

暑期营销秀首设全勤奖

两期活动参加满30天报童, 免费获赠2013年齐鲁晚报

本报威海8月6日讯(记者 刘洁) 8月6日,本报威海第二期暑期营销秀活动进入第五天,百余名小报童沿街勤奋售报,锻炼自己。同时,应广大小报童和家的要求,为锻炼小报童们的毅力,经本报威海站研究决定,今年暑期营销秀活动增设全勤奖,所有参加两期活动满30天的小报童(每天售报至少10份),均可免费获赠2013年全年齐鲁晚报。

6日早上6点10分,利群站点10岁小报童徐战凯像往常一样,在爸爸的陪同下准时来到站点取报,插报。不过,在领完报纸后,这次小战凯没有再让爸爸帮忙插报,而是十分认真地自己完成。

每插完一份报纸,他都会对折一下。所有报纸插完后,小战凯还会将所有报纸弄得整整齐齐,方便售卖。

徐战凯的爸爸老徐说,有

一次他帮战凯插报,整理地不规整,小战凯还有点生气,自己又重新放下,弄得整整齐齐。老徐还说,通过这些日子的卖报纸,他发现孩子真的长大了。有一次报纸卖的比较晚,小战凯竟然感叹地说:“爸爸,原来挣钱这么不容易啊。”

在百余名小报童的共同努力下,第二期营销秀活动可谓是“连战连捷”。8月7日的订报总数再次轻松突破4000份,

订报数量最多的为华联站点,总数为1187份。同时,第二期营销秀活动排行榜同样“战绩辉煌”。排名第一的邹巍,售报总数已达961份,平均每天售报192.2份。而5天时间售报过400份的小报童已经多达11位。

第二期营销秀活动结束后,本报除公布获得金银铜奖的小报童名单外,还将公布所有获得全勤奖的小报童名单。

营销大赛排行榜(截至8月6日)

排行	姓名	卖报总数(份)
1	邹巍	961
2	丛心日	860
3	曹威怡	550
4	张娟娟	510
5	张嘉裕	440
6	刘炳霖	432
7	完颜瑞恒	430
8	张小雨	410
8	程文洁	410
10	丁麒贺	400
10	从宏宇	400
12	耿润珠	360
13	郭威秀	330
13	许好好	330
15	阎煜文	280
16	李乃健	270
16	孙于捷	270
18	马世纪	260
18	于雨会	260
20	孙青文	250
21	张泽君	230
22	王冬雁	210
23	张雪怡	200
24	潘佳琛	186
25	姜冬雪	180
26	谷嘉惠	170
27	罗媛	154
28	柳鑫瑜等5人	150



一天卖两三百份 赚钱给姐姐买手机

本报威海8月6日讯(记者 吕修全) “丛心日订报210份!”6日一早,一位大学生模样的女孩拖着一个大箱子,前来华联点领取报纸。“你妹妹呢?”工作人员询问。“她还在家里睡觉呢!我过会再叫她,让她再睡一会儿。”

领报纸的女孩叫丛君日,是华联点小报童丛心日的同胞姐姐,目前正在读。自本报暑期营销秀第一期开卖报纸时,丛君日便陪同妹妹参加卖报活动,每天早起帮妹妹从心日插报纸。

丛心日在第一期活动中曾连续多天每日订报300份,几乎都是丛君日一份份地帮妹妹插好、整理好的。丛心日省了插报时间,每次轻装简从携带10余份报纸售卖,手中报纸售罄后,丛心日或回家取报或联系姐姐送报,每日预定的两三百份报纸大都卖完了。在第一期活动中,丛心日最终赢得了银奖。

丛心日对姐姐的帮助也是记在心上。“我连续三年都参加了齐鲁晚报的营销秀活动,卖报挣得钱加上奖金,现在我已经攒下了很多钱了!”在第一期结束领奖时,丛心日偷偷地告诉记者,她想给姐姐买一部苹果手机!

“老报童”带来俩新手

本报威海8月6日讯(见习记者 赵辉) 6日,参加过第一期营销秀的小报童高嘉蔚又回到了火车站分报点,与她同来的还有王馨如和董佳琦两位小朋友,三位报童将携手卖报,直到第二期营销秀结束。

高嘉蔚在第一期卖报中荣获铜奖,原本不打算参加第二期卖报,但在家待了3天后,很怀念和其他小报童一起卖报,“有时候到上午11点才起床,但是一天都没事可做。”高嘉蔚说,3日,她便来到汽车站分报点再次报名参加第二期营销秀。

6日早晨不到7点,高嘉蔚便来到汽车站分报点,热情地和工作人员打招呼,与她同来的还有王馨如和董佳琦两位小朋友。这两位小报童和高嘉蔚同住一个小区,三个人关系不错,经常一块玩耍。得知高嘉蔚参加营销秀并得奖后,这两位小朋友忍不住了,也想加入到卖报队伍中。

领到报纸后,高嘉蔚便手把手的教两位新手如何插报。对于第一次参加卖报的感受,王馨如说:“就算得不到奖项,也可以充实暑假生活。”

协同作战

▲“老报童”高嘉蔚(中)正在教两位新手插报纸。 本报记者 赵辉 摄

▶小报童于雨会和孙青文两人合力卖报。 本报记者 王震 摄

▼在姐姐的帮助下,小报童丛心日每天能卖两三百份报纸。 本报记者 王震 摄



卖报纸改掉了睡懒觉习惯

家长坦言:这个假期孩子改变真不小

本报威海8月6日讯(记者 林丹丹) 王宇晗是利群站点的小报童,连续参加了两期营销秀。王宇晗现在已经改掉了睡懒觉的习惯。“我现在变得很自觉,一到五点半就醒了。以前妈妈都会叫我起床至少叫10分钟。”王宇晗介绍说,他现在起床比上学的时间早了半个多小时,刚

开始有点不适应,现在已经能按时起床了。

王宇晗是和朋友张潇文一起参加的本报营销秀活动,她每天早上和妈妈一起到利群站点领取报纸。她每天订报数量并不多,每天坚持卖20份。

妈妈常对她说,“卖报要趁早,早报报纸早卖出去,可

以有更多的时间学习。”

小报童王宇晗说,放暑假是懒床睡觉的好时机,自从参加营销秀后,刚开始每天会被妈妈叫起床,因为不起床还和妈妈闹了个小别扭,现在她每天一大早就起床,和妈妈、小伙伴们一起取报纸。

“看着比她还小的伙伴都能早早来到站点领报纸,也不

能让她落下。”王宇晗的妈妈说,参加营销秀,除了让孩子锻炼身体,更重要是改掉孩子爱睡懒觉的习惯。

“如果早上不叫她起床,她能睡到10点多。正是参加营销秀后,看出孩子改变了不少,早上不用叫她起床,她就自觉起床洗漱,收拾衣服卖报纸。”王宇晗的妈妈。