

# 以后遇到挫折 也不会轻言放弃

## 贺嘉林说能卖完就是胜利

“卖报纸虽然很累,却过得很充实;虽然我们面对很多困难与挫折,但它们可以帮助我们成长。”上午9点半,当贺嘉林卖完最后一份报纸后,擦着额头上的汗对记者说,“全卖完啦,今天很OK啦!”

12岁的贺嘉林今年是第一次报名参加营销秀,早晨7点,他就抱着40份报纸,沿着行政街开始沿途卖报,而行政街附近的一家幼儿园门口是嘉林每天必去的地方。“早晨会有一些送孩子上幼儿园上学

的家长,会主动买我的报纸。嘉林说,剩余的报纸,他会来乐购附近继续卖。

“现在卖报纸的水平比一开始提高不少了。”嘉林说,一开始报名时觉得这没什么难的,不就是卖报纸嘛,“胆子不大,放不开,不敢说话,一份也别想卖出去。”通过这些天的锻炼,不仅自己的胆子大了,也变得勇敢了许多。“我的经验就是卖给叔叔,他们一般都会买。”

不过,嘉林也有气馁的时候,“刚开始

卖报纸那阵,问十个人只有一个人买,那滋味别提多难受了。”嘉林说,每当遇到这个时候,他总会在心里告诉自己,一定要坚持卖完,卖完就是胜利,就是进步。“能卖完我每天进的报纸,我就觉得自己很棒,很OK。”

嘉林说,他很珍惜营销秀这次锻炼机会。“名次不重要,重要的是我经历过了,以后遇到挫折,我也不会轻言放弃。”

本报见习记者 王述



“恒信杯”  
暑期营销秀

## 小报童在成长



# 喜欢的事情, 就不会觉得苦

## 小报童卖报为买篮球装备

NBA中达拉斯小牛队的战衣,“天气热,穿着球衣凉快,等卖完报纸顺便再去打会儿球”。辛嘉诚说,三年级的时候买过一个篮球,现在已经很破了,来参加营销秀是想用自己的劳动成果买一套篮球装备。

“营销秀的主题就是有梦在、更精彩,买一身篮球装备也算是我的一个小梦想了,我要通过自己的努力来实现”。辛嘉诚告诉记者,刚报名参加营销秀的时

候,爸爸妈妈怕他吃不了苦,不赞成他报名,而辛嘉诚却跟爸爸妈妈说,打球再苦他也能坚持,卖报也一样能坚持,“只要是我喜欢的事情,就不会觉得苦”。

辛嘉诚说,卖报经常被拒绝,但是他每次被拒绝就当是投篮没进,下一个再接再厉,“如果能拿到奖金,我的小梦想就能全部实现了,为此我一定要全力以赴,让我梦更精彩”。

本报见习记者 李晓东

上午卖不完绝不回家

# 不能让新闻变“旧闻”

“上午卖不完报纸绝不回家。”10岁的李鑫边数剩下的报纸边说,“别小报童卖不完下午接着卖,我要争取上午把所有的报纸卖完,不要让新闻变旧闻。”

8日上午,李鑫很早就来到了佳乐家新华路店前面卖报纸,他为了早点去发行站拿报纸4点多就起床,“早点起床是为了早点卖报纸,不要别人卖完了,我还在睡觉,好不好”。李鑫今天领了70份报纸,用一个大袋子装着,袋子里面还有一包纸巾、一瓶水、一块手机,都是妈妈帮他准备的。“妈妈对我很放心,虽然我只有10岁,在她眼里已经是一个小男子汉了,她就给我准备了这三样,卖完我就直接回家啦。”李鑫说。



李鑫是一个爱搞怪的小报童,卖起报纸来手舞足蹈,说话也非常搞笑,李鑫说他这是走“亲民路线”,效果果然很好。李鑫不知道从哪里捡了一个发夹,看到有阿姨走过来,就一手举起报纸一手拿着发卡,“阿姨,买一送一啦,买一份报纸送一个发夹。”说话间就把阿姨逗乐了,非常招人喜欢。

卖报的过程也很顺利,报纸不一会就卖出去一大半。

“新闻讲究一个新字,上午是卖报的最好时间,不然到了下午,报纸上的内容人们基本上就听说了,看报纸的人就少了。”李鑫一本正经地说,逗乐了周围一群人。

本报见习记者 刘蒙蒙

# 比上次排名有进步,太棒了

## 能多卖一份就高兴

上午8点半,记者在一起市门口见到了正在四处叫卖报纸的杨浩然。

杨浩然今年12岁,没有妈妈陪同一起卖报的他,比一周前更有自信。“快乐向前‘卖’”是杨浩然每天卖报纸的快乐法则,带着这样的快乐,他每天早晨6点准时带着50份报纸来卖。浩然说,通过一星期的卖报锻炼,他已经拥有了不少固定客户。

杨浩然告诉记者,有一次一个叔叔拿出一元钱买了一份报纸,还

不要找钱,在浩然的坚持下,叔叔只好无奈的拿起另一份报纸,对浩然说,“这样谁也不欠了”。浩然说,像这样的好心市民还有很多。

“我每天都会看有关于营销秀小选手的故事,今天还有营销秀的排名。”浩然说着,翻开一份报纸,仔细的用眼睛寻找着他的名字,“找到了,找到了,43名”,浩然兴奋的拍着小手说:“我比上一次排名有进步,太棒了!”

浩然说,通过卖报,他已经攒了



100元钱,他想给妈妈买一份礼物,“现在还没有想好买什么,但是妈妈一直鼓励我,我想买份礼物送给她。”

本报见习记者 王述

# 为学吃苦不为赚钱

## 小小卖报家想发明三栖汽车



“虽然我领的报纸少,每天也就卖30份,但是我不是为了赚钱而来的,我是为了学吃苦”。张自强拿着报纸穿梭在火车站广场上的人流中,手里的报纸也只剩下了几份,但依旧耐心地寻找

着营销目标。

张自强说,他从小喜欢汽车,励志长大后要成为一名发明家,“我要发明三栖的汽车,要能跑能飞能潜水”。张自强告诉记者,他发现现在停车和堵车是一个很大的问题,城市里的汽车越来越多,动不动就会堵车,就算停车找个停车位也很困难,所以,他要发明一种汽车,缓解城市车多的压力。

“每一个发明家都吃过无数的苦,我想当发明家,必须从小就会吃苦”,张自强说,他是从同学那里知道营销秀这个活动,觉得是锻炼一个人吃苦能力的好机会,就毫不犹豫地加入了小报童的行列。

张自强告诉记者,刚开始卖报的时候确实觉得辛苦,但是一想到那些大发明家们在进行科学发明时遇到的困难,就会觉得这点辛苦根本不算什么,“如果连这点苦都吃不了,那长大后也很难成为发明家了,有这个理想在,再苦我也会觉得高兴”。

本报见习记者 李晓东

“工作”时看报纸,回家看电视

# “卖报让我 喜欢上了看新闻”



今年10岁的小报童范淑仪不爱看动画片,不愿意看电视剧,就是喜欢看新闻,她说这是爱自己“工作”的感染。

8日上午,在佳乐家商场前面,见到了来这里卖报的范淑仪,扛着两个大手提包,里面是今天的60份报纸,范淑仪在卖报之前先找了一个凉快的地方蹲了下来,拿出一份报纸认真的阅读起来。“由于‘工作’的原因,我喜欢上了读新闻,卖报纸之前我把报纸上所有的新闻读一遍,看看都发生了一些什么事情,比如现在正在进行的奥运会、还有各地的一些水灾我都很关注”。

“我在卖报的过程中真正体会到了挣钱不容易,花钱很容易,但是知识是无价的,所以我要抓住机会吸收这些无价之宝。”范淑仪还说卖报是一个快乐的过程,把要卖的报纸分成很多份,一次拿一份,虽然卖出一份要被拒绝好多次,但是在这个过程中脑子里会有两个小人在斗争,一个小人面对别人拒绝的时候想放弃,另一个小人要求她坚持下去,最后她还是选择了坚持,看着报纸由厚变薄,非常有成就感。

本报见习记者 刘蒙蒙