垫后,我很快又卖完了剩余的报纸。

卖报,风雨无阻!

“水深火热”中历练自我

本报8月5日讯(记者罗静) 台风“达维”过后,5日又是高温天气。刚经过雨水洗礼后的小报童又被太阳“烧烤”着,但是所有小报童仍坚持卖报。

多个战场才出佳绩

第二期活动的小报童已经工作快一周了。不少小报童发现天天仅在一个地方卖报纸已经不好卖了。将要上初中的盛靖斐和周晓

佳已经在义乌小商品城连续卖了三天的报纸了。“前两天卖得还比较好,很多人都来买报纸。但是今天就不是很好卖了。我花了2个多小时才把50份报纸卖出去。”

不少小报童遇到了周晓佳这样的情况,但是他们并没有放弃。许多人选择了转移战场。据了解,大部分小报童每天在两三个地方卖报纸。7岁半的王绍霖说,

他和他的妈妈在人民公园卖了近一半的报纸,然后去家住的小区内卖报纸。

腼腆女孩遇挫不气馁

高蓓宁今年13岁,从7月31日开始就一直在坚持卖报纸。可能是因为腼腆,不敢大声说话,小蓓宁的报纸并不好卖。“我每天拿20份报纸来卖,一般需要一两个小时才能卖完。”每当被人拒绝,小蓓宁总是

安静地走回来,摩挲摩挲报纸,再继续问下一个有可能买她报纸的行人。“遇到行人不理我的时候,我心里真的有点失望。但是我必须得坚持卖完,这是我一天的目标。”“我会一直坚持到最后!”

家长作陪边玩边锻炼

不少陪孩子出来卖报纸的家长说孩子卖报纸既锻炼了意志和口才,又玩得

高兴,这是个很好的活动。马艺沅和李宜泽这对小妹妹上午8点多的时候在人民公园卖了一会儿报纸平均每人才卖出七八份。于是她们商量了一下对陪同的爸爸说:“她们是想到处转转玩一下。边玩边干活。”义乌小商品城门口一家店的店员说“天天有小报童在这里卖报纸,挺锻炼人的,挺好的。”

BEST FOR YOU

为名城 造名墅

紫園

紫园杯·齐鲁晚报小报童

暑期营销秀活动火热进行中 欢迎中小學生继续报名

活动细则:

1. 活动主要面对中小學生,报名时需携带學生证。
2. 参加活动者可免费获得30份齐鲁晚报,价值15元,作为启动资金。30份卖完后,营销者自己根据能力购买齐鲁晚报再销售。齐鲁晚报将每天统计每位参赛者营销量,排出营销明星榜。活动结束后,启动资金及活动中的盈利归参赛者所有。卖出份数最多的参赛者将获得“紫园杯·齐鲁晚报营销明星”称号和金银铜奖。
3. 每名学生每天必须写出自己的卖报体会和感言传给报社,报社将每天择优登报,活动结束后将评出优秀作文奖。

活动奖励:

1. 活动为每位小报童免费发T恤衫和遮阳帽。
2. 营销明星奖:活动结束后,根据小报童卖报数量和其它表现,评出齐鲁晚报营销金奖1名,银奖3名,铜奖10名。金奖奖金500元,银奖奖金300元,铜奖奖励全年齐鲁晚报一份。
3. 优秀作文奖:根据小报童的作文情况评出优秀作文一等奖1名,二等奖3名,三等奖10名。一等奖奖金400元,二等奖奖金300元,三等奖奖励全年齐鲁晚报一份。
4. 设立“紫园杯·齐鲁晚报营销明星”若干名,颁发齐鲁晚报荣誉证书。

活动地点:

张店区 报名电话:0533-3172726 3172426
报名地址:人民西路16号二楼西报名办公室

